



总第186期

企业征集500名用户见证大使

主持人:3月4日,美的宣布启动“一晚1度电”用户见证活动,在全国征集超过500名用户见证大使,并在用户监督下实地测试节能效果。这是否意味着“节能体验”将成为今年空调大战的最大亮点?

王乐如:从即日起至5月2日,凡是购买美的“一晚1度电”系列产品的用户,可在专柜填写报名表申请参加此次活动,美的此次“一晚1度电”用户见证大行动的目的就是为了让消费者亲身体验美的空调的节能程度,打消消费者对美的节能空调的疑虑,同时更大规模地推广节能产品,引领市场的环保节能消费潮流。

张建生:只有真正掌握变频核心技术,真正追求实际节能效果而非炒作噱头的企业,真正想要为消费者创造实际使用价值的企业,才会具有这样的魄力。美的空调此次的信心和决心可以说是前所未有的,必将赢得广大消费者的更广泛认可。

大海:此次美的出手,一是意图在用户的家中而不是在实验室中实际见证“一晚1度电”的节能效果,这种用户见证效果的方式在空调业美的首开先河。二是美的空调完全承诺结果的公开、透明。节能指标更加直观化,这是目前空调行业中前所未有的果敢与底气。

新闻背景

据中怡康数据显示,目前市场空调的主要销售产品集中在能效为3、4、5级的产品上。这说明,2013年将是空调产业转型的一年,空调产业结构调整将进一步深入。这是否意味着变频空调将迈过发展初期进入快速发展期?

变频空调标准修订后将形成强者愈强的马太效应?

主持人:朱江华



公司总监 王乐如
郑州美的制冷产品销售



河南家用电器协会会长 张建生



家电中国网主编 大海

主持人:目前变频空调新能效标准的修订已结束,预计今年中期将发布实施。据了解,修改后的变频空调能效限定值将从现行的3.0提升至3.9,市场准入门槛也将由5级提升至3级。这是否意味着变频空调将迈过发展初期进入快速发展期?

王乐如:美的空调“一晚1度电”就是把节能做到极致,好迎接即将到来的技术挑战。因为传统的降价促销已经不能满足现在的市场情况,只有率先抢占空调节能技术高地,才能赢得未来市场。

主持人:据中怡康数据显示,目前市场空调的主要销售产品集中在能效为3、4、5级的产品上。按照新标准,今后将有30%以上的空调产品面临被淘汰。各位对“今年上半年变频空调行业将会出现一股降价潮,迎来一个洗牌期”有何自己的看法?

王乐如:美的变频空调“一晚1度电”ECO节能系列产品自推出以来,以其卓越的节能效果引发消费者的追捧和关注,高居全行业畅销型号前列。因为只有真正让消费者不断体验、不断惊艳于“新技术的魔力”,企业也才能够真正从消费者的需求升

变频空调准入门槛升3级

张建生:按照变频空调修订后的标准,现在的一级、二级空调等级会自动下调一级,分别变为二级和三级,新增一级能效等级。这意味着随着技术难度的提高,有利于市场优胜劣汰,形成强者愈强、弱者愈弱的马太效应。

大海:修订变频空调准入门槛对空调行业有着积极的意义。随着技术发展,对技术门槛的提高是产业的一个动态化管理,市场就应该这样来完善。如此产品将更加节能、环保,同时能够给大家带来更优质的服务和体验。

变频空调洗牌提前上演

级中收获成长。

张建生:2013年,将是空调产业转型的一年,空调产业结构调整将进一步加深。变频空调新政推出也将带动空调产品的高端化。中、高价位产品比重将得到进一步提升,结构性增长将成为市场增长的主导。

大海:2012年空调业库存高达1800万套,随着变频空调新政的实施,新一轮洗牌不可避免,今年空调价格竞争尤为激烈。但随着越来越多中小型企业的淘汰,留下来的企业越来越少,市场份额必然更加集中。

FOTILE 方太
中国高端厨电专家与领导者



首发
2013.03.15
方太荣耀钜献

方太全新一代风魔方

JQ01T JQ03T

方太全新一代风魔方 你前所未见的吸油烟效果 全国首发火爆开启

以顶尖科技成就,为您带来前所未见的吸油烟效果。方太全新一代风魔方,在脱胎换骨的纯平外型背后,是敞篷宽流进风技术、全加速直排系统、全自动隔烟屏、自动巡航增压模式四大创新科技,成为当之无愧的吸油烟机王者。

首享其惠 悦在套装

	+		5660元 原价	4080元 首享价
	+		6670元 原价	4960元 首享价
	+		6740元 原价	5560元 首享价

首遇其礼 乐在其中

购全新一代风魔方JQ01T/JQ03T任意两件套指定送价值980元新型紫外线消毒组合刀具 (限量20套)



购全新一代风魔方JQ01T/JQ03T任意三件套及以上套餐指定送价值1280元双立人单锅 (限量10套)



首让其利 惠在联购

3.7-3.18日期间凡购空调客户均可享受空调购机发票额外享受累计最低成交价基础上再优惠5%