

中国平安 PINGAN 4008 000 000 中国第一家直销车险 客户满意度行业龙头

17分钟赔付? 不想垫钱的车主有救了!

1只小蜜蜂 3点大满足 比过才知平安好!

比专业 中国第一家直销车险, 客户满意度行业龙头

比便捷 一个电话, 电话网络理赔, 7*24小时服务 赔款快服务, 先赔付, 再修车, 赔款及时 专人上门代收理赔资料, 足不出户完成理赔手续 异地出险, 全国通赔 人员伤亡, 安心在线, 安心理赔

比省钱 私家车险保费多省15% 专赔车十天无理由退99折(限非车险/同城/非车险)

中国平安 PINGAN 4008 000 000 中国第一家直销车险 客户满意度行业龙头

17分钟赔付? 不想垫钱的车主有救了!

1只小蜜蜂 3点大满足 比过才知平安好!

比专业 中国第一家直销车险, 客户满意度行业龙头

比便捷 一个电话, 电话网络理赔, 7*24小时服务 赔款快服务, 先赔付, 再修车, 赔款及时 专人上门代收理赔资料, 足不出户完成理赔手续 异地出险, 全国通赔 人员伤亡, 安心在线, 安心理赔

比省钱 私家车险保费多省15% 专赔车十天无理由退99折(限非车险/同城/非车险)

在“还有半年,孩子就要到遥远的英国求学了。我最担心地一个人在国外遭遇意外,不知道通过哪些渠道可以帮助她增加保障。”孩子即将跨出国门独立生活和学习,市民徐女士认为,孩子更需要一份全面的保障来抵御风险。

保险专家特别指出,即将出国的留学生在选购留学保险时应“差别对待”,避免不小心买了没有保障能力的“留学保险”。准留学生们不妨国内国外“两步走”购买出国留学保险,最大化增加保障。

郑州晚报记者 倪子



保险究竟应该在国内投保还是在当地买? 发生意外,国内和国外理赔有什么差异? 跨出国门独立生活,孩子更需要全面保障抵御风险

出国留学,保险必不可少

A 消费型医疗险国外“无效”

“我在国内给孩子买了很多保险,是不是到国外就不用再买了?”随着人们保险意识的增强,有些家长在孩子很小时就为他们买齐各种保险。不过,对于准留学生们,留学之前梳理已有的保险产品很有必要。

一般情况下,返还原型重疾、长期寿险尽可能保留,因为中途退保要承担数额不一的损失;意外医疗、住院补贴这类消费型保险一般是一年期,无需专门取消,在出国期间不续保即可。以消费型医疗保险为例,如果保险合同上明确约定只承保境内二级以上医院发生的医疗费用,则无法保障出国期间的医疗风险。

由于部分国家在办理签证时就要求提前购买规定保额的保险,留学生可以先购买符合签证要求的保险,待到达目的地后再购买当地的险种。保险专家指出,购买留学保险可以分两步,先在国内购买过渡型的保险产品,提供留学生在出国最初时期的人身安全和医疗保障,再到留学当地购买保险。对于在留学当地购买的保险,家长首先应确认学校是否提供代办保险服务,优先选择留学所在国强制或推荐的学生保险计划,或者咨询当地已经购买过保险的留学生。

B 先在国内购买短期意外险

出国留学或旅行如果没有一份保险,要获得签证的可能性非常低。可以说,保险是留学“必需品”。出国留学最需要考虑的保障应当包括医疗保险、意外保险和国际救援。

医疗险和意外险可以在突发疾病或遭遇意外事故时予以现金补偿,特别是在一些医疗费用水平较高的国家,这笔补偿将大大减轻留学生的医疗费用负担。

据了解,目前各大保险公司有为出境人员专门设计的保险险种,保障期限从几天到一年不等,保障范围一般包括意外身故和残疾、医疗费用报销,还有部分财产损失保障。比如,中国人寿的《国寿中国公民境外意外伤害及紧急救援保险》,保障期限为一年,保障范围主要包括意外身故和残疾、境外援助紧急门诊等。和在国外买的保险保障及保额相差并不是很大,但保费上要便宜不少。不过,该险种目前仅限北京销售。

意外险在内地购买最大的好处在于,一方面对语言尚未过关的人来说,内地购买保险条款款能够仔细分辨。另一方面,大多数人刚到国外一般无法及时购买意外险,这段时间也是意外频发期,在内地购买保险只要条例生效,就能完全弥补这段时间的空白。



C 医疗险健康险可在国外买

如果留学生在国外因一场大病陷入财务危机,将面临中断留学旅程甚至负债累累。如在美国留学的留学生,阑尾摘除手术至少需要花费3000美元以上;而看一次感冒门诊也要花200美元以上。因此,医疗险是必须要买的。

据保险专家介绍,意外险一般只有意外身故和残疾的理赔,对于医疗报销并不涉及。国内买的保险在境外遇病,大多保险公司只按照国内医疗费用赔付,保障功能有限。而在留学所在地购买医疗险及健康险,手续及服务上都要方便很多。

D 国内国外出险理赔有差异

留学生在国内投保,在国外发生保险事故时,该如何办理索赔手续? 保险专家提醒,出现这种情况时,投保人、被保险人或受益人应在事故发生的第一时间通知保险公司或理赔相关人员,确认理赔所需相关材料;然后根据保险公司的具体要求,持有关凭证、身份证件前往保险公司申请理赔。

一般来说,被保险人在境外发生保险合同保障范围内的保险事故时,首先应该尽快通知保险公司。然后,其受益人凭保险单、受益人身份证件、被保险人的护照及入境证明、当地公共医疗机构、交通警察部门或其他市政部门出具的相关证明(保险事故证明、重大疾病鉴定证明或死亡证明等)理赔材料(送)往保险公司申请理赔。

值得提醒的是,在一些国家,留学生缴纳的学费中就已经包含了保险的费用。例如,英国规定,在英国留学超过半年的留学生只要购买英国医疗保险,就能享受国民待遇,就诊费用可以报销。而到美国、法国、德国、日本、韩国这几个国家留学,第一年都被要求强制保险。国外各大学通常有合作的保险公司,保费通常比市场价格低,且理赔迅速。保险专家建议,如需在留学当地购买保险,家长首先应确认学校是否提供代办保险的服务,优先选择留学所在国强制或推荐的学生保险计划。

在国外参保的留学生,购买保险后,保险公司会给学生一张医疗保险卡。保险卡上有留学生的名字、性别、年龄、地址、保险号码和有效期等信息,以及保险公司名称、电话等,学生要认真保存,看病时要向医护人员出示此卡。出险后,要及时通知保险公司,因为多数保险都规定某些限额,也就是保险公司为各类保健服务支付的最高限额。

留学生如果遭遇意外,必须多采集并保存好现场证据、医院诊断证明、医疗费用的原始收据,以及相关部门的意外事故证明。留学生在海外遇到意外发生时,要及时拨打当地紧急救援电话,并与所在国的中国驻外使领馆取得联系,以便及时获得领事保护及服务。

扶持中小企业发展,为省会经济发展作贡献 开封市商业银行“异军突起” 破解中小企业融资难的好帮手

微贷技术效率高

近年来,开封市商业银行积极响应国家号召,顺应市场需求,着力实施经营战略转型,大力发展小微企业贷款,倾力打造“小微企业伙伴银行”品牌,加快特色化、差异化、专业化经营步伐。秉承“普惠金融,和谐共赢”的理念,开封市商业银行引进德国IPC公司先进微贷技术,于2011年初成立了微小额贷款专营机构——微贷中心,推出“兴旺快贷”产品,并于2012年3月把业务拓展到了郑州。该产品有效降低了金融服务门槛,大力发展以小微企业

良好信誉贷款多

为满足客户多样化的融资需求,2012年,微贷中心立足IPC微贷技术核心,强化市场调研和创新意识,自主研发并推出了6款贷款新产品。

例如,原贷款还款6个月后信誉良好,可贷第二笔贷款的“新增贷款”,满足客户循环使用资金的需求;以量化指标为关键点的“50万元-100万元微小额贷款”,拓宽客户覆盖面,解决了达到一定资产规模的客户相对较大资金的需求;以批量操作为主的“一对多担保贷款”,创新批量贷款发放模式,大大提高贷款投放效率;“联保贷款”,以3-5家在同一地区内的企业或个体工商户形成互助互信的联合体,有效解决了客户找不到合适担保人的问题;以产业

和个体经营者为主要对象的微小额贷款业务,受到社会真诚欢迎。

“兴旺快贷”产品突出五大特点:一是起点低,3000元起贷,最多可贷50万元;二是30万元以下无需抵押,30万元到50万元抵押灵活;三是期限根据客户经营需要,短则3个月,长可达3年;四是主要采用每月等额还本付息方式,减轻了客户一次性还款压力,相应减少利息支出;五是效率高,一般3-5天即可放款,最快可当天放款。

截至2013年6月17日,微贷中心共接待客户近两万人次,受理客户申请5600余份,发放贷款2856笔,金额6.20亿元,贷款余额3.91亿元,贷款覆盖生产、贸易、加工、建筑、养殖、食品、文化用品、生活用品、幼教、培训机构等不同行业,解决了部分小微企业融资难的问题,扩大了其生产经营规模,增加了他们的收入和利润,同时,稳定和扩大了社会就业门路,稳固和解决了8万余人的就业问题,受到了社会的真诚欢迎。今后,微贷中心也将再接再厉,以优质创新的产品和高效快捷的服务,普惠帮扶更多的小微创业新生。

普惠帮扶获新生

在微贷中心成立的近两年日子里,全体员工想客户之所想,急客户之所急,主动走进工厂和市场,与客户零距离接触,提供上门服务,努力将微小额贷款贷入寻常百姓家,真正做到了普惠小微企业和个体工商户的服务宗旨,受到社会各界的普遍认可。

此外,还有以商户POS刷卡现金流量为放款依据的“POS流量贷”,以POS流量确定贷款额度,提高放款效率。据悉,近年来,开封市商业银行根据市场需要,将推出“兴旺快贷”B类贷款及商圈贷款。主要用于满足区域内国家机关、事业单位、公立学校、区级以上医疗机构、金融机构及电力部门、移动通信、联通公司、电信公司等国有企业正式在编工作人员的消费需求。商圈贷款旨在增加批量操作模式,扩大产品服务受众群体,增加批量业务,提高放款效率。

6月16日,民生日寿第八届客户服务节全面启动,本届客户服务节以“关爱民生 畅享乐活”为主题,系列活动将在民生日寿24家分公司、160家中心支公司及496家营销服务部全面开展,历时两个月。

届时,民生日寿将为广大客户带来一系列客户服务新举措和实惠优质的回馈活动。与客户共享“乐活”的生活状态。

郑州晚报记者 倪子 张俊 通讯员 王莹



「乐活」世界等您感知享受 民生日寿启动第八届客户服务节 关爱民生,畅享乐活

与客户共享公司成长硕果

6月19日,民生日寿河南分公司将拉开第八届客户节帷幕。在民生日寿成立10周年之际,民生日寿河南分公司通过举办丰富多彩的“畅享乐活”现场活动,帮助客户选择健康的生活方式,树立良好的“乐活”心态。2013年是民生日寿开业第10周年,本届客户服务节旨在答谢客户,进一步提高服务水平,力求为客户提供“真诚、简单、快捷、标准、体贴”

构建“乐活”生活方式

据悉,本届客户服务节将以“乐活(LOHAS)”生活为主题,通过举办健康大讲堂、少儿艺术大赛、亲子运动会等一系列丰富多彩的活动,与客户一起树立“乐活”的生活理念,构筑“乐活”的生活方式,共享“乐活”的生活状态。

据悉,民生日寿自成立以来,始终把“以客户为中心”

培养客户健康保健意识

纵观当今社会各职业、各阶层、各领域、各年龄,有多少人身在病中不知病?有多少人在为自己的健康忧虑?许多现代人越来越关注健康,但健康似乎与我们渐行渐远,我们为什么难以健康长寿?

为了增强客户对大脑健康的保健意识,民生日寿专门邀请中国健康促进教育协会理事、首都医科大

客服节主打“亲情牌”

除了邀请知名医学专家举办健康讲座,民生日寿第八届客服节还将举办“家有儿女 艺彩纷呈少儿艺术大赛”以及“亲子运动会”等。据悉,在“家有儿女艺彩纷呈少儿艺术大赛”中,民生日寿将聘请中国国际青少年书画家协会专家对民生日寿各家分公司上报的参赛作品进行专业评选,特等奖将获得总公

的服务感受。

谈起活动的主题构思,民生日寿河南分公司相关负责人表示,“乐活”意为以健康及自给自足的状态生活,本着“健康、快乐、环保、可持续”的核心理念,民生日寿这次客户服务节将“乐活”诠释为一种环保理念,一种文化内涵,一种时代产物。

作为公司经营管理的重中之重。在抓好常规服务的同时,民生日寿力求创新,不断推出客户服务新举措,在行业内率先推出“非常6+1”快速理赔服务,并多次提升快速理赔案件额度。公司至今已成功举办了7届客户服务节,历届活动均受到了广大新老客户的关注和参与,参与客户人数总计超过百万。

学附属北京天坛医院主任医师刘玄重教授坐镇“民生大讲堂”,通过打造阳光心态,心理动态平衡;吃得科学,吃出健康;生命与运动;戒烟限酒刻不容缓;高血压病的自我管理;冠心病治疗以及脑血管病的危险因素等方面入手,为广大客户普及心脑血管保健知识。

“亲子运动会”则通过亲子活动的开展,拉近客户与子女的距离,使客户得以感受来自民生日寿的关爱。活动项目以家庭趣味型为主,可选择家庭组合拔河比赛、家庭组合跳绳比赛、家庭组合运气球比赛等。

自成立以来,开封市商业银行始终坚持“大信融合、合商共赢”的企业精神,利用自身优势和特色,大力扶持中小企业发展,为中原经济区域发展作出贡献的同时,自身也获得长足发展,正成长为省会金融业一支朝气蓬勃的生力军。

郑州晚报记者 倪子 杨长生 通讯员 杨国伟