



买理财产品送保险？其实是自掏腰包买保险 市民朱先生就碰到了这样的事 别被“白送的甜头”所迷惑

市民投诉：15万元理财产品变“保单”

“2010年9月30日，我去银行办业务。一名身穿制服的工作人员跑过来，大推荐一款理财产品，说存够3年就能取，并且还附送一份保险。存的时间越长，收益越高。”

正是听信了该工作人员的忽悠，当天，朱先生将15万元糊里糊涂买下了由恒安标准人寿保险公司推出的——“恒安标准稳赢优势累计式分红保险”保险产品。

2011年，朱先生偶然听同事说理财送保险是骗人的，感觉大事不妙的他立即去银行咨询。当初该产品的工作人员早已不知去向，其他工作人员告诉他，这是保险产品，不是银行理财产品，而且，这款保险的期限是10年。

“我想请晚报帮忙问问，这款产品的收益究竟什么样？”朱先生说。

4月19日，记者和朱先生来到当初他购买保险的银行。经过咨询，截止到2013年4月19日，朱先生保单收益是4289.92元。而假如当初朱先生办理的是3年定存，按照当时3.85%的利率，朱先生3年利息应该是17325元。“既然现在已经知道是保险了，再退保也不划算，我就按当初他们说的先放够3年再说吧。”朱先生最后无奈地表示。

特别提醒：预期收益无任何保证

近年来，银监会多次要求：商业银行应向客户明示销售的是保险产品，向客户说明保险产品的经营主体是保险公司，如实提示保险产品的特点和风险，应告知客户保险产品的犹豫期、保险责任、电话回访、费用扣除、退保费用等重要事项。然而，不乏个别银行网点和保险公司置银监会要求于不顾，明明销售的是保险产品，却打着销售理财产品的幌子谎称附送保险产品。

省会某股份制银行理财经理坦言，所谓的“储蓄赠送保险”是借助银行进行销售的一种保险产品，但是经过销售人员一介绍，很容易让人误解为是一种银行的理财产品，附带保险功能，这是一种误解。

同时，所谓“保本金”也是有条件的。比如，必须持有保险超过5年或者10年，如果存了两三年就提前支取，不仅没有收益，本金也会受损失。此外，产品销售员所说的“收益率”，也只是一种预期收益，而非到期收益。两者的区别是，前者只是一种预测，无任何保证，而后者则是要保证收益。

新闻追踪

晚报曝光后，投诉恒安标准人寿的读者说
“事情已解决，感谢晚报”

还记得告诫老年朋友不要轻信保险高收益的窦阿姨吗？上周四一大早，她主动致电本报，表示恒安标准人寿已彻底解决问题。

“按照协调的解决方案，他们公司愿意按每年不低于4.3%的收益给予我补偿。我去银行查了账户余额，恒安标准人寿已经将1800元打到了账户上，非常感谢《郑州晚报》对我的帮助和关注。”

同时，4月17日，本报B07版《买银保产品，别“犯糊涂”》中，刊登了市民王女士误买恒安标准人寿银保产品，并已退保的新闻报道。按照恒安标准人寿河南分公司给王女士的承诺，4月19日将把退保资金全部退还给王女士。

事情究竟怎么样了呢？4月19日，记者给王女士打了电话，她说，10415元退保资金已到账。“虽然收益不高，但是能保住本金，我们已经很欣慰了。”

“现在有一款新型理财产品，不仅保本、收益高，还免费送保险……”如果您在银行里听到这样的推荐，相信会忍不住停下脚步被它吸引。然而，既保本又有收益，而且还能送保险的产品，到底是什么呢？

市民朱先生正是经历“理财送保险”的当事人。上周，他亲自来报社告诫大家，千万不要被“白送的甜头”所迷惑，那很有可能只是个苦涩的陷阱。

郑州晚报记者 倪子

晚报周周3·15
金融维权热线：
67655763

招商银行

“一卡通”M+卡 开启金融生活新玩法

一切因Me而变

近日，招商银行为年轻一代全新推出“一卡通”M+卡，一切因Me而变，高效、便携、实惠的金融服务，让客户体验潮流M+生活全新玩法。

此次招商银行在全行范围内专门面向18至35岁年轻客群发行“一卡通”M+卡，在卡面和功能设计上凸显“酷功能、潮理念、享优惠”的特色，特别符合年轻客群新潮、时尚的时代特征。M+卡基础卡独特八位像素怀旧风，用经典红白机元素玩出新潮，多种个性时尚卡面也将陆续推出。此外M+卡卡片背面带有二维码，扫描二维码可链接到M+卡手机版活动专区。

目前开卡达标就享受电子银行转账免费(网上银行、手机银行、pad银行)、ATM境内跨行及异地取款每月前2笔免费、账户管理费免费、网银跨行资金归集免费4大优惠。其中开卡前三个月，网上银行、手机银行、Pad银行转账手续费全免，ATM国内跨行及异地取款每月前2笔免费；从第四个月起，只要客户每月的日均资产在1000元(含)以上，将继续享受以上免费特权；开卡后，当月日均资产达1000元(含)以上，有任意一笔刷卡消费或网上、手机银行的转账、支付、生活缴费交易，就能减免当月账户管理费。

潮人省钱新玩法

为满足年轻客户快节奏刷卡需求，此卡拥有专用于小额快速消费的子账户“电子现金账户”，客户在带有“闪付”标识的银联商户，消费1000元以下，就能用“挥卡”方式完成支付，免去了现金找零的不便和刷卡输密码签字的麻烦。此外M+卡支持各大网上支付平台，电脑、手机等多种安全便捷的支付方式都能轻松付款。

该负责人说：“针对年轻客户追求新潮、时尚的时代特征，我们国内首创银行卡卡片带专属二维码，是M+潮人的荣誉标志，扫描卡面二维码就能一键登录M+活动专区，随时随地查看M+最新活动优惠。此外，各大网上支付平台M+卡全都支持。电脑、手机等多种安全便捷的支付方式任由客户

选择，还有很多丰富诱人的优惠活动时刻给客户惊喜。”

为了方便客户还款，许多银行还有自动还款服务。以招商银行为例，持卡人可以办理一张招行的借记卡“一卡通”，通过网上银行或信用卡服务热线，把信用卡和借记卡绑定。每个月的还款日期，就自动从一卡通中的活期账户扣款。

业内人士表示，招商银行零售银行业务在境内外享有盛誉，“一卡通”M+卡的推出，再次展现了招商银行“因您而变”、“因势而变”的服务理念和强大持续创新能力。



您是70后、80后还是90后？您是时尚潮人、网络达人还是宅男腐女？您或许需要这样一张耍起来顺手的储蓄卡，卡片设计尽显时尚，网上银行、手机银行、pad银行都能搞掂，最关键的还要能省钱！

招商银行为18~35岁用户创新推出“一卡通”M+卡，一切因Me而变，提供更加高效、便携、实惠的金融服务，让您体验潮流M+生活全新玩法，+时尚+快乐+优惠...爱+什么就+什么，一卡在手，五种时尚元素瞬间掌握。

郑州晚报记者 倪子
刘卫清 通讯员 安新江