

# 华夏银行携手客户一起黄河边植树 “华夏林”为绿城再添绿

>>> 理财看市

## 债券市场成当前理想投资渠道

据国家统计局上周末发布数据,2月份我国CPI同比上涨3.2%。目前,流动性已经成为春节后资本市场最热门的话题。对此,正在发行的诺安纯债定期开放债券型基金的拟任基金经理汪洋认为,流动性最宽裕的时期固然已经过去,但过紧的流动性显然也不是央行希望看到的。因此,不必担心意在扬汤止沸的资金回笼。相反,这使得债券市场成为当前理想的投资渠道。

“预计未来资金面将保持中性略宽的局面。若未来流动性还将总体保持宽松,则在经济弱回升的格局的基本面支持下,债券市场仍是理想的投资渠道。”汪洋表示。

短期看,资金宽松使今年以来的利率债品种收益率普遍下行。华泰证券研究报告显示,1年期国债收益率下行较多,其余各期限收益率走势平稳。相比之下,专注在债券领域进行长期投资的基金表现更为抢眼,根据万德数据显示,截至2月末,目前市场上已有的三年期定期开放式债券基金的平均年化收益率达8.07%。另外,经济温和复苏使信用债高评级的信用债颇受市场青睐。因此,债券市场成为帮助普通投资者分享债市投资机会的理想选择。

记者 倪子



### 百余棵广玉兰组成“华夏林”

“先填一点点土,踩实,然后轻提树茎,把土抖松,保证树根的呼吸畅通。然后再填一次土,绕着树踩实了。最后再填一次土,尽量保证与坑面平齐。”植树现场,来自华夏银行郑州分行的员工们一边分发种树工具,一边给客户讲解种树要领。

客户程先生带来了自己上小学的儿子。

他说:“孩子最近学了课文《邓小平爷爷植树》,听说要带他来种树,激动得一晚上没睡好,就想体验邓小平爷爷当时是怎么植树的。”在程先生的帮助下,他们一共栽了4棵树。

通过近两个小时的辛勤劳动,华夏银行郑州分行的200余名VIP客户,种了100多棵广玉兰。

### 实际行动履行金融企业责任

“义务植树活动,可以激发人们爱林的感情,提高人们对森林的认识。华夏银行郑州分行愿与客户携手,为城市创造绿色的同时,努力履行自身的社会责任。”华夏银行郑州分行副行长张志刚表示,建设“华夏林”将成为该行企业文化的“重头戏”之一。

2012年6月27日,华夏银行郑州分行正式成立。作为河南金融市场的一支新旅,该行已累计向省内企业提供各种信贷

支持达百亿元。通过龙盈理财、华夏信用卡、安居贷、乐业贷等产品很好地服务了个人客户群体。

“在新的一年里,我们将继续做好各项金融服务工作,加大信贷投放力度,致力金融创新,重点支持河南优质中小企业客户,力争将郑州分行打造成一家管理规范、经营稳健、服务高效、业绩优良的现代商业银行。”张志刚说道。

又是一年春满园,又是一年植树忙。3月9日上午,全国第35个全民义务植树节来临之际,华夏银行郑州分行组织200余名VIP客户,在位于黄河大堤的“郑州绿源山水生态农业开发有限公司”内专辟一片“华夏林”,种植100多棵广玉兰,播撒了绿色,种下了希望。

记者 倪子 通讯员 常罡

## 中国平安 PINGAN 平安人寿 送贴心服务

保险·银行·投资

方言浓重、道路坎坷,闭塞的小村庄里依然有平安人寿河南分公司专业、周到的服务。

3月6日,平安人寿河南分公司员工张敬华一早驱车前往安阳滑县配送电销保单。客户住在安阳市滑县慈周寨乡,小庄村落十分偏远,送单申请上的地址填写不详细,车载导航上无法显示确切地址。

张敬华电话联系客户询问送单地址,由于对方方言浓重,双方交流十分困难。历经

7个小时,张敬华终于见到了客户李先生。李先生购买保单的意愿还不错,但是李先生的妻子一心想买一份万能保险,不同意购买电销保单。

张敬华用了1个半小时进行保单讲解和耐心沟通,使得李先生一家对电销保单有了更深的了解,并最终投保一份年交9600元的电销保单。考虑到李先生住得偏远,办理业务不方便,张敬华协助李先生申请了平安一

账通,并帮助李先生在一账通上办理了交费账号变更、申请电子对账单等业务,以便其进行网上保单管理。

张敬华为客户办理完保单业务,已经是晚上10点钟。客户李先生感动地拉着张敬华说:“买保险担心的就是服务问题,平安有这么好的产品,这么先进的服务平台和你这样耐心周到的服务人员,我们什么都放心了。”

记者 倪子 通讯员 张翠

**兴业银行**  
INDUSTRIAL BANK CO., LTD.  
郑州分行

**兴业理财**

**领跑高收益**

产品名称	起点金额	产品期限	参考年化收益	发行日期
季季高	5万	(开放式) 每三个月可赎回	4.60%	3月1日-3月14日
季季丰	30万	(开放式) 每三个月可赎回	4.80%	3月1日-3月14日

兴业银行高端理财产品定制服务已开通,专为1000万以上的您定制专属理财产品,敬请咨询!

投资风险 理财需谨慎 咨询电话: 86091725/65653556

## 财金播报

● **建行与美国银行签署《合作备忘录》** 近日,建行与美国银行签署《中国建设银行-美国银行全球现金管理合作安排之谅解备忘录》。根据合作备忘录内容,双方进一步加强现金管理业务合作,在全球范围内不同的地域范围服务共同的客户,为客户提供整合的收、付款、流动性管理等高质量的现金管理产品和服务。目前建行的现金管理品牌有2009年推出的“禹道”,其涵盖7大产品线,即账户服务、收付款产品、流动性管理、投融资管理、信息报告、行业解决方案、服务渠道。  
张新乔

● **省农行营业部办理首笔原酒质押业务** 近日,农业银行河南省分行营业部成功营销洛阳杜康控股有限公司原酒质押新增授信1.5亿元,成功开创了该部原酒质押业务的先河,实现了“三农”信贷产品与涉农企业需求有效结合。今年年初,该部了解到洛阳杜康控股有限公司急需流动资金来加速业务发展消息后,迅速行动。一方面积极跟进,对客户进行审慎调查。另一方面,该部迅速上报业务需求,落实业务办理流程,在最短时间内完成了相关审查审批,促使客户新增授信成功批复。  
朱会磊 张俊涛

● **民生银行荣获最佳会员等多个奖项** 近日,在中国外汇交易中心组织的“2012年度银行间外汇市场优秀做市商、优秀会员、优秀交易主管与交易员评选活动”中,民生银行荣获银行间外汇市场评选的“最佳会员奖”、“即期交易优秀会员奖”两项大奖。民生银行积极履行即期做市商义务,大力拓展远期、掉期业务,各业务市场排名稳步上升。根据外汇交易中心最新数据,民生银行即期结售汇业务交易量达到2170亿美元,较2011年同比上升71%;衍生品交易量达到1459亿美元,较2011年同比上升157%。  
董斌

● **光大银行推“易世通”电子旅行支票三种币别** 日前,光大银行郑州分行表示,“易世通”电子旅行支票三种币别在该行河南20多家网点全面上市。目前,有美元、英镑、欧元三个币种,光大银行通过柜台为客户提供电子旅行支票的出售、充值、销户、余额明细查询等服务,而电子旅行支票在境外的使用、挂失、密码修改以及其他售后服务,则由美国运通公司为客户提供。新品上市促销活动也在火热进行中:从即日起至2013年4月30日,凡首次购买达2000(美元/英镑/欧元),即赠20(美元/英镑/欧元)。此外,从即日起至2013年6月30日,凡在光大银行购买美国运通电子旅行支票,还可享受购买“零手续费”的优惠。光大银行郑州分行25家网点均可办理。  
黄斌

● **河南交行推广在线申请开立结算账户** 为提高对公账户的开户效率,提升客户体验,自2013年3月1日起,交通银行河南省分行全面推广在线申请开立对公结算账户工作。据了解,该业务上线后,将取得一举三得的效果。首先,客户只需登陆交行网站首页“业务在线申请”模块,即可在线录入开立单位银行结算账户信息及企业网银、电子对账、银信通签约信息等内容;其次,解决了手工填写表单经常发生的因字迹不清、字迹潦草影响业务办理的问题;三是前台柜员在核心系统录入内容较少,缓解了前台工作压力,将大幅提高工作效率。  
全权

● **中信银行百亿授信支持海航集团** 日前,海航集团与中信银行签订银企战略合作协议,未来三年内,中信银行将为海航集团提供不超过100亿元人民币综合授信,用于海航集团及其下属企业生产经营、项目建设等。双方坦言,海航集团与中信银行将以此次战略合作为契机,推动双方实现更广泛、更紧密的全面合作,共谋协同发展。  
倪子

● **兴业银行深耕绿色金融** 近期,兴业银行向深圳市水务(集团)有限公司等8家公司颁发了兴业银行首期绿色金融项目认证牌匾,以示对相关企业在节能减排、可持续发展方面所做努力的认可与支持。据了解,兴业银行绿色金融探索始于2005年,7年来已在队伍建设、业务模式、产品创新方面建立了先发优势,形成了业内领先的专业技术力量。  
张建功

● **工行“小额便利贷”无须抵押就能贷款** 近年来,工商银行根据微型企业的经营特点大力创新金融产品,努力缓解微型企业的融资难题。尤其是工行创新推出了无须抵押担保的信用贷款产品“小额便利贷”,受到广大微型企业的欢迎。“小额便利贷”是工商银行专门针对微型企业的信用贷款产品。与传统的小企业融资方式相比,办理“小额便利贷”企业无须提供任何担保,银行主要通过核实借款人主体资格、还款意愿、履约能力、净资产等情况来确定是否放贷,而不是依靠企业提供的抵质押物,使一些经营状况较好、但缺少抵质押物的微型企业也可获得银行支持。  
张晓辉

● **交行新型自助票据机试点上线** 近日,交通银行河南省分行新型自助票据机试点上线,试点情况显示,该设备的上线,将为下一步加大电子化分流率,提升客户服务体验,释放前台人力资源起到积极作用。该机具的上线首先实现自助回单打印功能,客户在交行签约后可通过该机具自助打印带有交行业务印章的业务回单,可彻底解决目前前台业务回单打印、整理、发放及保存等费时费力的突出问题;其次实现结算业务申请书自助受理功能,客户在办理汇兑业务时,可直接将结算业务申请书放入该机具内,由该机具完成扫描验印后传至金融服务中心完成记账,无需占用前台对公业务柜面资源,有效分流对公客户票据受理业务。  
全权

● **泰康e顺女性疾病保险走俏三八节** 据泰康人寿相关负责人表示,每年“三八妇女节”前后,都是其网销的女性专属保险“泰康e顺女性疾病保险”的走俏期。该产品是泰康人寿专为女性设计的一款疾病险,其涵盖乳腺癌、宫颈癌、卵巢癌、女性原位癌、系统性红斑狼疮性肾炎、因意外伤害或暴力袭击导致面部毁损,需接受意外面部整形手术治疗等多项保障。该产品通过其官网泰康在线直接销售,40岁以下女性每年只需200元即可获得10万元保额,平均每天不足5.5元。由于通常年龄越高发病率越高,市场上许多同类产品都将投保年龄限制在45岁以下,而泰康e顺女性疾病险在投保年龄上设置得非常宽泛,18-55周岁的女性均可投保,并且可续保至60周岁。  
王若谷