

送礼就是送祝福

年关将至,所有商家都在做一件事,送礼。汽车行业亦是如此,而送上这份大礼不不仅是实惠,更像是一份新年祝福。

购东本好车型 享好声音专属好礼

即日起至1月31日,东风Honda向消费者倾情推出温馨跨年大礼,参加“东本好车型 唱响好声音”活动即有机会亲临东风本田携手中国好声音2013年东风Honda专场演唱会。今年夏天,《中国好声音》众多人气歌手脱颖而出赢得广泛好评,而东风Honda旗下车型也各有特色,颇具可比性。好车型遇上好声音,人气、魅力比拼谁会赢?

那英小二班的90后小伙子梁博,从前半段的平平淡淡,到巅峰之夜的华丽逆袭,他完美演绎了这个夏日的“奇迹”。而东风Honda的人气车型CR-V与他又是何其相似。从当年少有人看好的SUV市场中走出自己的一条道路,到后来获得消费者认可而人气暴增,甚至成为了“城市SUV”的代名词。

不仅车型与学员颇具可比性,东风Honda更是携手中国好声音推出好声音专属好礼,感恩回馈客户。即日起至1月31日,到东风Honda特约销售服务店即可领取“中国好声音”祝福礼盒。而现场购车的消费者,不仅有机会获得演唱会门票(含机票及住宿),还可同时享受东风Honda的感恩五重豪礼——放心礼、尊享礼、喜悦礼、到店礼、答谢礼。在2月28日前,购车即可获赠两年“安心保障”保险服务;在2月28日前,任意车型置换思域、CR-V、艾力绅、思铂睿均可获赠超值油卡。CIIIMO思铭贷款购车即可享受12~24期免手续费、免利息。即日起至1月31日,到店即可获得“中国好声音”祝福礼盒;推荐好友购车成功,新老车主均可获赠800元油卡答谢礼。 屈彦飞



路虎·揽胜极光新年购车金融计划

当新世纪的阳光照入的那一刻,便计划着自己准备一个别样的跨年计划。当街头的揽胜极光驶过,不禁被它的大胆外观设计和满溢时尚感的运动姿态所折服,一个令人兴奋的决定已然成型。现首付50%,就能与揽胜极光共赴一场迷人的新年之旅。不再等待,即刻入手揽胜极光,就让它见证接下来的每一重要时刻,还有什么比分享当下的喜悦更令人振奋。

走近极光,每一次的对视,都会被它的时尚先锋气质深深吸引,心动一如初见。保留了LRX概念车所有的外观设计元素,斜度的A柱,上升的腰线,流线下降的悬浮车顶以及肌肉感十足的车身侧翼,英俊线条寥寥几笔,已将自由与不羁表露无遗。

揽胜极光灵活穿梭在人头攒动的闹市,搭载2.0升Si4涡轮增压汽油发动机加速平稳有力,配合最新一代六速自动变速箱的快速响应,选配的360度全方位车身影像系统,让揽胜极光的城市游走变得轻松自如。驶出城区,调到运动模式,在一片红色的氛围灯中,揽胜极光瞬间带来赛车感的推背力,让人涌起对速度的渴望,将油门踩到底,加速再加速,只为释放激情。

即日起至2月9日,现向平安银行,民生银行,中信银行申请购车贷款,首付50%,剩余的50%可在12个月一次性付清,仅需支付1.99%超低利率的利息。 苗淑宁

全新第七代凯美瑞横扫逾百项大奖

全新第七代凯美瑞上市一周年之际,累计销量超过12万台,以超越同级的产品力超越了消费者期待,点燃了新一轮中高级车市激情。与此同时,全新第七代凯美瑞更是横扫国内车坛各大颁奖典礼,揽下多家权威媒体颁发的“年度风云车奖”、“年度中高级车奖”等100多项殊荣,被誉为2013年最受瞩目的“中国好汽车”。业内人士认为,全新第七

代凯美瑞脱颖而出,原因在于其以“三大科技”的创新突破,实现了“全面领先、完美均衡”的全新产品价值。可以说,全新第七代凯美瑞在新年初向市场和消费者揭开了一场车坛好戏的序幕。事实上,自全新第七代凯美瑞上市以来就获得业界的肯定。如J.D.Power发布2012年中国车辆可靠性研究报告中,凯美瑞在高端中型车中排名首位。 谢宽

上汽乘用车翻过20万辆“天王山”

近日,2012年全国汽车产销数据公布,上汽乘用车年销量达到了200017辆,同比增长23.5%。旗下荣威、MG品牌2012年累计销售量分别为127527辆和72490辆,同比增长率分别为11.9%和51%,双双创下历史新高。上汽也实现了“年整车产销量20万辆、销售额200亿元”的双突破,平均单车售价达11.2万元,跻身中国汽车行业最具成长性的企业。对于汽车行业

而言,20万辆的年销量不仅是一个心理上的整数关口,更是汽车品牌稳健发展道路上的里程碑。完成20万辆的年销量,自主品牌车企通常需要7到8年时间,而主流合资车企也通常需要5年以上,部分合资企业甚至需要十几年。上汽仅仅用了短短5年半的时间,就成功实现双突破,成为一支推动中国汽车行业改变和发展的重要力量。 黄奎

河南中润奇瑞瑞虎贺岁版惊喜上市 最高钜惠15000

2012不是终结,2013精彩继续。即日起,河南中润隆重推出瑞虎贺岁版车型,新增以一体化前保险杠、侧门踏板及DVD导航,最低9.58万元起售,现接受预订中。活动期间,凡购买瑞虎贺岁版即可获得“佳节好礼四连送”,享受最高15000元超值钜惠。详询张经理 13523068186。

瑞虎贺岁版上市 佳节豪礼四连送

9.98万起售

- 节能礼: 购买瑞虎贺岁版可获3000元节能惠民补贴
- 油卡礼: 购买瑞虎贺岁版可获5000元油卡
- 装饰礼: 购买瑞虎贺岁版可获5000元装饰礼包
- 贴心礼: 购买瑞虎可获2000元金融或置换补贴

据悉,瑞虎贺岁版车型在继承瑞虎精英版所有配置基础上,又新增一体化前保险杠和侧门踏板,以及带智能倒车影像的DVD导航。同时,目前购买瑞虎贺岁版还能获得“佳节好礼四连送”,享受节能礼、油卡礼、装饰礼、贴心礼四重礼遇,内容包括3000元节能惠民补贴、5000元油卡、5000元新春装饰礼包、2000元旧车置换或信贷购车补贴,总计15000元超值钜惠。

作为一款增配新车型,瑞虎贺岁版不仅完美继承瑞虎能驱能省产品特性,同时在外观、配置等方面也再度提升。驾驶者在体验瑞虎卓越性能同时,更可享受瑞虎贺岁版的便利驾驭感受。尤其是带智能倒车影像的DVD导航仪的增配,为驾车出行增添更多便捷与惬意,彻底免去绕路烦恼。除此之外,3000元节能惠民补贴、5000元油卡、5000元装饰礼包的推出,也在油价走势飘忽不定的当下,为瑞虎车主抵御油价上涨,节省购车开支带来更多帮助。

截至2012年,瑞虎累计销量超越50万大关,创造自主品牌SUV单品销量最高纪录,成为国内SUV市场最受关注的车型。同时,瑞虎还是创造出多项第一,成为国内第一款享受国家节能惠民补贴SUV;第一款搭载DVVT+CVT黄金动力组合SUV;第一款搭载机械增压发动机SUV;第一款出口免验自主品牌车型;第一款出口80余国自主品牌SUV;第一款海外用户超10万自主品牌SUV,缔造自主品牌无上殊荣。

河南中润汽车贸易服务有限公司
河南中润奇瑞4S店
销售地址: 郑州市西环路与化工路交叉口北1000米路西(西环汽车公园院内)
销售热线: 0371-67520333 67275555
服务热线: 0371-67259995 67647777

全时感应 随心开启
搭载全球领先智能手表钥匙
比亚迪S6劲悦版进阶登场

南光比亚迪二手车置换业务,置换更有补贴等您拿!任何品牌旧车都可参与置换比亚迪F3、S6等车型。国家认证二手车专业评估师,手续便捷,详询二手车部杨经理
电话: 0371-63291111 3083715275

您还纠结于找车钥匙吗? 比亚迪S6劲悦版搭载全球领先智能手表钥匙,感应解锁,智能启动,人车生活从此优越从容;更有2.4L劲悦高效环保发动机,澎湃动力,傲视同级,配以六速变速器,操控劲悦淋漓。创先科技,无穷驾趣。

- 前后防撞保险杠
- 可选装高档深内饰
- 全方位六安全气囊
- 铝合金迎宾踏板
- 3H高强度防撞吸能车身
- 尾部发光LOGO
- CAN-BUS电子智能管家
- 电子罗盘后视镜

河南省南光实业有限公司
销售电话: 0371-65338888\63291888 地址: 郑州市花园北路218号(与英才街交叉口西北角)

新郑直营店: 销售电话: 13303850508 地址: 新郑市郑新路铁道口北100米路东
巩义直营店: 销售电话: 0371-64122567 地址: 巩义市杜甫像向东200米法院院对面
销售电话: 13938286228 地址: 巩义市南环路比亚迪专卖
中牟直营店: 销售电话: 0371-62100355 地址: 中牟县东四路100米路东(中原人家北邻)

24小时销售电话: 0371-65338888