



距除夕还有

5天

财经新闻

金

狂舞迎春

对于国人来说最盛大的节日——春节转眼就要到来,给员工发点福利,给亲友送点礼品,给合作客户买点年货成为必须。在这样的礼尚往来中,这几年兴盛起来的年货集装箱在今年继续流行,干果大礼包、特产集装箱、腊味大礼包、真空包装的豫菜系列礼包扎堆赶年集。

这些琳琅满目的年货集装箱包装精美,送礼有面子,但也有猫儿腻,比如身价,穿上大礼包的外衣,里面的东东就身价翻番;比如以次充好等。一名常年经销各类年货的业内人士揭秘这些大礼包,最主要的是给想买年货集装箱的市民支下招:如何才能买到质优价合理的年货大礼包。

记者 程国平



各种各样的年货集装箱。 记者 马健 图



看市场

过大年

年货篇

## 装进集装箱,年货身价就暴涨

集装箱要的不只是实惠,更重要的是面子

过个年蔬菜集装箱卖五六万箱,销售额六七百万元

### 一个批发市场年货集装箱销售额六七百万元

昨日中午,在郑州花园路一家大型超市,年货集装箱被摆放在显眼位置,有河南特产组合盒装,有干果炒货类、小杂粮类,也有精品水果类。总之,市民家庭生活所需,应有尽有。

郑州各大酒店也不示弱,相比超市、批发市场,各酒店推出的年货集装箱更早,嵩山饭店、二七路上的广州大酒店、裕达国贸等历年尝到此中甜头。各具特色的年货大礼包品种丰富,价位高中低档都有,并且大都是以8结尾的吉利价格,从138元、168元到598元、698元不等。

昨日,郑州万邦农产品批发市场办公室主任郭凯告诉记者,这几年每逢春节,市场里各商户销售出去的蔬菜集装箱都在五六万箱,销售额在六七百万元,主要是各大公司团购用于发福利和送礼。而各大超市从这里分拣的蔬菜礼盒并不包括在这五六万箱中,他们会贴上自己的标签。

昨日下午,在经八路农贸市场门口处的水果区,水果批发商老张正在给一家公司团购水果和干果大礼包的工作人员算账,“每年我们水果批发商就靠中秋和春节两个节日了,如果这两个节卖不到钱,这一年就算赔了。”老张介绍,他在万邦有两个摊位,常年做新疆水果和干果,每年春节和中秋节都是水果批发商的高峰,对于大多数水果批发商来说,仅这两个节,营业额就可以占到全年的百分之七八十。

### 年货集装箱可不便宜,换个包装身价翻番

小年前后正是送礼的高峰期,所以这个时节各类年货集装箱正卖得如火如荼。

“哪个单位不给员工发福利?哪个单位没有合作客户?这礼是肯定要送的,而且年年最好还不一样。”昨日,正在嵩山路一家酒店提货的郑州某公司财务人员周红(化名)说,公司100多名员工,再加上合作客户,需要买200份礼品,“一箱干果,一箱柴鸡蛋,再加一箱水果”。

说到这些集装箱的价格是否实惠,连续三年为公司采购年货的周红笑了:“说实在的,这些集装箱虽然单价看起来并不高,但如果对比散装的价格那可是高了去了,比如我买的这个干果礼盒,团购价是198元,但如果散买,不到100元就能搞定。”

记者看到,周红买的这个干果礼盒有6种干果,分别是开心果200克、榛子180克、大杏仁230克、蒸瓜子180克、碧根果150克、香蕉片130克。

这6种干果中有5种在同一家超市或散装在售,或袋装。记者对比了一下它们的价格分别是,开心果500克55元;榛子500克24元;大杏仁500克35元;碧根果500克48元,袋装的要贵一些;香蕉片500克22元。

### 部分集装箱可能有猫腻,滥竽充数、以次充好

先不说价格高低,实事求是地说,年货集装箱正大行其道,过年图的就是高兴,哪家人收到这些包装精美、品种丰富的年货会不高兴?

只是有些年货集装箱确实有猫儿腻,购买人一不小心就着了道,而收到的人想维权都找不到人。

至今还有不少记得龙年春节那些年货集装箱的悲催往事。家里收到的水果箱里,上面一层苹果又红又大,下面则又小又干瘪;鸡蛋礼盒上标着36枚,打开一看要么不够数,要么小的像鹌鹑蛋;真空包装的食品放进锅里一加热都认不出来是啥菜;山珍干菜里杂草丛生,甚至能从茶树菇里找出鸡毛。

这样的闹心年货相信不少人都遇到过,市民陈先生说,2010年春节,他收到了朋友送的一盒东北山珍干菜大礼包,

另外一种蒸瓜子这家超市并没有,暂以炒瓜子代替,无论是散装还是袋装,每500克约10元左右。

如果以上述标准计算,周红购买的这个198元的干果礼盒,散买只需要:开心果200克22元,榛子180克8.64元,大杏仁230克16.1元,碧根果150克14.4元,香蕉片130克5.72元,蒸瓜子180克约4元。

这些数字加起来是70.86元,可见这些礼品“穿上好看的衣服就身价翻番”。

既然礼盒如此不划算,为什么还要买呢?“集装箱要的不只是实惠,更重要的是面子。”周红笑说,给客户送礼总不至于自己散买后再分装吧?

一家酒店的年货销售人员告诉记者,年货集装箱确实不够实惠,但这些集装箱主要销售给企事业单位,大家图的就是个好看、高兴。“从某种意义上说,它迎合了很多人虚荣的心理。”

开了一家贸易公司的吴老板每年都要卖各种年货大礼包。吴老板透露,年货集装箱的价格一般都在出厂价的基础上加价50%以上,部分礼品的加价幅度则高达一倍,这部分加价有经销商的利润,也要给客户打一些折扣。

不承想,从茶树菇里找出了鸡毛,从拳菜里找出了不少腐烂的树叶,这让他对这盒干菜兴致全无。还有一些不良商贩,将代销的礼品盒里好的商品拿出来单卖,里面重新填充上普通商品。

年年为公司购买年货的周红说,前几年确实有些商贩不够地道,公司验货的集装箱和拉走的集装箱会不一样,比如有些水果上面一层摆好的,下面的就惨不忍睹,“但相比着,这两年还是好多了,作假的商贩越来越少,公司也尽量选择信誉好的商家长期合作”。

### 如何才能买到质优价公道的集装箱?

这些年货大礼包的质量优劣,只有收到礼的人才知道,但收礼的人往往没有发票,也不知道这些礼物在哪儿购买的,所以一旦出现质量问题,往往无法维权。如果打电话再问亲友,岂不伤了面子、伤了和气?

那如何才能买到质优价公道的年货集装箱呢?

在记者的再三询问下,年年做年货生意的吴老板给大家支了两招。

第一,要选品牌,因为真正想通过年货打品牌、做长期生意的商家,礼盒里装的商品质量一定是好的,价格可以和品牌商谈判。

第二,现场分装。对于单位发福利的团购客户来说,一般要量大,工作人员选购好礼盒后,最好和出售方签订一份协议,约定每个礼盒中装的商品质量和数量,交货时一定要按照协议的标准,将违约责任提前订好。

对于普通市民来说,因为要量比较少,所以就更好办了,市民可现场要求商家打开盒子一盒一盒检查,满意了再付账。

曾经为亲朋好友购买年货吃过亏的市民张老师说,他现在再买年货,一般都要求商户将包装一一打开验看,如果商户不愿打开,那他宁肯不买。