

# 平安产险推行业新服务 “双平”事故简易处理

有了平安产险的“双平”事故简易处理流程,快乐自驾游不再有后顾之忧。

2012年10月1日,平安产险正式在全国推广“双平”事故简易处理流程,这是继2012年4月、7月平安车险“快易免”服务连续两次升级,推出快易免简单方程式后,平安产险再次在行业内率先推出创新服务举措,旨在优化理赔流程,提升客户服务体验。

所谓“双平”事故,是指发生碰撞事故的双方车主均为平安产险客户,且都在平安产险投保交强险、车损险和商业三者险,事故双方仅发生车辆损失,无第

三者物损和人伤。事故发生后,通过“双平”事故简易处理流程,车主无需报交警处理,平安产险的查勘人员现场到达现场查勘后,客户就可以直接到修理厂或定损点定损修车。

平安产险推出的“双平”事故简易处理流程明确,在客户同意的前提下,双方有责的客户可实现“各修各车”,不用再垫付赔款;若只有一方承担全责,无责方将直接收到赔款,而无需再垫付维修款。这就减少了事故双方车主因资金垫付而带来的烦恼,还可以防止因全责方怠于配合而导致无责方得不



到及时赔偿。

另外,发生互碰事故,客户将不会为自赔金额限制2000元的数目小而揪心了。平安产险车险理赔部负责人介绍,互碰自赔限制金额提升虽然也需要得到客户同意,但原先只能在交强险2000元内各修各车。从2012年10月1日起,在交强险或商业险20000元内也能实现各修各车。这就意味着,车主遇到一些小的碰撞事故基本不用再跑来跑去,也不用再看对方脸色了。

记者 倪子 通讯员 梁斌



## “建行金”投资收藏两相宜

尽管近期国际黄金市场处于震荡运行态势,但对于黄金市场的长期看好,市民依然关注黄金,并适时购买黄金。而“建行金”则是中国建设银行个人黄金业务的统一品牌名称,品牌下包含个人实物黄金和个人账户黄金两大类业务。

据了解,“个人实物黄金”业务是“建行金”的重要业务之一,是建设银行依托“建行金”品牌全力打造的重点产品。另外,建行隆重推出“建行金”88类、近300余款实物黄金产品,全力打造建设银行自有品牌实物黄金品质。

建行实物黄金每款产品的图案、工艺、外形和重量规格等都经过精心设计,造型精美、工艺精湛、寓意厚重,是馈赠亲朋好友的首选之礼。而且,建行实物黄金每款产品成色均为AU9999,具有理财投资价值。

与此同时,建行还提供“建行金”实物黄金的代保管、投资金条代保管回购和业务咨询等综合服务。客户的“建行金”实物黄金既能收藏又可以存在银行等待升值获利,避免了投资于其他收益不固定理财产品风险。

此外,“建行金”实物黄金在节假日市场推出优惠销售服务,对建行VIP客户更是常年提供价格优惠服务。

倪子

## 继续探底 静待良机

带动效应。在防御市场风险的基调下,近期可以关注医药板块,所属公司基本面大多良好,行业整体增速明显,弱势下容易受市场资金的青睐。

短期来说市场弱势形态明显,受制于IPO重启、经济弱复苏、清明小长假将至等消息方面因素的影响,大盘上行的动力明显不足,所以投资者继续保持较低仓位耐心等待入场机会,大盘没有明显企稳和新主流热点出现之前,还是保持观望态度,警惕近期涨幅大的股票补跌风险。短线可关注神舟10号升空带来整体利好的军工板块和禽流感病例加上治疗超级细菌药物投产等消息刺激的生物医药板块,快进快出。

东海证券电话:0371-68080688

东海证券投资顾问 刘普

(以上投资建议仅供参考)



大盘指数在经过上周四大幅下跌以后,周五虽然有所企稳,但大部分个股技术形态已经走坏。上证大盘周线近百点的阴线,周线上形成阴包阳,也有继续向下寻求支撑的要求。本周前两个交易日市场基本处在缩量横盘震荡,周二早盘的上冲可以看成是短线的诱多行为,市场整体处于调整态势,深成指已经率先跌破年线,沪指离下方年线也一步之遥。

板块方面,市场弱势运行,板块没有明显的持续性,银行、地产等风向标板块受政策利空的影响近期也难有起色。周二券商股的瞬间拉起也只是昙花一现,没有很好的

**兴业银行**  
INDUSTRIAL BANK CO., LTD.  
郑州分行

**兴业理财**  
领跑高收益

产品名称	起金额	产品期限	参考年化收益	发行日期
季季高	5万	(开放式) 每三个月可赎回	4.60%	4月1日-4月14日
季季丰	30万	(开放式) 每三个月可赎回	4.80%	4月1日-4月14日

兴业银行高端理财产品定制服务已开通,专为1000万以上的您定制专属理财产品,敬请咨询!

投资风险 理财需谨慎 更多理财产品详询:0371-63523680/65925801

## 中原首届民企融资闭门会报道(4)

# 交通银行河南省分行 丰富产品体系,满足企业个性化需求

### “一站通”式产品组合

交通银行河南省分行中小企业金融部总经理叶继东说,该行针对中小企业融资需求量身定制的“展业通”综合服务品牌,是交通银行扶持和服务小微企业发展壮大、适应小微企业生产经营特点而特别推出的一系列专项信贷和结算的小企业综合金融服务方案。

目前该产品已形成6大组合、17个产品系列。这些产品在小企业采购、生产、销售、投资等不同发展阶段上,满足了融资、结算、现金管理、理财以及小企业经营者个

人投资、消费等全方位的金融服务需求。

“展业通”根据各类中小型企业不同发展时期的金融需求,推出了生产经营、厂商联动、贸易融资、工程建设、结算理财等在内的多个“一站通”产品组合。产品全、期限长、申请易、审批快、还款压力小、担保种类多、服务方式灵活。”作为针对小企业开发的专项金融服务,叶继东坦言,交通银行推出的“展业通”业务将一系列小企业融资金种系统整合起来,让小企业主享受了银行为其量身定制的金融服务方案。

据叶继东透露,目前河南交行的组织架构一共有30个机构专门服务中小企业,河南交行在7家零售中心行的基础上,增设13家计划单列专营行,专门从事零售信贷业务,今年还要增设8至10家计划单列行,以点带面,逐步实现全下营销零售信贷业务的局面。

“2013年,我们将依托总行‘一圈一链一园’的发展方式,加大对中小企业信贷支持力度,实现中小企业‘业务增长、质量提升’的目标。”叶继东说道。

### 创新服务为企业排忧解难

智权是一种无形资产,是企业重要的资产形态之一,尤其对于科技型小企业,固定资产较少,智权往往成为企业主要的资产表现形式。盘活企业智权,能够有效解决小企业融资难题,促进小企业尤其是科技型小企业健康发展。

交通银行针对智权类企业逐步形成了“三种专营模式”、“三种担保模式”和“三种风控模式”,并针对智权类小企业制订金融服务方案,推出包括专利权、版权、商标权等权利质押融资的“智融通”金融服务产品。

同时,交通银行与政府部门及相关机构合作发展智权融资业务,实现了政府、合作机构、银行、客户等多方共赢。政府带动了辖区内智权类企业发展,合作机构(如评估机构、律师事务所等)拓宽了业务空间,银行增加了优质的小企业客户。更为重要的是,智权类小企业融资难问题得到缓解。

另外,通过政府多种形式的扶持政策,小企业融资成本大大降低。如部分科技园区小企业在融资中得到市级、区级、园区等多级政府财政、税收政策支持,补

贴资金达融资成本的60%以上。交行的智权类小企业金融服务受到广大小企业的普遍欢迎。

叶继东表示,交通银行“智融通”金融服务产品,解决了智权类小企业有形资产少、缺乏抵押物的融资难题,在同业中探索形成了多种成熟的运作模式,发展势头良好。该产品自2006年推出以来,在市场中占有绝对地位,且资产质量良好,无不良贷款发生,具备了可持续发展的基础,获得国家有关部委和监管机构的肯定,以及社会各界的好评。

融资难问题长期困扰着中小企业的发展,虽然各大银行越来越重视对中小企业的金融服务,然而中小企业项目小、发展前景具有不确定性,在竞争中长期处于劣势,银行信贷通常采用“保大放小”的做法,中小企业资金链常面临着严峻考验。

交通银行河南省分行以助推中小企业发展为己任,不断进行金融创新。其中,该行推出的“展业通”中小企业金融服务已成为省会金融界的拳头产品。

记者 倪子