

手机银行转账每日可达500万元 多重安全保障措施提升移动支付安全性 民生银行 持续创新金融服务

创新1 手机银行转账最高可达500万元

继去年12月19日创新推出小微手机银行后,民生银行再推手机银行新版本。在新版本中,民生银行大额转账服务全新亮相,客户可以用手机进行最高500万元的转账汇款,为客户带来了更加方便的体验,颇具竞争优势。

根据记者体验,大额转账操作比较简单,只需要提前添加好大额转账收款账号,就能向这些账户进行大额转账,收款账号可以是任何

银行的账号,具体转账操作与普通转账没有分别,非常简便。目前,大额转账可以享受每日最高500万元的转账额度,相对于手机银行普通转账5万的每日限额,更能满足高端客户、小微客户的结算需求,带来了更大的方便。据民生银行透露,很快客户也能在柜台添加大额转账收款账号。

转账额度的大幅度提高,是否兼顾了手机

转账的便捷性和安全性?为此记者走访了民生银行。民生银行相关人士表示,大额转账需要客户通过网银U宝预先添加,在添加过程中还增加了手机短信验证客户身份的安全措施,在客户汇款过程中可以添加收款人短信通知,开通了账户信息即时通的客户还可收到汇款汇出的短信通知,多重安全保障措施大大提升移动支付安全性。

创新2 发行200亿元可转债

3月13日,民生银行发布了公告及募集说明书,拟发行200亿元A股可转换公司债券(可转债),可转债每张面值100元人民币,按面值发行,可转债期限为发行之日起6年,即自2013年3月15日至2019年3月15日。

此次民生银行可转债发行方式为向原A股股东实行优先配售,余额部分网上向社会公众投资者通过上交所交易系统发售与网下

对机构投资者配售发行相结合的方式进行。

民生银行此次可转债发行,在申购方式、预设比例、回拨机制、中签率等方面都作了创新。其中,网上向社会公众投资者发售的申购数量下限为1000元,上限为50亿元。同时,此次可转债发行将网下向机构投资者发行分为两类:A类申购下限为5亿元且承诺锁定期为1个月,上限为100亿元;B类申购下

限为1亿元,上限为50亿元,不设锁定期。

虽然民生银行此次可转债发行规模较大,但是近期金融市场状况较为平稳,市场流动性较好。截至3月10日,7天回购利率为2.99%,较一周前的4.20%下降29%,14天回购利率为2.78%,较一周前的4.31%下降36%,显示市场整体资金面较为宽松。业内人士认为,这一市场氛围对于民生银行可转债发行较为有利。

创新3 钻石级客户专属理财产品受热捧

为满足高端客户对固定收益短期投资理财的需求,民生银行近期针对钻石级财富客户推出“财富宝”系列理财产品,该产品属固定收益理财产品,主要投资于债券及货币市场工具,符合银监会规定的信托受益权及信托计划等,期限灵活,涵盖1个月、2个月、3个月、6个月等不同期

限,满足客户中长期资金搭配需求。

民生银行“财富宝”产品专为钻石级客户定制,高收益和流动性兼顾,100万元起售,目前该产品3个月预期年收益达到5.2%;6个月固定收益理财产品预期年收益率达到5.8%,一经推出就受到投资者青睐,并出现瞬间秒杀

的热销局面。李先生是民生银行的钻石卡客户,生意资金经常闲置在银行卡内,民生银行理财顾问帮他算了笔账,300万元资金如购买“财富宝”3个月产品,将较活期存款多获得3.69万元收益,如购买“财富宝”6个月产品,将较活期存款多获得8.3万元收益。

一直以来,“以市场为导向、以创新为灵魂”的企业文化是民生银行发展的根本动力,正是在这一原动力的推动下,民生银行才能源源不断产生一系列体制的创新、管理的创新、产品的创新,并在越来越激烈的中外银行业竞争中保持着较强竞争实力及旺盛的活力。

在民生银行看来,创新的落脚点就是产品和市场,一切创新最终是为了服务于产品创新,没有产品创新,就没有市场,更没有发展。业内人士坦言,民生银行的高速发展,正受益于该行层出不穷的产品创新。

记者 倪杨 杨长生
通讯员 董斌

找熟人、找关系,不如来永乐更便宜

永乐空调大惠“重磅炸弹”投向中原

3月30日,“河南永乐健康创意早餐大赛”将在永乐南阳路店举行

夏天说到就到,买空调得趁早。3月份您赶上好“时候”了,河南永乐联手格力、海尔、美的等空调巨头,推出史上空前的空调盛宴,台台工厂价。找熟人、找关系,不如来永乐更便宜。据悉,河南永乐本次“万人空巷抢空调”活动力度将创全年之最,无论是格力、美的、海尔,您喜欢的牌子都有参与活动。河南永乐创维电视也给出史上最强优惠,32英寸LED、42英寸3D LED、50英寸智能3D网络电视、58英寸安卓网络云电视任您“检阅”。

记者 樊无敌

喊破嗓子不如疯抢一次

抢实惠重在果断行动抢占先机,喊破嗓子不如疯抢一次。河南永乐市场部经理李波提醒广大消费者,购买空调也要“先发制人”,要及时抓住商家的大幅优惠,以便以最小的投入买到自己最满意的空调。当然,大多数消费者最为关心的还是产品的价格,而本次活动中产品价格也是相

当劲爆。无论您是钟情格力,还是倾心美的,抑或专注海尔,不用东奔西走,河南永乐都能帮您一站搞定。

预存总是有“惊喜”的。活动期间,来永乐购格力空调预存200元送专业“鼠标垫”一个,购美的空调预存100元送汤锅一个,购海尔空调预存50元送精美礼品。在河南永乐南阳

路店,消费者冯女士说,去年她错过永乐空调抢购活动,后悔极了,这次一定不会放过最佳购买时机。在河南永乐二七店,消费者杨先生说,家里的几台空调都是在永乐购买的,他总结了这几年的购买经验,发现河南永乐一年一度的空调大促非常给力,购买空调也最划算。

能3D网络电视活动补贴价3987元,58英寸安卓网络云电视补贴后也仅售5990元,分别比市场价低了1000多元,可谓是力度空前。

目前,创维电视已开始在河南永乐接受预订。您只需预交50元订金

即可获赠高清线或充电宝一个。您还可以参与万人团购活动,团得越多,价格越低。活动当天购创维电视,还返您一张创维&美的的联名让利卡,凭此卡购美的的空调可获得额外优惠。

新闻1+1

想拿大奖 赶紧报名永乐厨艺大赛吧

“河南永乐健康创意早餐大赛”报名正在如火如荼地进行。据了解,每天都有上百名热情的市民打进电话咨询报名。

“河南永乐健康创意早餐大赛”比赛时间定于3月30日(上午初赛,下午决赛),比赛地点安排在永乐南阳路店(南阳路与农业路交叉口向北200米路西)。届时在比赛现场,河南永乐会为您提供电压力锅、豆浆机、微波炉、电磁炉、榨汁机等厨房小家电,选手根据主办方提供的这些炊具,在30分钟内按要求制作出营养美味的早餐。大赛还为您提供基本的食材(面粉、鸡蛋、油盐酱醋糖、鸡精味精),其余特殊材料如您自行采买,可在比赛后提供发票由永乐来报销(人均20元标准)。

河南永乐分部经理级以上管理人员、当地美食家、社区居委会领导等,受邀担任此次活动评委。您还可以拉上您的父母或子女、爱人、朋友、闺蜜等现场呐喊助威。经过初赛、决赛竞出冠亚军。一等奖一名,奖励32英寸液晶电视;二等奖两名,奖励电饭煲;三等奖5名,奖励电水壶。凡报名参与即有精美礼品相赠。

现参赛选手火热招募中,两部报名电话55120123、55120088全天候恭候您。报名截止日期:3月27日。

买空调

买电视

永乐创维最“给力”

永乐、创维、美的等巨头强强联合,并于3月13日签订年度战略合作协议,创维给出史上最强优惠。据透露,32英寸LED补贴后仅售1388元,42英寸3D LED活动补贴价3199元,比市场价低了五六百元。50英寸智