



2003年4月,中国银监会挂牌,中国金融行业确立了分业经营模式,相应的分业监管体系也由此建立。“一行三会”的监管格局形成,信托公司“回归信托主业”的时代来临。

10年间,我国信托业的面貌焕然一新,信托公司已逐步发展成为资本实力雄厚、资产质量优良、内部治理健全、创新活跃、高速增长、充满生机与活力的现代金融机构。

2013年,中原信托规范开展信托业务已逾10年。从2003年开始,中原信托重新出发,紧紧抓住稳健发展这一主线,坚持改革创新、与时俱进、戮力前行,发生了脱胎换骨般的变化,实现了凤凰涅槃。

郑州晚报记者 倪子 杨长生/文 赵楠/图

截至目前,中原信托累计交付到期信托财产1315亿元,分配信托收益141.2亿元,连续十年保持交付率和预期收益实现率100%良好记录,创下国内领先记录,顺利实现信托和固有两业务双线稳健增长

中原信托 努力保证受益人利益最大化

战略目标定位精准

2002年底完成重新登记后,中原信托确立了“做中国最值得托付信托公司”的长远发展目标。围绕这一战略目标,中原信托积极应对经济周期波动、产业转型升级以及行业发展环境的变化,把信托制度与国内财富管理市场需求紧密结合,探索走出了一条健康发展之路。

2003年,中原信托实施固有业务与信托业务双轮驱动的发展策略,以固有业务为基础,培育和推动信托业务加快发展。

2005年,抢抓中原城市群建设的战略机遇,大力发展了城市基础设施信托业务,形成了成熟的业务模式和产品线,迅速扩大了品牌影响力。

2007年,抓住证券市场“大繁荣”的机会,取得了丰厚的投资回报,进一步夯实了发展的基础。

2009年以后,抓住机构客户对信托服务需求增长的机会,实现了信托业务的持续发展,确立了信托主营业务地位。

从2010年开始,逐步完成了固有资产向优质金融股权为主要配置的转型,实施了“合作、转型、走出去”的发展战略,推动信托业务由产品主导型向客户导向型转变、由融资型为主向投资型转变,取得了显著效果。



合规文化和风险管控能力所带来的核心竞争优势正日益显现

业务持续稳健增长

近年来,包括个人投资者和机构投资者在内,高端投资需求市场不断升温,为信托行业的快速发展提供了很好的外部条件。10年来,中原信托不断提升业务发展能力,在信托和固有两条业务线上实现了稳健增长。采自中原信托的以下数据正说明了这一点:

实收信托规模由2002年末的0.64亿元发展到2013年4月末的962亿元,10年间年均增速达到77.92%。

营业收入由2002年的2839万元发展到2012年的60227万元。10年来累计实现营业收入24.18亿元,年均增长167%。

净资产由2002年末的5.93亿元增加到2012年末的19.77亿元,增长了3.33倍。2012年末净资产对风险资本的覆盖率达到145%,净资产与净资本的比值达到76%,净

资本管理指标全面达到监管要求。目前中原信托为因应信托业务持续增长对净资本的需求,正在筹划新一轮增资扩股和引进投资者工作,以提高资本实力,拓展业务发展空间。

固有资金金融股权投资余额在2012年末达到7.9亿元,先后投资入股长城基金、焦作商业银行和郑州银行等金融机构。

年实现利润由2002年的91万元提升到2012年的43947万元,人均实现利润总额由2002年的1.5万元增加到2012年的343万元。10年来累计实现利润总额18.15亿元,年均增长214%。2012年中原信托在注册资本增加2.98亿元而摊薄后的净资产收益率达到18.35%。

截至2013年6月25日,中原信托管理信托财产余额1011亿元。自2003年以来,

已累计管理信托财产2326亿元,累计交付到期信托财产1315亿元,分配信托收益141.2亿元。

“中原信托始终坚持‘受益人利益最大化’的宗旨,关注和研究机构及高净值个人客户在理财收益和安全性等方面的关切和需求,通过打造多条产品线且实现规模效益的信托业务发展模式,推进向主动管理和客户导向的转型升级,实现了信托业务的快速发展。”

据中原信托相关负责人介绍,作为一家总部位于郑州的国有控股信托公司,2012年,中原信托为区域内城市基础设施建设、重点产业转型升级、产业园区建设、中小企业发展、交通能源建设等领域的重点建设项目提供信托融资126亿元,在支持实体经济发展和中原经济区建设方面发挥了积极作用。

安全运营保驾护航

金融行业是经营风险的行业,风险管控是信托公司综合能力的重要组成部分。近年来,中原信托贯彻落实监管部门各项监管要求,不断加强合规和风险管理体系建设,管控风险、合规运营能力有效提升。

从强化全员合规和风险文化做起,中原信托建立了系统、全面的内控制度体系,健全了高效运转的合规与风险管理组织体系,实现了规范的流程化操作,合规与风险管理覆盖了决策、执行、监督、反馈的各个环节。

针对不同产品线实施尽职调查、尽职管理的操作标准,严格执行定期风险排查,发现风险苗头及时启动应急预案,把风险管理落实到业务操作的关键节点。通过每年覆盖全部业务活动的内部审计,及时发现合规与风险管理中的薄弱环节并实施整改,形成了自我完善的良性循环。

根据监管部门的统一部署,2011年中原信托深入开展“合规执行年”活动,合规经营能力和水平有了显著提升。2012年又全员投入“合规建设提升年”活动,努力建设合规管理长效机制,合规意识、合规文化进一步深化,合规能力已成为中原信托核心竞争力的重要组成部分。

10年来,中原信托累计交付到期信托财产1315亿元,分配信托收益141.2亿元,连续10年保持到期信托财产按时交付率和预期收益实现率百分之百的良好记录,合规文化和风险管控能力所带来的核心竞争优势正日益显现。

创新提供不竭动力

宜未雨而绸缪,勿临渴而掘井。信托制度具有较强的灵活性,将信托制度与我国法律法规相结合、与我国经济发展实践和理财市场的需求相结合、与货币市场、资本市场、产权市场的投资配置相结合,正是对我国信托公司创新发展能力提出的现实要求。

中原信托高度重视业务创新,建立了完善的创新发展机制,由博士和硕士群体组成的研发团队始终活跃在业务研发一

线,研发成果有力支持了各项业务和管理活动的开展。

2003年初中原信托设立了首个支持河南省区域经济发展的集合资金信托计划——平顶山市新城区建设信托计划;2003~2004年在国内首推投资于信托收益权的TOT产品系列;2006年推出我国中西部地区首个公路建设信托计划;2008年在中西部信托公司中首家获得中国银监会核准的“特定目的信托受托机构”资格;2009年获得债

券承销商资格;2010年获得以固有资产从事股权投资业务资格。

“2012年,中原信托研发团队紧密结合创新发展实际,先后完成了信托公司发展极限问题研究、信托公司全面风险管理体系建设、信托产品营销体系建设、信托公司人力资源建设、房地产信托基金、银信合作业务创新、带租约抵押物风险控制等10余项高质量的研究课题,有力支持了业务和经营管理活动的开展。”该负责人介绍道。