

A

KTV经理不喝自己卖的酒

近日,在朋友的介绍下,记者认识了一位在一家KTV上班的朋友小麦。小麦原来自营小酒吧,由于胆子太小,酒吧不怎么赚钱,就改行去KTV打工了,现在是一家KTV的经理。

一起吃过饭后,他邀请大家到他的KTV里放松一下。

他没有点酒水,而是亲自去附近的超市里买了两提百威啤酒回来。

开始,大家以为他是出于严格管理的需要,忍不住挤兑了他几句。

他笑了笑,说这是他的习惯,他从来不喝自己卖的酒。

或许是几个朋友关系不错,他提醒大家尽量不要在酒吧、KTV里点酒。

问他为什么,他说这就像卖肉的知识自己卖的是问题肉,他自己不敢吃。

这个形象的比喻有些沉重,包间内出现了一阵子的静默。

B

空酒瓶子也能卖出大价钱

小麦说,以前他经营酒吧时,就有很多供货商曾跟他合作,高价回收洋酒瓶。

“你们只知道废品收购站回收啤酒瓶,两三毛钱一个,啤酒厂收回后再装啤酒用,没听说过洋酒瓶也回收的吧?现在不光洋酒瓶,大牌子的啤酒瓶回收的价格也挺高的。”

他说,一般的芝士、红方这些品牌的酒瓶一个能卖二三十元不等。好一点的,像皇家礼炮这样的酒瓶,一个都要上百元呢。

记者觉得奇怪:洋酒一般都是进口的,回收的瓶子也不能像啤酒瓶那样卖回给原厂家,供货商还要这些洋酒瓶干啥?

朋友笑了:“肯定不是卖给原厂家的,人家也不要啊。”

这些酒瓶说白了,都是用来装假酒的,或者兑点国产的威士忌做成高仿酒,酒瓶一封,看着跟真酒没啥差别。

回收酒瓶这种业务都是有了长期联系后,供货商才会从你这里回收,一个月或者半个月结一次账。

“夜店里芝士有几瓶是真的?更别说再贵点的轩尼诗、皇家礼炮啥的了,更见不着真酒了。一家店要有两瓶这样的真酒,那都是镇店之宝了,嘿嘿。你想啊,要是全部是真货,去哪里进啊?这本钱得多大啊!”

“现实情况是,大家出来娱乐、消费都是图个高兴,来潇洒之前基本都吃过了也喝过了,来这里再喝酒的时候,基本已经尝不出啥滋味了,就算是清醒的时候也不知道一些洋酒到底是啥滋味。在这里,大家都是光顾着喝了,而很少在乎喝的啥。喝高了就回家睡觉,谁还管那么多!”

C

酒吧、KTV里的“酒猫腻”

酒吧里的灯光怪陆离,就算是坐在对面的朋友,也看不清真面孔,可酒吧柜台上排着的各色洋酒,却在灯光下异常闪亮。

在小麦的介绍下,记者才慢慢分清了这些洋酒的名词:芝士12年、芝士18年、杰克丹尼、红方、黑方、轩尼诗XO、轩尼诗VXOP、SKY伏特加、威士忌、皇家礼炮等。这一柜子酒,如果不是行家,连名字都记不住,更别说分清真假了。

在酒吧里,小麦指着面前的几瓶洋酒,给记者上了一课。

假酒分好几个档次,把伪劣的低档次的威士忌灌进瓶子来卖都算是良心的,更多的是直接勾兑了一些酒精和一些说不出的物质,来充当洋酒。这种酒对人的身体有一定伤害。所以,很多来夜店玩的人,第二天都会觉得头痛欲裂,两三天都昏昏沉沉的。

现在因为假酒查得严了,再加上现在多了好多高档的酒吧,消费一次都要好几

平时想放松的时候,很多人会跟朋友小聚一番,吃吃饭,去酒吧、KTV潇洒潇洒。喝酒是几乎不可少的内容。相信很多人都有这样的经历:在娱乐场所喝点酒后,特别容易“上头”,稍微一喝多就头痛得不行,喝啤酒都会呕吐、头疼,在家躺个一两天才能缓过来劲。

为什么会这样呢?酒有问题。

有知情人透露,他是一名KTV的经理,无论是自娱自乐,还是招待朋友,他从来不喝自己卖的酒,都是去外面的超市临时购买。

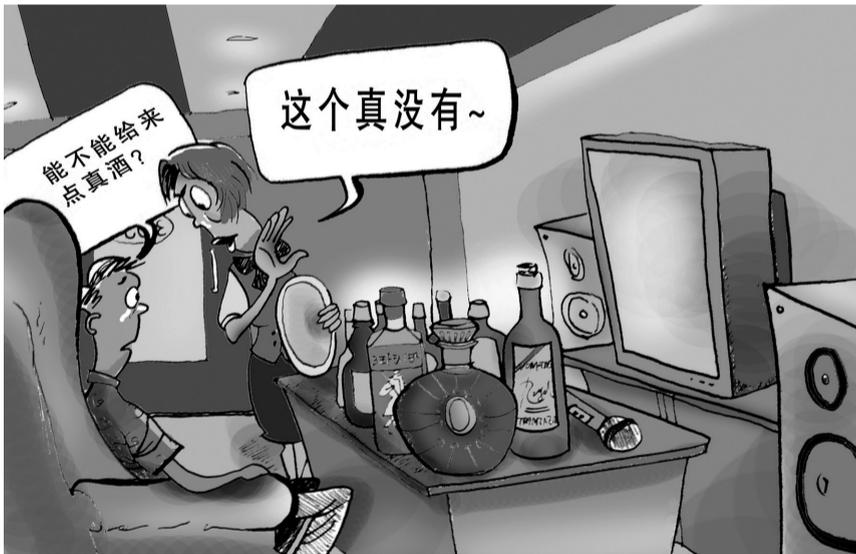
他说他不敢喝。因为他知道里面的猫腻。用他的话可以总结为:洋酒,能喝到真的不多。红酒,劣质充高端。啤酒,部分名牌瓶里装着散装劣质货。

也正是依靠假冒伪劣的酒水带来的暴利,支撑了这个行业的爆炸式发展。

见习记者 王译博

KTV经理不喝自己卖的酒 一个洋酒瓶卖到二三十块钱 知情人揭秘 娱乐场所“酒猫腻” 假酒、灌装酒、高仿酒 让人防不胜防

如您遭遇“问题酒水”,可以告诉我们
本报联动工商部门,随时接受您的投诉



唐学勤 制图

D

粗略算笔账,假酒利润惊人

小麦给记者粗略地算了笔账。

假设一个KTV里面有50个房间,如果有10个房间消费红酒套餐的话,现在的红酒套餐最低的也要1000元,一般都是1998或者1999这种吉利数字,套餐里面配有果盘、爆米花、瓜子、开心果等小吃,这些加在一起成本不到50元,一瓶红酒成本30~40元,加在一起成本100元,很多KTV还有房间费,这样算下来,仅红酒一项,一个房间一拨客人就能净赚至少1000元甚至几千元。

洋酒也如此,一瓶高仿洋酒进价七八十元,一拨客人至少要消费两三瓶,一个洋酒套餐上千元,成本不超过100元。

“最赚钱的还是假啤酒。”

最便宜的KTV,一个啤酒套餐是398元或者498元、598元,里面也要配上小果盘和瓜子,一个套餐里有15瓶到20瓶啤酒不等。

KTV里面用的“问题啤酒”,大多是灌装的假酒,进价可能两三块钱一瓶。就按一个套餐20瓶啤酒来计算,一瓶啤酒的利润是20元左右。

一拨客人一晚上可能会消费几十瓶甚至上百瓶啤酒,一个房间的利润就是2000元。

一般好一点的KTV,啤酒都是按瓶卖,大部分都是30元一瓶。一瓶酒的利润二十七八元。很多客人一次就点三四箱啤酒,一箱啤酒24瓶,那么4箱啤酒的利润就是2000元左右。

E

除了假酒,还要提防酒保“飞单”

大家在夜场开心时,除了嘴里喝的是假酒,还可能被酒保“飞单”,喝到几瓶剩酒兑成一瓶的酒。

朋友说,大的夜场酒吧主要是喝洋酒,一套洋酒套餐从998元到几千元不等。

很多人到夜场消费时,为了让朋友们玩好,一般会要两三瓶洋酒,但是来这里玩的时候大家都已经喝了点酒,再加上昏黄、闪烁的灯光,拥挤的人群,你根本无法看清酒保拿给你的洋酒。

这时候,你就有可能被“飞单”了。

所谓“飞单”,就是酒保为了赚外快,自己将服务过的客人喝剩下的酒搜集起来,倒进同一品牌的一个瓶子里,把盖子拧紧,当成一瓶新酒卖给顾客,收到的酒钱,就装进了自己的腰包。

“反正在夜场喝酒都是酒保给服务的,他帮你把酒拧开,兑上红茶和冰块,你根本就不知道那瓶酒有没有被打开过。”

酒保“飞单”赚的外快,一般都会上缴一部分给主管,所以主管也对这种事情睁一只眼闭一只眼。

F

本报与工商部门联动曝光“问题酒水”

记者了解到,我市KTV等娱乐场所的管辖权在郑州市工商局专业分局。

昨日,本报与专业分局取得联系,为了维护消费者的合法权益,打击娱乐场所的“问题酒水”,决定联动出击,随时接受消费者的投诉,对欺诈消费者的行为进行曝光和查处。如果您在KTV等娱乐场所遭遇“问题酒水”,或者您知道哪些场所存在这样的问题,您都可以拨打本报热线96678反映,也可以向工商部门12315反映。我们将根据您的反映的情况进行调查核实,对存在问题的酒水单位进行查处和曝光。

专治皮肤病

我院老中医皮肤病专家组有把握一疗程治愈各种顽癣、神经性皮炎、湿疹、寻麻疹、扁平疣、疥疮、青春痘、手足癣、毛囊炎、带状疱疹、掌跖脓包病、皮肤淀粉样变、结节性痒疹、结节性红斑、皮肤瘙痒等各种顽固性皮肤病。

郑重承诺:一疗程不愈者下次免费治疗。
地址:郑州市桐柏北路与西路路交叉口东北角即到
咨询电话:0371-86661088