



《2012~2013年中国电冰箱市场研究报告》显示,2012年冰箱业销售下滑8.89%;而2013年一季度冰箱销售同比增

长19.41%。其中,3门及以上冰箱的销量占比已达到30.17%,对开门冰箱占比为15.03%,比2012年全年提升了2.38个百分点,这些数据是否可以说明2013年冰箱产业有望迎来"春暖花开"?

## 冰箱业触底复苏

# 未来行业能否春暖花开?





|星电子华北大区白色家电总监张冬

美电器采购公司副总经理 金亮



中国家电网总编辑吕盛华

### A 三星冰箱成为行业最大赢家

主持人:5月16日,在"2013年中国冰箱行业高峰论坛"上,三星冰箱斩获"年度高端品牌奖"、"AW4多门冰箱荣耀之星"和"86000优秀工业设计之星"三项大奖,各位怎么看三星在本次行业高峰论坛的表现?

张冬:此次冰箱斩获三项大 奖的成绩源于坚持高端大容量、 高附加值的产品战略。三星的冰 箱产品具有时尚大气的外观设 计、卓越的保湿保鲜技术、全球领 先的智能变频电机,消费者购买 的不再是一个简单的食物储存设 备,更是家居装修的一抹亮色、健 康营养的生活品质。

金亮:三星冰箱艺术品味以及 人性化设计,带给消费者前所未有 的便捷体验,为高端消费群体提供 完美冰箱解决方案。此次三星冰箱 斩2013年获三项大奖当之无愧。

吕盛华:三星家电凭借着凭借 尖端科技和精湛工艺,致力于满足 中国消费者对高品质生活的追 求。为了更好地兑现这一承诺,三 星在产品品质与工艺方面始终坚 持精益求精。此番获得2013年度 冰箱行业品质"年度高端品牌奖" 奖,三星可谓实至名归。

主持人:论坛上,国家信息中心和中国家电网联合发布了《2012~2013年中国电冰箱市场研究报告》显示,2012年冰箱业销售

下滑8.89%;但2013年一季度冰箱销售同比增长19.41%,产业实现触底反弹,冰箱产业进入弱复苏阶段,2013年冰箱产业是否能迎来"春暖花开"?

张冬:一直以来,三星冰箱凭借雄厚的研发能力、强大的技术实力和对消费者需求的精确理解,推出了一系列外观设计、卓越性能、空间效率和节能环保四大方面都业内领先的产品。为了让消费者享受到升级的保鲜技术,2012年推出了全球领先的保湿新生双循环制冷技术并成功应用于Mouton多门冰箱,成为消费者的首选,环比

## B 冰箱产业触底"弱势复苏"

激增77.5%。

金亮:今年一季度冰箱产业能够实现恢复性增长,主要是因为宏观经济层面整体向好、节能惠民工程拉动效果显现、企业节日促销活动力度加大等因素促使家电行业呈现相对利好的态势,市场整体表现符合业内预期。

**吕盛华**:虽然一季度冰箱市场取得了较好的增长业绩,但从市场依然存在较大的不确定性,如节能补贴政策在5月底或将退出,另外还受到整体经济的继续深度调整和国家房地产新国五条政策等影响,预计今年后几个季度冰箱市场将呈现较为复杂的发展态势,对于2013年全年,应持较为谨慎乐观的态度。

主持人:据国家信息中心数据显示,2013年一季度,3门及以上冰箱的销量占比已达到30.17%,对开门冰箱占比为15.03%,比2012年全年提升了2.38个百分点,占据近"半壁江山",这是否预示着对门冰箱已成为2013年带动重点城市冰箱消费水平提升的重要基础?

张冬:在三星确立高附加值的产品战略以来,首先瞄准高端市场,以墨天玑、馨韵、Super-Star等一系列对开门冰箱成功抢滩中国对开门市场。2013年冰箱市场逐渐回暖,三星冰箱凭借时尚外观、科技创新在巩固对开门、多门市场霸主地位,同时成功占领其他细分市场。

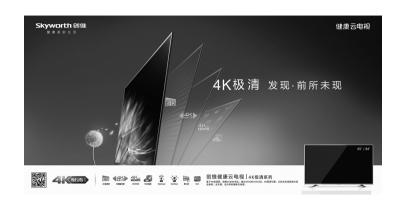
金亮:未来冰箱的消费结构仍将向节

## ○ 高端产品夺得"半壁江山"

能、高端、大容积、能满足多样性需求的方向发展。此外,要想争夺更多的市场份额,未来几年冰箱生产企业应当顺应政府号召开发符合趋势的产品,并围绕房地产调控和新农村建设需求为特定市场量身订制主

**吕盛华**:虽然高端产品的比重在持续上升,但是产品的平均价格增幅却并不明显,这就提醒生产企业,产品价格已经不是影响销售量和提高市场占有率的唯一因素,而产品的品质,售后服务水平以及营销策略等因素在很大程度上决定了产品的销售状况。

5月31日,国家家电节能补贴政策将截止,即一台42英寸节能电视将失去400元的现金直补。消费者纷纷挤向这辆稍纵即逝的节能补贴末班车,创维集团在此次追赶国家节能补贴末班车大潮中,最高直降3000元! 郑州晚报记者 朱江华



## 抢搭补贴末班车 享受创维 4K 极清视界

——致我们即将逝去的节能补贴

#### 创维云电视厂价直销,你抢到没!

创维集团在追赶国家节能末班车浪潮中众星捧月,享尽消费者的关注,是有切实原因的。消费者的眼睛是雪亮的,这个年代,如果不是厂家真心下本去品牌推广做优惠,想让消费者买单,万万不是件易事。创维厂家提出三重优惠惊喜,抢到的消费者窃喜吧!

第一重优惠是厂价直销:订金10倍翻, 最高直降3000元! 预存20元订金,买4K极 清系列彩电可以抵200元,而且凡是预订即 送食用油一桶。

第二重优惠是节能补贴:云电视送豪礼;5月31日前卖创维彩电可以享受国家节能补贴,而且如果您买的是热销明星双核并且内置WIFI的E760A,还送你脂肪仪,在家轻松做体检!如果买的是4K极清系列,那么你就可以搬走价值1499元的"苹果"音响了!

#### 2K 换 4K 使 你 跨 入 极 清 新 时 代

如果你家还是2K电视,那么到创维各大专柜吧,完美4K极清,享受3840\*2160的分辨率,清晰视界,见所未现,有神秘惊喜吻!

直通好莱坞,打造你的专属家庭影院,原来电影可以这么看!

你平常是怎么看电影的?电影院买票?笔记本?

电影院看电影=排队买票+堵车+高价+ 固定档期。

笔记本看电影=屏小+低晰度+正版片源有限。

那么我告诉你,创维电视+直通好 莱坞卡=家庭影院=随时可看+家人团 聚+舒服沙发+睡衣+自制零食+清晰大 . .

创维与南方传媒和优朋普乐联手打造的"直通好莱坞"栏目,宣布正式上线。创维直通好莱坞频道的上线,实现消费者一直期待的在家中畅享好莱坞大片的愿望。创维最强大的影视平台合作,为消费者提供更好的影视服务,服务不仅包含丰富的国内外影视资源,更是基于强大技术下的平台服务。继优朋普乐联手南方传媒之后,也成为国内唯一获得好莱坞5大影视公司TV版权合法授权的互联网公司,拥有海内外电影作品4000余部,电视剧25000多集。具备强大的技术研发以及运维保障能力,尤其行业领先的Voole CDN、Voole BOSS等高清数字发行网络。

#### 直通好莱坞四大优势,瞬间秒杀电影院排队党、宅男

第一大优势是多:周周大片 千部经典。我们正常电影院每年上演的好莱坞大片只有36部,而每年拍摄的好莱坞大片有100多部,很多好莱坞大片在国内是不允许上映的,比如前段时间非常火的《死神来了》是无法在电影院看到那些大片的,创维"直通好莱坞"就彻底解决了这个问题,"直通好莱坞"目前拥有的好莱坞大片数量将近2000部,并且每周都要更新2~3部,也就是每年拍摄的所有好莱坞大片在"直通好莱坞"都可以看到。

第二大优势是快:无缓冲,播放快。很多消费者不喜欢在电脑上看电影的原因就是网络片源清晰度低,播放速度慢,大大影响了观看体验,而创维"直通好莱坞"最大的好处就是播放速度快,它采用C2MS(Client To Multi-Serves)技术,可同时从多个服务器传送影片,影片直接观看无缓冲,能真正实现即点即播,观看无缓冲。

第三大优势是好:清晰度高,体验好。 创维"直通好莱坞"上面所有的大片都是

创维"直通好莱坞"上面所有的大片都是 1080P格式的,也就是我们常说的高清格式,真正给消费者带来最佳的体验效果。

第四大优势是省:比影院省。我们目前去电影院看一部大片的花费大概是40元,一个人一年观看10部好莱坞大片就要花费400元,这还不含时间和空间成本,而创维的"直通好莱坞"全年收费才360元,平均下来一天不到一块钱,不会错过任何一部好莱坞大片,是真正为消费者提供方便的产品功能,真正实现"电视直通好莱坞,客厅变成电影院"。

国家节能补贴末班车,马上就要开走了,创维厂家直销活动如火如荼,三重惊喜,你抢到了吗?好莱坞直通卡在创维各大专柜都有设点,你体验了吗?坐上末班车赶紧到创维专柜抢实惠吧,不管你上不上,这趟车.我上了!