



正值购车黄金季的到来,郑州车市一片沸腾,消费者为了买到心仪和放心的车型,不辞劳苦奔波在各个4S店之间。在这里我想告诉大家的是“车型好不好,试试才知道。”本周,这里有几场试驾会,您去了么?

郑州晚报记者 谢克

试车有木有 看这里才知道

A 轿车+MPV+SUV 三位一体 试驾新和悦RS

早在3月份,江淮新和悦RS车展上亮相后,“三车合一,全能商务”的概念便广受媒体和消费者热议。究竟何为“三车合一”?它为多元化用车时代带来怎样的全新解决方案?我们在4月初参加了新和悦RS的试驾会,在春意恰好的苏州太湖,提前揭开“三车合一,全能商务”的神秘面纱。

第一眼看到试驾车时,这款智雅棕色的新和悦RS显得科技感、现代感十足,宜家又宜商。相比和悦RS,新和悦RS在前脸上做了全新的设计升级:加大的进气格栅更加美观大气,配合大尺寸的五星LOGO使尊贵感自然流露;熏黑设计的全新鹰眼晶钻前大灯使整车神采奕奕;车侧身上扬的高腰线形成前冲效果,彰显运动气息;新尾灯则为点睛之笔,其采用横向布局,有将车身拉宽的视觉效果,勾勒出稳重的轻商务气息。

作为汽车的“心脏系统”,动力自然是试驾中的重要考察点。新和悦RS有1.5L和1.8L两款发动机可以选择。1.8排量的发动机是江淮动力品牌“GreenJet锐捷特”的最新研发成果,官方数据显示其对比原和悦RS配备的三菱1.8L 4G93发动机转速扭矩输出高出20%,具备更高的燃油经济性。为了体验自主高科技的真章,我们特意试驾了配备五速手动变速箱的1.8L车型。值得一提的是,整个试驾下来,新和悦RS平均油耗7.6L/100km,燃油经济性明显。



B 奇瑞正式发布企业新战略和新品牌形象

近日,奇瑞汽车举行主题为“技术·奇瑞·中国梦”的企业新战略和新品牌形象发布。在发布仪式上,奇瑞正式发布了打造“技术奇瑞”的企业战略和新的品牌发展战略。作为打造“技术奇瑞”战略的重要标志之一,奇瑞发布了其通过多年自主技术积累、导入国际领先标准打造的具有高科技、标准化和前瞻性的核心技术概念平台——“iAuto”;同时

作为新品牌形象的重要标志,发布会上奇瑞宣布正式启用代表全新奇瑞品牌形象的新LOGO。

在过去的两年中,奇瑞全面实施从追求速度和销量规模的发展模式到向追求“品质、品牌、效益”为目标的深层次战略转型,从企业经营理念到企业管理体系进行了全方位大刀阔斧的变革。

C 一汽丰田魅力呈现

近期,一汽丰田携8款车型盛装亮相郑州。其中,今年3月,跑车86上市立即在市场上引起了强烈反响,各地的跑车友或《头文字D》的粉丝们争相咨询、预定。这款跑车,继承了丰田跑车鼻祖Sports800“水平对置发动机+前置后驱”的布局,集高性能、低排放于一身;在操控方面,86不遗余力地追求原汁原味

的驾驶乐趣,打造身随意动、人车合一的卓越操控。同时,一汽丰田的技术旗舰车型全新普锐斯也来助阵,独有的油电混合动力技术,实现了世界顶级的4.3L/100km的低油耗及相当于2.4L普通汽油车的动力性能。此外,都市感与越野风范兼具的普拉多、城市SUV RAV4,让一汽丰田的展出阵容更加强大。

LEXUS雷克萨斯精英赛 郑州远达分站赛收官

4月27日,2013LEXUS雷克萨斯中国精英赛郑州远达分站赛郑州金沙湖高尔夫球俱乐部顺利落下帷幕。此次活动成功邀请到了近百名高尔夫精英代表以及河南地区雷克萨斯客户参加了此次活动。

活动当天,在广阔的绿茵场上,各位尽情挥洒着高超球技,展现优雅身姿,巅峰对决,挑战一杆进洞的神奇。与此同时,活动现场还为各界高尔夫初学者人士提供了了解、学习高尔夫基本击球技巧及礼仪方面的免费培训,无不彰显着刚柔并进的完美。为了增加比赛的趣味性以及广大参赛者的积极性,郑州远达雷克萨斯特别推出了一杆进洞奖,激烈的比赛将角逐出一杆进洞奖,总杆冠军季军,最远距离,最近旗杆等奖项,诱惑力极强。

2013LEXUS雷克萨斯中国精英赛郑州远达分站赛圆满落幕,之后从中脱颖而出的几位将荣幸参加即将在海南三亚举行的“2013LEXUS雷克萨斯中国精英赛”区域赛以及总决赛,进入决赛还有机会参与最后LEXUS雷克萨斯中国组织的豪华高尔夫之旅。雷克萨斯作为全球领先的豪华汽车品牌,在为顾客提供最好的产品的同时,致力于提供超越顾客期待的服务。郑州远达雷克萨斯秉承“矢志不渝,追求完美”的雷克萨斯品牌理念,竭尽所能为顾客打造尊贵、和谐的氛围,创造一次次激情难忘的体验。 黄奎



“惠”享五菱 “惠”乐享生活

购五菱宏光任意车型送3000元礼包

买五菱到豫北机电

五菱倾情钜惠:购五菱宏光任意车型送3000元礼包 活动时间:即日起至5月10日
5月活力开局,体面的紧凑型商务车五菱宏光、标杆大微客五菱荣光的经典微客五菱之光,闪耀登场齐回馈!到店派送实惠大礼包,快乐活力一路行,五菱与你不见不散!

郑州市豫北机电设备有限公司

开元路店
地址:花园路与开元路交叉口河南汽车贸易中心院内北侧
销售电话:60225050
服务电话:60235050

北方店
地址:中州大道国基路交叉口北方汽车城
销售电话:15378721517

郑上路店
地址:郑上路和西四环交叉口向西200米路南
销售电话:67828246
服务电话:67828415

花园路店
地址:花园路与三全路交叉口西南角
销售电话:63003820668
服务电话:郑州98路中原汽车交易市场

中州大道三兴店(森林公园南侧)
销售电话:65522150
服务电话:65826850

郑北销售部

服务热线:400-889-5050 www.sgmw.com.cn



6速自动挡 全民普及风暴

解放你的左脚与右手 比亚迪三系全线搭载6速自动挡

6万级别唯一自动挡轿车 尊享价: **6.49万元**

河南福澳森汽车销售有限公司

地址:郑州市花园路北段刘庄村口

销售热线:0371-65699566/65699588