

# A14 小生意人

## De 幸福生活

沁河路欧丽路口有个农贸市场,里边有家“半价菜店”,开了十多年,一直卖半价。早上五六点就有人来排队,顾客多,队伍能排几十米,还有人骑车跑几十里地来买菜……

店里每天卖出上千斤菜,每斤菜只能挣上几分、一毛钱。这么辛苦图啥?店主郭大姐说:“能让生活困难的人吃上便宜菜,我就觉得挺满足。”

记者 吴淑娟/文 马健/图



### “半价菜店”会调剂 昨天吃韭菜,今天吃蒜苗

郭大姐的“半价菜店”里,青菜的品种并不多,只有蒜苗、生菜、菠菜等四五样时令蔬菜。

“品种多了,忙不过来,所以只卖大众菜,这样能照顾到大多数顾客。”

不时有人问有没有韭菜,郭大姐回答“今天

没有”。春季正是吃韭菜的时节,为啥不卖?

“昨天卖韭菜,4毛一斤,买的人可多,今天让大家吃蒜苗,调剂调剂。”郭大姐说,卖菜也得动脑子,大部分顾客都是附近居民,得为他们多考虑些。

### “半价菜店”图的啥 “让生活困难的人吃上便宜菜”

昨天10点不到,近千斤菜全部卖完,郭大姐一家才有空坐下来吃早饭。

十几年来,每天早上都这样忙碌,挣不了多少钱,还遭到周围同行的非议,老板图啥呢?

“就是想让生活困难的人吃上便宜菜,没别的想法。”

郭大姐算账,农贸市场金针菇一般卖5元,而在“半价菜店”里,5块钱可以买2斤,2块5一斤,不

少老人到这儿也舍得买了。金针菇进价2块4,如果只卖一斤,算上袋钱和其他费用,就会赔钱。

“最少得卖两斤我才够本,不过这个菜耐放,大家买两斤也没意见。”

郭大姐说,他们两口子都是下岗工人,品尝过生活的艰辛。“现在自己开了店,有能力让大家吃便宜菜了,能卖多少算多少,少赚点钱也不算啥。”

### “半价菜店”有两怕 挑黄瓜的蹭掉刺,顾客付钱抹零头

每天进货时,郭大姐都会对菜的质量严格把关,“菜不新鲜,烂的肯定不要,菜便宜也得新鲜。”

要是遇到过分挑剔的顾客,郭大姐也会发火。

“比如说黄瓜,人人都喜欢顶花带刺的,可

有人挑黄瓜翻来拣去,把刺蹭掉了,后面的顾客就说黄瓜不新鲜,菜就不好卖了。”

“还有付钱时不想给零头的顾客。菜店卖一斤菜只挣5分、一毛,几毛钱零头去了,我不是白忙活吗?”

## 半价菜店早上五六点就有人排队 店主两口子都是下岗工人,他们说—— 能让大家吃上半价菜 挣钱少也满足

### “半价菜店”名副其实 满满两大兜菜,才花8块钱

“我结婚时这个店就有了,最少也十来年了,一直都是半价。”

家住万福花园的何女士是“半价菜店”的老顾客,每天早上都来采购一家四口吃的蔬菜。

昨天何女士买了3斤菠菜(1块),1把小芹菜(1块1),1斤蒜苗(9毛),还有2斤金针菇(5块)。满满两大兜7斤菜,总共花8块钱。

“比其他地方,最少省10块钱。这家店顾客多,早上五六点就有人排队,东区的、南三环的都有,有人骑车几十里来买菜。”

看一下店里的当天菜价:蒜苗9毛,生菜9毛,小芹菜1块1,菠菜1块钱3斤……

对比一下市场其他摊位的价格:蒜苗2块,菠菜1块5,生菜1块8,小芹菜2块,“半价菜店”名副其实。

### “半价菜店”讲节约 老板劝顾客“少买点”

当天“半价菜店”的蒜苗卖9毛钱一斤,比市场上便宜一半还多,引起人们抢购。店主郭大姐不时劝顾客“少买点”。

“给我拿两捆蒜苗。”一位老先生说。“大爷,你家几口人?”“俺两口带个小孙子。”

“这一捆是两斤半,你要一捆就够吃两天了,少买点吧。”

郭大姐说,菜买多了,回去吃不完放坏,也是浪费,她卖菜时会经常要劝人们少买。

在菜市场开个肉铺,这叫小生意不?

在肉铺摊主周军眼里,是小生意也不是小生意,说是小生意,因为租的铺位也就几平方,主要靠夫妻俩起早贪黑地打理,说不是小生意,仅去年一个冬季,光做香肠他就做了三四万斤。

这么辛苦忙碌,幸福不?周军说有个稳定的收入,夫妻和睦,还有一双龙凤胎儿女,日子辛苦但是有盼头,这就叫幸福。

记者 张华 文/图

## 人家卖排骨先称后剁 他卖排骨先剁后称

“不能让顾客吃亏了”

他们说,生活有盼头就叫幸福

### 生意 销售冠军靠的是口碑

在伊河路菜市场,一问周军肉联,大家都能给你指出来位置,因为每年他都是这个菜市场的猪肉销售冠军。

昨日上午,在菜市场记者发现,一般摊贩都是先称重后再剁段,而周军的肉铺都是先剁段再称重,因为剁的时候有一些小损耗。一位女顾客挑了一块小排,周军的爱人先把没肉

### 感动 商丘顾客连续6年来买香肠

一个冬天灌了多少香肠?周军的答案是“三、四万斤”,从入冬天一直卖到年后。

赚钱多少?周军笑笑说属于“商业秘密”。做生意不仅仅是你给钱我称肉,还有一份情在。

去年冬天,一位商丘的顾客开车几百公里

### 笑容 全年无休,他说该给自己个“全勤奖”

每天早上4点,两口就起床,把整猪分割,一直忙到晚上8点半才收摊,一天12个多小时都在肉铺。“要是在单位,我这月都得全勤奖啊。”

说衣着,这对夫妻真算不上讲究,几乎常年每

骨头剔掉。

“不能让顾客吃亏”,即使是两毛钱,他都要补上一点肉,多2毛就不要了,“做生意靠的就是诚信,肉好还要称够数。”

周军是位下岗工人,为了养家糊口,在菜市场开个只有几平方米的小肉铺。周军的爱人已经退休,在这不起眼的小店,两口起早贪黑,生意兴隆。

专门跑来买香肠,而且已经连续6年光顾,一口气灌了3000多元钱的。

周军的香肠,肉自己选,现场配料现场装,用的生抽、味精都是品牌,每次灌装后,都会专门在每挂香肠上用塑料袋装个纸条,写上电话和名字。

### 细节

#### 卖肉还兼职给顾客磨刀、介绍菜谱

“排骨老做得不好吃,不知道咋弄?”一位女顾客买了排骨后问,周军的爱人细心地介绍:“冷水下锅,水开后见锅里现出浮沫后再捞出,用水冲洗干净,这样排骨不带腥味儿。”周军说他平时爱看美食节目、菜谱,碰见不会做饭的顾客就传授几句。

有时顾客说家里菜刀钝了,他就让拿来免费磨一磨,磨的刀又快又好使,中午2点多不忙的时候,捎带着就磨好了。

### 生活

#### 龙凤胎儿女勤快孝顺很可心

采访中,最俗套的一句是:你幸福吗? “算幸福。”今年53岁的周军说,他有份稳定的收入,夫妻和睦,还有龙凤胎儿女。夫妻俩很忙,儿子或女儿,谁晚上下班早谁就做饭,很体贴父母。

为啥不让孩子也来帮忙呢?这事周军看得很明白,说孩子有孩子的生活,这对懂事的龙凤胎,让夫妻俩觉得生活很有盼头。

