



卖菜的老张说：“冬天你们都爱吃火锅，茼蒿菠菜谁不点呀，但是这菜大多来自昆明，你看这天，你看全国的雨雪和油价运费，咋会不涨呢？”都说菜价高了，可年年到了此时价格都涨，年年冬天下雨雪，影响蔬菜种植，到了年底运输困难，运费高企，这今年的原因有啥异常？

来自农产品批发市场的说法，今年天气比往年更冷，气温降的速度更快，导致了蔬菜产量下降速度比往年更快，而物价的普遍上涨造成了运费等其他费用的连锁反应，今年菜价持续上扬，似乎有了注脚。

面对如此难以预料的天气和难控的价格，为保障百姓的餐桌品种丰富、价格适中，郑州市其实设置了平价菜店、周末直销菜市场、蔬菜储备制度。

记者 辛晓青 徐刚领 程国平 见习记者 赵柳影/文 记者 马健/图

## 问：菜价最近为啥涨了？答：天知道 今年天气比往年冷，导致蔬菜产量下降，预计春节前菜价将持续走高 政府调控菜价已有多种手段 周末直销菜市场比正常市场价格低20%左右

【涨价之因】

### 天寒地冻，一个月拉高菜价两到三成

中牟(河南)万邦农产品批发市场，每天都有工作人员监控80多种蔬菜的价格，2012年进入12月份以来，每天上涨的品种大多在25种以上，会略多于价格下降的品种，最终的结果是整体菜价处于持续的上涨中。

“从去年12月到现在，我们批发市场整体菜价上涨了20%~30%。”昨日，万邦批发市场办公室主任郭凯分析，每年冬天，蔬菜价格都会有不同程度的上涨，最主要的原因是，冬天，在市场里进进出出的蔬菜百分之七八十都来自海南、云南、广东、广西、福建等南方省份。

“从南方长途运到北方，运费就是一大块，再加上南方人有个习惯，天气一出现异常，比如下雨等，就不再收菜了，在当地上市量就小，菜价自然也有所上涨。”郭凯说。

而在万邦批发市场的绝大多数批发大户看来，蔬菜品种的轮流上涨，恐怕最关键的一个因素是全国范围内的大风雨雪天气。

昨日，蔬菜批发大户老张刚从广东运回了一车青尖椒，“批发价又涨了，3.5元一公斤”。老张记得很清楚，去年12月初，一股强冷空气带来的大风，很快就影响到蔬菜价格上，大棚种植提高了蔬菜成本提高，运输、人工费用也节节攀升，家家户户的蔬菜批发摊位上都盖了一层厚厚的棉被，这类在储运过程中增加的保温设备，都会增加成本。

随后，全国范围内出现雨雪天气，连浙江等南方的一些城市都下起了大雪，一些地产菜、叶菜类，生长周期大大加长，蔬菜的采摘、运输都难度大增，蔬菜上市量逐渐减少，再加上运输成本增加(纸箱包装)等原因，蔬菜的价格自然就上涨了。

此外，降温还冻坏一部分蔬菜，又增加了损耗，因此会集中出现价格上涨的情况。

### 春节将至，蔬菜需求增加，如果持续寒冷雨雪，蔬菜还会涨价10%到15%

货源减少，但购买量一直在上升，菜商老张说，比如茼蒿、菠菜等叶菜类产自本地和昆明，进入冬天以来，叶菜类的需求量增加，特别是一些火锅店，需求量加大，供不应求，价格哪有不上涨的道理。

接下来，我们要迎来国人最重视的春节，市场交易进入旺季，蔬菜需求增加。郭凯表示，如果天气持续寒冷雨雪，蔬菜价格还会有10%到15%的一个涨幅。



顾客在陇海路上一家超市里选购蔬菜。

【调控之手】

### 平价商店每天有不少于5个品种的不高于1元的菜品

为稳定蔬菜、副食品价格，保持市场物价平稳，我市依托较大规模蔬菜连锁销售企业建立了一批蔬菜类平价商店，通过合理的产销组织和适度的政府扶持，保持一定品种和数量的蔬菜低价和让利销售，并在价格异动时期承担一定的保供稳价责任，在保障和改善民生的同时，也打造了政府调控物价的新型平台。

去年11月28日，我市首批10家平价商店正式开张营业。记者从郑州市物价局了解到，平价商店的“平价”主要体现在几个数字上，简单归纳为“两个十五”、“五个一”和“五个五”，“两个十五”主要指的是每天要

有不少于15个品种的蔬菜销售价格应低于同类市场均价15%以上；“五个一”指的是每天要推出不少于5个品种的不高于1元的菜品；“五个五”指的是粮、油、肉、禽、蛋等生活必需品价格原则上应低于同类市场均价5%以上。

按照市政府统一规划，2012年，依托我市现有的蔬菜经营企业，完成在50个大型社区建立平价商店的试点工作；2014年底，在全市50%以上的大型社区建立平价商店；2016年底，在全市所有大型社区建立平价商店，形成全覆盖的平价商店网络。

### 周末直销菜市场备受关注，要求设更多点

去年10月底，我市的周末直销菜市场建设正式启动。在郑州市的中区、金水区、二七区、管城回族区、上街区、郑东新区范围内选择合适区域设立周末蔬菜直销市场，由农民专业合作社或大型流通企业利用周末时间进行蔬菜直销，减少流通环节，降低蔬菜销售价格。

但是记者采访发现，在直销点的居民普遍表示满意，同时更多设点的需求明显。

据郑州市商务局的人员介绍，设点最多时达到12个，但是由于管

理等原因，有一些销售点出现变更，比开始启动时增加了5个点。运营情况良好，供应的蔬菜价格普遍比正常市场价格低20%左右，因此，受到了附近居民的广泛欢迎，同时对附近菜市场和超市的菜价产生了一定的拉低效果。

今年的发展目标，目前商务部门表示已经确定，但是仍需要与我市的整体城建工作相匹配，因此暂时还不能有一个明确的发展规划，但是选点工作，一直都在不停止过。

### 政府尚未投放储备菜

2011年11月，我市也启动了生活必需品的储备制度，其中蔬菜储备就是第一工作。记者昨日联系商务部门，对方表示虽然近期菜价上涨，但是储备菜还未投放，目前正在密切关注菜价，必要时采取行动。

据当时的报道，蔬菜储备选择了7个耐储的品种，包括红白萝卜、白菜、包菜、土豆、冬瓜、芹菜、洋葱。据介绍，蔬菜储备主要是应对元旦、春节这两个节日的蔬菜供应量减少菜价急速上扬。

据商务部门介绍，蔬菜储备工作是政府的一项民生工程，政府财政拿钱来保证储备蔬菜的价格。“政府要定价，定两头，一个是储备价格，一个是上市销售价格。”

参与蔬菜储备的企业按照政府定价进行收购。“主要的收购时机是菜价太低要伤害农民种菜积极性的时候，我们会给菜农一个合适的价格收购，然后进入冷库保存，初步订的耐储菜储备期为4个月，时令菜储备期是2个月。如果市场的零售价过高，比如正常的胡萝卜1块，现在到了1块5或者奔2块了，我们就会给储备企业下出库的指令，给他一个出库销售价，比如定价4毛，必须按照4毛销售，不管你储备时价格是3毛还是1块，如果出现倒贴，政府财政会补贴差价。”

一位菜贩告诉记者，如果政府储备的菜在菜价高的时候投入市场，正好给南方方便宜菜外运入郑一个缓冲期，等储备菜用完，便宜菜也进来了，这个时间差打好了可以很好调节市场价格。

### 农户直接送菜进超市，市商务局已经有方案

其实去年以来，郑州市商务局一直在做一个农超对接的方案，据内部人士透露，已经完成方案的制订，就等待公布实施。郑州市商务局选择了华润万家、丹尼斯和永辉超市作为农超对接的试点，已经在省商务厅网站公示。

据了解，这3家超市符合农超对接的条件，且都将逐步扩大农产品的经营面积，预计到今年上半年，覆盖的门店网点达到20家左右，同时对于蔬菜的价格控制，也有相应的目标。

请继续阅读A16版