



Beauty

金融丽人



夏春秋 光大银行东风路支行理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),2009年毕业于吉林大学经济学院,从事理财经理职业三年时间。取得中国银行业协会个人理财从业资格(CCBP)、保险销售人员从业资格、基金销售从业人员资格、上海黄金交易员等从业资格。并在光大银行郑州分行金牌理财师优选活动中获得“能言善辩”奖。

理财感言:我的理财观念是“开源节流”。理财也许不是您赚取收益的手段,但却是您抵御通货膨胀,树立财富管理观念的有效方法。我擅长为客户做资产配置。一个完整的理财规划应包括保险规划、投资规划、教育规划、退休规划等全方位的资产配置。鸡蛋不能放在同一个篮子里,要通过多渠道的投资组合达到收益最大化。不管是中产阶级还是工薪阶层,无论是自主经营还是固定单位,我都会从基本的资产检视入手,找出客户真正的需求,综合每个人的风险承受能力及投资偏好,为客户提出一个合理的理财建议。相信通过我们的共同努力,一定会使您拥有自由、自在、自主的财富人生!

刘雅仙 招商银行郑州分行财富管理中心钻石理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),多年银行从业经历,拥有丰富的理财知识,熟悉银行各类金融产品,擅长财务分析、资产配置以及组合投资等。招商银行财富管家大赛银牌财富管家,2012年度河南省金牌理财团队成员。

理财感言:在理财规划前,建议每位客户可根据自身情况在投资理财期限、理想收益、风险、家庭备用金等方面进行考量并与理财经理及时沟通。目前市场上理财产品可谓种类繁多,我们如何合理有效地制定理财方案?如何选择适合我们的理财产品?其实,理财方案的核心就是资产配置,因为没有一款理财产品甚至一类理财产品能够所向披靡,战胜变化无常的市场,每一类产品都具有它本身的优势及特点,在不同的市场环境下所发挥出的功效作用也是不一的。我们建议,荤素搭配,科学理财。在货币类、固定收益类、股票类、保险类及其他类资产间做好组合,分散理财组合风险。良好的理财规划定能实现有效的资产增长。

王素萍 建设银行东风路支行理财经理

丽人档案:金融理财师(AFP),多年的金融从业经历,熟悉各种金融理财产品,擅长财务管理、投资规划、保险规划、全方位理财规划,专注于根据客户实际情况并结合当前市场,为客户提供全面、个性化理财规划方案。

理财感言:理财师是在帮助客户理顺资金,使其在人生不同阶段合理安排资金,从而实现人生不同阶段的目标。投资是一种信仰,更是一种责任。理财师要做好市场判断,以自信的力量感染客户。自金融危机以来,中国投资理财者连续经历了股市的暴跌,股票基金的惨烈,投资担保行业风暴,乌云像挥洒不去的大山压在投资者心头。值得庆幸的是十八大和两会不但给老百姓在生活上带来了新的希望,同时对于理财也有了新的方向。建议投资者在保证资金安全性的前提下,尽量保持投资收益的稳定性,从而能够有一个不错的收益。

她们,
钟灵毓秀