刘润涛 开封银行郑州农业路支行中小企业部总经理

杨红艳 建设银行郑州东区分行小企业与个贷经营中心总经理

叶继东 交通银行河南省分行零售信贷部总经理

刘学武 招商银行郑州分行小企业金融部总经理

郜瑞峰 中国银行河南省分行中小企业部副总经理

和银行打交道，民营企业『有门道』

在『中原首届民企融资闭门会』上，专家现场支招

如何提升企业在银行的融资能力？没有传统的抵押物如何贷款？

3月28日，《郑州晚报》联合豫企五百网成功举办“中原首届民企融资闭门会”活动。活动现场，中国银行河南省分行、交通银行河南省分行、招商银行郑州分行、建设银行郑州东区分行、开封银行郑州分行、河南东方企业投资担保公司等金融机构的中小企业部老总现场讲解中小企业融资问题。近百位省内知名民营企业家携融资需求参会，并与5家银行进行深入洽谈。不少民营企业主坦言，通过这次活动，他们了解了更多银行的特色贷款项目，了解到与银行打交道的“秘诀”。

记者 倪子/文
慎重/图

中原首届民企融资闭门会报道（2）

融资“面对面”交流

和以往常见的洽谈会不同，在本次“中原首届民企融资闭门会”中，主办方贴心地将会议现场布置成圆桌会议形式，给与会者提供了“零距离”沟通平台。

在当天的闭门会中，近百位省内知名民营企业家携带融资需求参会。来自中国银行河南省分行、交通银行河南省分行、建设银行郑州东区分行、招商银行郑州分行、开封银行郑州分行等5家银行，以及河南东方企业投资担保有限公司济济一堂，互相介绍产品特色，交流融资需求，谋划发展前景。针对河南中小民营企业融资相关问题，各金融机构也根据各自融资产品特点，给出合理化、科学化的融资解决方案。

活动现场，5家银行业金融机构代表先后上台介绍了各自的融资产品，随后又通过设立的展台，安排专人介绍金融产品、融资条件、业务流程、特色产品、特色服务及中小企业融资案例，现场接受中小企业咨询。

融资洽谈会刚结束，众多中小企业家立即把各银行的展台围了起来。100余家中小企业主纷纷向这些金融机构代表诉说融资需求，希望利用这次交流机会为自己的企业顺利融资。

学会与银行“打交道”

中小企业一直以来由于融资难而踌躇不前，究其原因，首先是信息上不对称。中小企业由于种种原因，往往隐瞒销售收入和经营状况，造成财务不实，报表不真，信息不透明，银行资信评估和贷后跟踪管理难。其次是担保难。中小企业缺乏符合条件的资产作为抵押物，担保不足，一旦出现风险，银行损失难以补偿。最后，中小企业的法人治理机制不完善也是造成融资难的原因之一。

针对中小企业在贷款方面存在的种种问题，目前已经有不少银行积极采取了对策。“银行在对企业进行评估时，不仅从财务报表上，还可以从市场占有率、产品销售、经营能力以及税收等方面评估；在信誉度方面，可以从企业与银行的合作情况等方面考虑。”据这5家银行代表介绍，他们银行专门设立了中小企业融资中心，根据中小企业的不同特点，总结出了不少更可行的制度为中小企业贷款服务。

“中小企业融资首先要了解银行的特点，银行不是民生机构，它是一个商业机构，它要按商业规则办，要相互了解，要学会与银行打交道。”在当天的产品介绍中，不少银行业代表都提到了民营企业如何与银行“打交道”的话题。

“民营企业在跟银行打交道的时候，第一要展示自己，第二要问银行最近有没有什么新产品和服务适合自己？建议民营企业主们多和银行沟通，这样中小企业才能更好地得到融资，而且能在比较低的成本上获得银行的资金支持。”活动现场，不少银行业代表支招儿说道。

此外，与其他银企融资洽谈会相比，本届洽谈会还进一步拓宽了银企合作范围，除了工业企业外，还有生产制造类企业、工商贸易类企业、服务行业类企业、高科技及IT类企业和其他建设项目等，其中，年营业额1亿~2亿元的企业代表占比42%。

相关链接 河南银监局 发力小微企业融资难

为破解中小企业融资难，作为我省银行业的监管部门，河南银监局多次召开会议，积极部署小微企业服务工作会议，并取得了一定成效。3月29日，河南银监局在周口市召开2013年河南省小微企业金融服务工作会议。河南银监局党委书记、局长李伏安在会议上安排部署了2013年小微企业金融服务工作。

李伏安说：“2012年，各银行业机构不断加大对小微企业的信贷投入，大力构建小微企业金融服务体系，小微企业信贷投放强劲增长。2012年，全省银行业机构小微企业贷款余额3658.42亿元，较年初增加813.24亿元，增幅28.58%。”

此外，全省银行业机构围绕小微企业的实际需求，积极创新产品和服务方式，为不同规模、不同行业、不同类型、不同经营特点的小微企业设计灵活多样的金融产品。

比如，开封银行与德国IPC公司签订了咨询服务协议；许昌银行与法兰克福金融管理学院进行合作，引入微贷技术，为小微企业提供门槛低、放款快的金融产品；民生银行郑州分行率先筹建3家小微企业金融服务专营支行；郑州银行获准50亿元小微企业专项金融债的发行资格，扩大了小微企业融资的资金来源。

李伏安表示，2013年，小微企业贷款的客户数量要在2012年底的基础上增长不低于10%。进一步提高小微企业贷款的可获得性，重点支持符合国家产业政策和环保政策、有市场、有需求、可持续运营的小微企业，最大限度地满足小微企业贷款的时点和期限需求。

记者 倪子 通讯员 罗铭 徐冉

一卡双户，免取现费
额度独立，高效周转

■ 申请简便，无需担保
■ 随借随贷，随贷随还
■ 双重积分，尊贵礼遇
■ 白金理财，贴心服务

即日起成功申领并激活首刷，即赠精美礼品。
详情咨询光大银行各网点。

Bank 中国光大银行
共享阳光 · 创新生活
95595 www.cebbank.com