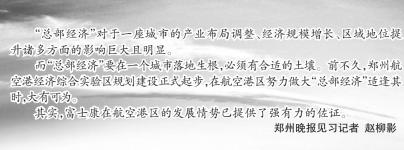
機登

校 27

F

版式



[案例] 一家企业与一片城区的联姻 富士康"陪嫁"丰厚:30余家配套企业相继跟进

提起郑州航空港,就不得不提富士康,作为目前入住航空港区最为知名的企业,富士康与航空港区已经紧密联系在一起。

2010年6月的某一天,60岁的郭台铭抱着刚刚3岁的小女儿,走下他那架湾流公务机的舷梯,河南省及郑州市政府官员在机场迎候,双方见面聊起的主要话题,是放眼望去跑道远处那片广阔土地。

3个月后,那片面积达10平方公里的土地上,富士 康在中国中部地区最重要的生产基地拔地而起。 随着富士康入驻,目前已引来30余家配套企业相继跟进。落户一年后,富士康已初具规模:不仅有5.25万名员工入驻,还累计完成出口17.69亿美元。

从中不难看出,一个大型企业的入驻,所带来的连锁经济效应是明显的。而对于目前富士康在郑州航空港区的发展,富士康总裁郭台铭还有更长远的计划:"我们可以就产业链延伸进一步探讨,带动河南相关产业升级和产品档次提高,打造双赢多赢的局面。"

[影响] 墙里开花墙外亦香 辐射效应让邻居新密沾了光

其实,郑州航空港经济综合实验区的影响现在已经 凸现出来,并且它的辐射力并不单单只是港区那一片, 而已经向全郑州,甚至全省辐射。在新密采访工业项目 集中开工仪式时,不少企业提到搬迁至新密的理由,最 重要的就是看中了这里距离航空港区不太远的便利交 通和未来经济实力。

"此前我们公司的总部在浙江,只有销售在河南做。然而,此次看到新密这边的政策和其他优势都很

浙粤企业纷纷飞来郑州

多,便将公司总部直接迁建到了这里。"郑州中圣齿轮有限公司董事长傅光明说,把总部迁过来,首先考虑到的就是地理和交通上的优势,"交通十分便捷,铁路、飞机等都很顺畅,尤其是此次郑州航空港综合经济实验区又被上升为国家战略,我们在新密投资的信心就更足了。"

此外,郑州方舟机械设备有限公司也是从广东佛山搬 迁至新密。"我们搬来这里,就是想借助郑州航空港综合经 济实验区的'东风',一起发展。"该公司总经理马知魁说。

[民间建言]

破



"郑州发展航空港具有得天独厚的地缘和资源优势,发展空间和发展潜力巨大。郑州航空港区应以产业为支撑,做好现代基础设施配套建设,围绕主导产业招商引资,着力打造'服务牌',在类似'富士康'这种大块头项目的带动下,整合航空资源,扩大规模效应,扩展航空产业链,实现产业集群发展。"

──河南集聚产业咨询有限公司首席执行官 杨建国

集群式发展 **做大做强三大支柱产业**

杨建国说,郑州航空港一定得借势,吸引更 多的知名企业进驻,实现集群式发展。

杨建国说,目前围绕着河南和郑州的优势,他 认为郑州航空港可以做航空服务业、电子信息、生 物医药这三大支柱产业的培育。

"我们虽说有新郑机场,但目前还没有与之相关的配件厂、修理厂等,航空港首先得有航空服务业,这是我们目前的一个短板。"杨建国说, 我们要借助航空港,拉动飞机场的后消费时代。

其次,之所以将电子信息作为郑州航空港的支柱 产业,是因为支撑电子信息发展的背后是物流。杨建 国说,航空港区最大的优势就是物流。

"中草药是河南的一大项,但是目前我们中草药的附加值不高,没有研制出很多高端的产品,但实际上疫苗、基因等都是热门产业,因此我们如果和知名企业结合,做生物医药产业,同时研发保健品、营养品,是一个很好的带动区域经济的产业。"杨建国说。

"我一直强调集群式发展,是因为航空经济不敢一枝独秀,单单依靠一家大企业,万一这个企业和世界形势发生变化,整个航空港的经济就危险了,因此我们要做的是一片森林,绝不是一棵大树,而是要发展若干个大企业一起抱团取暖,集群式发展。"杨建国说。

下 好"总部经济"这步棋 **努力培育本土品牌**

一个航空港区,如果没有"总部经济"的支撑,很难会持续性、集群式发展,在采访中,杨建国给记者举了个例子。

"总部经济在河南最明显的就是大商和万达,它们的总部都在大连。在河南这边只要卖一块钱,大连那边啥都不动,就可以收取5分钱,因为管理费全在大连那边。"杨建国说,现在沿海地区的产业转移,都是把厂转出来了,但总部还都留在沿海。

杨建国说,郑州港区的地理优势是别人替代不了的,除了机场,航空港还是铁路、公路的中心,目前我们修的地铁、城际铁、高铁都要到港区,这就为我们发展"总部经济"提供了便捷的交通优势。加上此次国务院新闻办举行"郑州航空港经济综合实验区规划建设"新闻发布会,将会为港区的宣传营销、招商引资起到很好的促进作用,因此我们政府一定得重视"总部经济",只有这样才会充分发挥和带动郑州港区的仓储物流业。

那么,如何发展郑州航空港区的"总部经济"呢?杨建国建议,一是提供有利的条件和管理服务,将一些大品牌的总部吸引过来;二是要努力培育自己本土的品牌。

,绝不是 一棵大树