

粽情
端午
乐购

本周日国美金成国贸店重装开业 全城比价 差价双倍返还

软硬件升级 → → 引领紫荆商圈购物新体验

紫荆商圈作为这几年来迅速发展起来的新购物中心,目前,各业态相互补充,蓬勃发展。以国美金成国贸店为中心,在周围1000米范围内,有大型百货商场、快消品大型超市、珠宝商场等。经过多年发展,紫荆商圈已经日益成熟。

国美金成国贸店位于紫荆山路与东西大街十字架正中心位置,这是国美自2009年之后,再一次针对金成国贸店进行大刀阔斧的重装。河南国美总经理张峰介绍,通过为期两周的重装,我们将实现包括内装品质变化在内的五大突破,对于国美金成国贸店自身来说是一次挑战。像金成国贸店这样在写字楼的超大型门店在家电连锁业并不多见。对于一部分中高端消费者来说,他们更希望家电零售商能够提供更加尖端、前沿、时尚的产品。

“国美金成国贸店有五大突破:形成紫荆山路上新的家电购物新地标;在新模式家电卖场布局模式上再升级;突破内装品质的展示,增加样机出样;扩展3C类产品营业面积;增加体验式专区。”张峰指出,除了会员制、返券、赠礼、抽奖等传统促销模式,体验式购物将成为国美金成国贸店最具有竞争力的优势之一。

6月9日,国美位于紫荆山商圈的金成国贸店将于三年来首次升级重装,并在开业期间举办大型优惠活动。与此同时,国美端午节大型优惠活动,也全面拉开帷幕。

郑州晚报记者 樊无敌



开业期间推出全城比价服务 → →

本次国美金成国贸店三年来首次高规格重装开业,开业期间,预存100元现场就送5L食用油一桶,购物还可以再抵200元;另外,预存100元,开业期间套购满25000元以上送iPadMini,套购满46000元送iPhone4,仅限前100名。如果担心提前预存到时候买贵了,还可差价双倍返还。开业购物满1000降100送100,满额送50英寸液晶电视。

同时,该店也全面推行国美安全健康配件。目前市场上劣质家电配件产品对消费者身体健康带来严重威

胁,甚至还会引发火灾、漏电等潜在安全隐患,难以找到安全可靠配件是主要原因。而国美出售的安全健康配件,严格参照国际标准执行,无国际标准的则按照国家标准执行,若无国家标准的则按照行业标准执行。以消费者日常使用较多的插线板为例,国美引进的配件产品全部符合国家3C标准,同时在阻燃、安全插拔次数、内部铜条结构这几方面高于国家标准;耳机类产品则符合国家标准,同时在与人体接触部分也已达到欧盟RoHS标准。

郑州14家国美门店联手热卖 → →

随着端午节小长假的临近,国美全市门店已经准备好促销活动,迎接激情红6月优惠风暴。

据悉,从今天到6月17日,国美端午特惠活动推出“抢购一送一”活动。届时,买彩电,买大送小;买空调送积分;买对开门冰箱送冰柜。另外,国美与银联再度联合让利,刷卡购电器,额外再优惠100元;购买银联卡专享机型,最高可优惠1000元。

6月9日,不仅是国美紫荆山国贸店开业的日子,而且,国美全市所有门店均有优惠夜市活动,而紫荆山国贸店当晚的夜市,也很给力。

6月9日16时到24时,国美二七新活馆、泰隆店、经三路店、南阳路店,领先全市14家门店全城热卖。届时,买就送100元积分,购单品满999元送电饼铛,套购满6899元送23英寸液晶电视。

历史的约定

是谁创造了历史?又是谁在历史中薪火相传?

翻阅世界各种文明的记录,人类莫不都在属于自己的土壤上,秉持烛火默默前行,艺术、生活、理想、现实,交织成各自文明的河流。伴随两河流域的文明萌生,伊朗先民最早种植了葡萄,之后,古希腊人在爱琴海边的半岛上将荒山野岭改造成果木飘香的绿园,葡萄飘香,初成美酒,用哲理的光芒书写出属于他们的辉煌。东方的黄河流域,华夏文明的种子扎根黄土、开花结果,造就汤汤几千年的灿烂艺术。并且,在青铜器皿的莹莹折射下,伟大的祖先就开始在神的感召下,用酒祭祀,铸就中国烧酒文化绵延流长,成就了长江上游川渝黔的名酒核心区。

但凡永恒的文化,总离不开生长他的大地母体,总离不开滋养他的民间生活。时光流转,明末清初黄河边的中原大地,孕育出生长于百姓中的艺术样式——豫剧,逐渐地流派纷呈,祥符调、豫东调、豫西调、沙河调;名家辈出,常香玉、陈素贞、马金凤、闫立品、崔兰田。任凭历史打磨,虽百折千回,在中原大地永远是梨园满春色。

而南国川渝黔山河间的名酒故事也是潮起潮落,不乏时代特色,诞生在遵义董公寺的中国八大名酒——董酒,天生贵胄,国密的品质被列为国家永久性机密。但1996年以后,由于种种原因,却淡出市场,沉寂了10余年。2007年5月,万祥集团股份有限公司通过公开挂牌,收购重组成立贵州董酒股份有限公司,董酒公司改制为一家完全按照市场经济运行的股份制企业。新成立的董事会为董酒这个老字号、老品牌

不仅注入了资金,更多的是注入了创新的基因和灵魂。《诗经·大雅·文王》曰:“周虽旧邦,其命维新。”超前规划,敢于创新成为董酒近年来发展前进的动力。

2011年9月,贵州董酒股份有限公司与河南世嘉酒业有限公司正式签署战略合作协议,成立董酒河南营销中心,拉开了名酒与名商强强联合开拓河南中高端白酒市场的序幕,2012年董酒在河南的销售收入就突破了1亿元。2013年5月,两家合作升级,共同成立董酒河南分公司——北京北方中州董酒销售有限公司,并策划“董酒·懂戏·懂天下”系列活动,携手中原戏曲艺术,来一场薪火相传的历史对话。

机遇,不仅留给有准备的人,还留给坚持的人。



一周消息

董酒与世嘉酒业强强联手

5月31日,北京北方中州董酒销售有限公司在郑州宣告成立,标志着贵州董酒股份有限公司与河南世嘉酒业有限公司的强强联合,开启了董酒河南市场更为广阔的销售之路。发布会上,贵州董酒股份有限公司董事长蔡友平对董酒的品质、风格作了详尽的阐述。河南世嘉酒业有限公司董事长万军表达了打造董酒省外根据地市场,加快补充空白

渠道,发展核心客户的信心。北京北方中州董酒销售有限公司总经理冯红漫表示,董酒优秀的产品及高端的品质与世嘉对河南市场的运作能力和优秀的团队资源为董酒在河南市场的运作提供了强有力的保证。

据了解,作为老八大名酒之一的董酒,4次蝉联“中国名酒”,2012年度董酒在河南市场的销售额已成功突破亿元。徐传芳

阿五美食再次荣膺“中国餐饮百强企业”

近日,由商务部支持、中国烹饪协会主办的2013(第七届)中国餐饮产业发展大会近日在北京召开。大会发布了“2012年度中国餐饮百强企业名单”及2012年度中国餐饮百强分析报告,并举行了隆重的颁奖仪式,河南阿五美食有限公司榜上有名,这也是阿五美食第五次获此殊荣。

作为唯一一家河南中餐获奖企业,阿五

美食在2012年一直保持着稳健的发展态势。产品定位,市场细分,让阿五美食具有一种亲民性,在高端餐饮业的“寒流”中迎来了“春天”的机遇。2012年,阿五美食积极组织参加国内外餐饮活动,先后赴美国、韩国、英国、马来西亚、新加坡、荷兰、法国等国家展示中国烹饪魅力,大力提升餐饮品牌影响力和发展水平。鲁红

金山网络 金山毒霸擒获国内首个比特币矿工木马

6月5日,金山毒霸安全中心宣布截获国内首个比特币(一种全球流通的网络虚拟货币)挖矿木马,该木马伪装成热门青春励志电影《中国合伙人》的片源传播,黑客控制中毒电脑制造比特币牟利。

国际炒家对比特币的热情高涨,参与比特币制造(也称挖矿)的人也越来越多,但使用自己的电脑制造比特币,一年也挖不到几个。这刺激了部分不法分子利用木马入侵其他计算机,构建僵尸网络集中挖矿来生产比特币。

“这是金山毒霸在中国大陆首次发现生产比特币的僵尸网络,之前发现的制造比特币的木马都在国外。2011年6月,赛门铁克发现有僵尸网络制造比特币。今年3月,卡斯基也

报告发现制造比特币的僵尸网络。”金山毒霸安全专家介绍。

由于生产比特币的木马运行时占用受害者的计算机的运算能力,用户会感觉到计算机性能变差。黑客更青睐入侵企业服务器,利用企业服务器的强劲性能来生产比特币,成功率较高。长时间运行挖矿程序,会消耗额外的电力并可能导致主机温度升高,这会为企业服务器的安全运行带来较大压力。

金山毒霸分析发现,这个比特币矿工木马还会做“兼职”——劫持淘宝客流量骗取网购交易分成。这是中国产木马最常见的一种赢利方式,由此证明这个比特币矿工木马的作者来自中国大陆。