



郑州深圳开启跨越千里的合作

深圳知名企业家河南(郑州)行启幕

“我们是带着亲情、友情和感情来的”

郑深企业合作共赢洽谈会举行,签约24个项目,引资346亿

□郑州晚报记者 辛晓青/文 张翼飞/图

本报讯 昨日,由深圳市委、深圳市人民政府、郑州市委、郑州市人民政府联合主办的“深圳市知名企业家河南(郑州)行活动”在郑启幕,郑州及航空港经济综合实验区推介会暨郑深企业合作共赢洽谈会隆重举行,来自深圳的百余名企业家齐聚郑州,与郑州的企业界代表交流互动,携手共谋发展。

深圳市委常委、统战部部长张思平,十届全国人大代表、深圳市工商联主席、海王集团董事长张思民,深圳市委两新组织工委书记、统战部副部长、工商联党组书记邱秋华等出席活动。

省市领导史济春、吴天君、陈雪枫、马懿、胡荃、孙金献、王跃华、张延明、马健、崔凡,市政府秘书长王春山等出席活动。

市委副书记、秘书长王璋主持会议。

副省长陈雪枫在致辞中说,中原经济区、郑州航空港经济综合实验区先后上升为国家战略,为河南进一步加快发展搭建了重要载体和新的平台,为境内外企业来河南投资兴业提供了广阔舞台。与此同时,河南也将不断提升服务水平,为广大投资商提供更加健全的法制环境、更加开放的政策环境、更加诚信的人文环境、更加优质的服务环境和更加稳定的社会环境。诚挚邀请深圳和世界各地的客商投资郑州,希望郑深两地能够不断创新合作方式,拓展合作领域,提升合作层次,共同开创郑深交流合作的新篇章。

张思平在致辞中说,“得中原者得天下”,看了郑州市和航空港的介绍,我们倍感振奋,郑州、河南潜力巨大,前景美好。希望此次来郑的深圳企业家,能主动跟郑州市进行交流沟通,更好地学习郑州市拼搏精神和好的经验,促进两地共同发展,推进产业进一步做强做大,为两地的经济合作,为实现国家伟大的目标作出积极贡献。

市委副书记、市长马懿做市情推介。他说,郑州和深圳相距较远,但交流密切,尤其是经济交往活跃。在长期的交往中,两地建立了非常紧密的关系,结下了深厚友谊。真诚地欢迎深圳企业家来郑旅游观光、投资兴业,郑州将充分发挥比较优势,积极为外来投资企业营造良好的软硬件环境,立足于可持续发展,倾力引进和实施一批具有国际影响力、国内辐射力、国内外资源整合力的项目,认真学习深圳的先进经验,坚持分工协作、优势互补、错位发展,努力实现合作共赢。

郑州航空港经济综合实验区管委会主任张延明作航空港经济综合实验区情况推介。他说,作为全国首个航空港经济发展先行区,郑州航空港经济综合实验区将以“建设大枢纽、培育大产业、塑造大都市”为发展主线,力争打造“国际航空物流中心、以航空经济为引领的现代产业基地、内陆地区对外开放重要门户、现代航空都市、中原经济区核心增长极”。

活动现场共成功签约项目9个,签约金额71亿元。同时,在场外通过这次活动郑州与深圳还签约了15个项目,签约金额达到275亿元。整个活动,郑深两市共签约项目24个,签约金额346亿元。

会后,我市各县(市)区、开发区与深圳企业家还进行了交流互动和自由对接。

“这次来郑州是带着目的和使命的”

周伍权

深圳市公路货运与物流行业协会会长



周伍权作为深圳公路货运与物流行业协会会长,认为他们的企业与郑州航空港有着最佳的匹配度,而对于来郑州投资他也谈了3个重要的因素。“首先从全国来看,郑州处于中原,这个位置太好了,我们做物流不能只做河南的生意,也不能只做周边,未来是全国的,所以第一考虑郑州在全国的地理位置。另外,这里与我们协会企业整体的战略规划是一致的,这次就是你们不来招商、不来谈,我们也会来郑州。第三就是航空港的定位和规划与我们的发展吻合,比如我们做公路货运枢纽,搭建平台,航空物流总是要接触地面的,这样链条才能转起来。所以说我们的匹配度最高了。”

周伍权告诉记者,这次他们是带着目的和使命来的,希望用五年的时间,带领深圳的物流企业,京广线上每个省的节点城市,打造一个深圳物流产业园。“深圳是我们的大本营,已经在广州、长沙、武汉落地了,现在就是郑州。”他认为,深圳的物流在全国一流,深圳物流产业园落地郑州,将会让郑州的物流业发展水平赶上甚至超越深圳。“我们带着成功的经验来,带着失败的教训来,所以在郑州发展可以少走弯路。”



“深圳企业做大做强必须往外走”

吴焕炎 深圳福州商会会长

作为两个商会的会长,吴焕炎有上千家企业资源,这次参加交流后,他非常高兴:“我下次要自己组团,带会员企业再来郑州考察项目。”他认为,河南作为农业大省,这些年来的崛起力度很大,是后发优势很强的省份。

吴焕炎介绍,由于深圳经过改革开放三十年的发展,土地资源已经几乎没有了,因此,“深圳企

“早来郑州投资有三大好处”

梁满林

华南城控股有限公司执行董事 总裁



身为深圳企业家代表团的一员,同时也是已经在郑州落地项目的企业华南城的总裁梁满林在昨日的交流中完全成了郑州的宣传员,他总结了来郑州投资越早越好的三大原因是:“早来的可能用相对便宜的价钱买到东西,好的位置可以选到,庞大的商机空间你能占领先机。”

梁满林介绍了大家非常关注的郑州华南城的进度,不到一年时间完成了200万平方米的建设,预计到年底达到330万平方,完成投资150亿元。“如此快的速度我们是没有想到的,如果没有政府的支持肯定不会有这样的速度。”也正是因为这种发展的速度,华南城在郑州的开业也将提前到明年年中。他介绍,在全国七个华南城中,郑州华南城不是最大的,也不是最小的,但一定是最好的,这是因为当地政府对华南城的高标准和高质量。“我们很喜欢郑州市对我们的要求,这次在郑州,我看到了再上一个台阶的希望。”

在洽谈会上,梁满林还向在座的100多名深圳企业家热情推介郑州:“华南城在郑州之所以有这样的速度主要是省市政府的支持,我们企业没有想到的,政府想到了;我们想到的,政府已经做到了。”

说到郑州航空港,梁满林在会下接受记者采访时说,其实他们来郑州投资时已经听说,但是没想到步伐这么快。“我们看到航空港已经蓄势待发了,我们就是冲着郑州的今天来的,这里每天都在进步而且很快。我们是物流项目,也会有商贸、酒店、会展,这些都是与航空分不开的,现在有了航空港特别的政策,我们信心很大,也希望能够加快投资的步伐。”

“看到郑州,就觉得投资力度还是小了”

张思民

十届全国人大代表、深圳市工商联主席
深圳市海王集团董事长



这次带领100多名深圳企业家来郑州,张思民直呼过去了解少:“我们是带着亲情、友情和感情来的,这次下了飞机就眼前一亮,特别是刚才看了郑州的推介片,我只觉得投资力度还是太小,已经有9个项目签约,经过这次接触我相信会有更多的项目落地河南落地郑州。”

张思民说,这些来郑州的深圳企业家,在深圳乃至全国各个领域里面,都是民营企业家的杰出代表,有很多优秀的产业。“我也经常讲,深圳扫地都能扫出全国第一来,这是深圳的软环境和深圳改革开放三十年来沉淀下来的优势企业,涌现出一批榜样性的企业,比如华为、比亚迪、腾讯。”

他在发言中说:“都说得中原者得天下,这次真的是机会,我看了介绍,郑州快速发展是所有要素几乎全部具备了,企业家期盼的更大的要素,软环境,你们也给我们打造了,你们这种亲商重商爱商的感情,是所有要素里面最需要有这个,有了这个其他都好办了。”他认为,政策优惠,软环境提升,以及均衡、平等的市场竞争机会,郑州都拥有了,因此未来几年郑州的发展不可小觑。

对于航空港,张思民告诉记者,对于企业家来说,这是一个巨大商机。“春江水暖鸭先知,企业家都很聪明,应该说都已经感受到了,要抓住先机,要领先市场一步,所以这次企业家的热情都很高,而且这热情是实实在在的,是科学调研和理性判断的,有这么多人来,是因为相信这里的前景。”

业要做大做强必须往外走,选择郑州,是很理智的,这里的区位优势突出,人文和文化底蕴深厚,是我们深圳企业转移的好地方”。

他告诉记者,未来他会带企业来郑州做产业园,然后帮郑州做招商引资,比如可以做物流园、高科技园区、工业园或者总部经济等,把港资台资企业引到郑州来。