

地产·郑
能量
二〇一二中原地产年度大奖

马红梅

河南中力房地产发展有限公司 营销总监

她自认是有侠义情怀的地产人,师从香港、台湾房地产名家,尤喜文化地产。从北京成长、成熟,行走于中国东西南北,终于落脚中国的中心——郑州。希冀在此再次起飞,取得更大之突破!



白强国

河南新田置业有限公司 营销总监

毕业于中国政法大学,地产高级策划师,职业经理人。目前所服务的新田城属于郑州宜居健康城先导之作,项目以英国现代城市规划大师霍华德的“田园城市”为规划理念,使居住者既能享受乡村生活的田园风光,又能体验都市生活的便利。



吴志斌

河南雅宝地产有限公司 营销总监

1999年步入房地产行业,一直从事房地产营销策划管理工作,服务过金成地产,阳光控股,天明地产,华泰置业,雅宝地产。营销策划房地产项目近40个。带领团队销售面积约400万平方米,运营的项目包括:住宅、写字楼、商业。别墅、多层,小高层,高层。始终坚持打造区域标杆,提升中原人居和商务水平。



王华

河南中豪置业有限公司 营销总监

从2002年入行至今,始终不辍的从业历程让王华对房地产行业产生了特殊的情结;从天津、上海、武汉、郑州等地的从业辗转,更赋予了他“高屋建瓴”的行业见识和高度,也学会了从工作中寻找生活的快乐。



陈树源

郑州翰园置业有限公司 营销总监

他不断诠释锦艺集团“懂生活 选锦艺”的产品理念,如今的锦艺国际华都俨然成为西区品质生活的代言者;2012年锦艺国际华都销售业绩逆势飘红,单项目近20亿元的销售业绩傲然于郑州楼市。



郑邯鹏

郑州昌建地产有限公司 营销总监

凭借其8年来在山东、郑州等多地积淀下的丰富地产经验,他始终精准、高效地推进着项目营销工作的顺利开展,其参与操作的以“奥运冠军李雪英代言”为核心的一系列营销活动事件,使得项目“冠军品质 金牌住区”的形象深入人心。



张超

郑州东方汇富置业有限公司 营销总监

张超用他创新的营销思路,多行业的从业经历走出了属于他自己的一片地产天空,从一名安利推销员到房地产业的营销总监,从信阳的农村小伙到在地产业界业内小有名气的营销精英,善于学习,思想独特,在所从事的行业里给了我们太多的惊喜和触动。



张桦

河南开祥置业股份有限公司 营销副总监

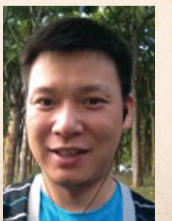
毕业于郑州大学法学本科,从事房地产营销10年,在他的推动下,天旺优库即将成为北区居民生活购物的大型商业中心,也成为了近期众多大额投资机构以及个人关注的热点,未来的发展潜力不言而喻。



胡勇

金林中心 策划总监

作为金林中心的策划总监,他富有敏锐的洞察力,拥有对市场特有的敏感性,于6月联合《郑州晚报》,推出“婚房”大型系列策划,开盘热销3亿元;继热销之后又推出“楼王”大型系列策划,引得市场强烈关注。



余和

郑州新兴置业有限公司 营销总监

黄晓威

郑州华南城有限公司品牌总监



创造了地产业的新样本。好表达了产品的个性和魅力。他们耳目一新的操盘手法,展。他们用智慧的营销战略让楼盘获得力量,动起来,良在群雄逐鹿、十面埋伏的地产转型期,房企思变谋发展。

董政

郑州布瑞克房地产开发有限公司 营销总监

有责任的企业,才能建造宜居的房子。在帝湖花园的销售中,他坚持“三不原则”,那就是不隐瞒、不虚假、不浮夸,踏踏实实地把产品介绍给客户。如今的帝湖花园已成为西南区域绝无仅有的人居典范,“城市,让生活更美好”在帝湖花园已经悄然成为现实。



杜祥生

郑州市基正房地产开发有限公司 副总经理

与城市建设历史一同成长的,是一代代为改变城市而努力奋斗的人们,杜祥生将青春与热情融入房地产行业,推动着城市不断向前。他顶着巨大的压力,用美丽的理想来装点我们的城市,基正·盛世新天,以大量的“惠民利民政策”让同行看到了基正的“品质”,也提升着高新区的人居水平。



杨鸿未

保利地产郑州公司 营销总监

他,富有洞察力,敏锐而尽责,善于抓住市场时机,引领保利百合创造“三次开盘、三次售罄”的热销传奇;他,果敢有魄力,在楼市调控的低迷市场环境中,独树一帜以温情住区标杆形象,掀起郑州房地产市场情感营销的风潮;他,是保利地产谋划中原的“智囊团”,中原房地产发展的智策型人才!



徐文

河南通利房地产发展有限公司 营销总监

12年大型房企及著名品牌营销机构历练,从事房地产开发、产品定位、营销策划及销售团队管理方面工作;有丰富的项目定位、投资分析、产品策划、营销策划等各类地产项目的营销操盘管理经验,先后主持过百万平方米销售工作。工作作风认真仔细、雷厉风行、脚踏实地。



李强

郑州新顺意置业有限公司 营销总监

毕业于香港大学IMC整合营销传播专业,研究生学历,曾服务于肯同投资集团世贸商城项目及帝湖花园,现任职于郑州中实房地产营销副总,主要负责润城项目的营销推广工作。



王刚

郑州市永威置业有限公司 营销总监

具有十余年房地产开发的综合管理与营销经验。曾操作过住宅、商业、写字楼、别墅、高端会所等多种业态项目,擅长对高端物业项目的运营把控。具备对房地产全程管理的能力,尤其具有丰富的营销策划和销售推广经验。



闫涛

郑州清华园房地产开发有限公司 营销总监

“只有对自己100%的负责,才能对工作100%的负责”,他坚持老实做人、踏实做事。始终致力于提高项目的品牌美誉度和客户满意度。无论销售还是策划,我们都可以看到他工作的激情。



朱帮贺

河南利海城市运营公司营销总监

他,坚信“与众不同有生机”,面对中原地区极度同质化的房地产产品,以开拓者的勇气创造性地提出并实践“休闲地产”、“农业地产”、“旅游地产”、“度假+理财”等营销模式,宛如一股清风振奋了中原大地。

