

2012年6月27日,作为河南金融市场的一支新旅,华夏银行郑州分行正式入驻中原。它的到来,为河南金融市场注入了新鲜血液,更为中原百姓奉上了更优的金融服务和更好的创新产品。

建行1年来,在河南省委、省政府,郑州市委、市政府的亲切关怀下,在人行郑州中心支行、河南银监局的大力支持下,经过全行员工的共同努力,华夏银行郑州分行从无到有,一步步发展壮大,取得了较好的经营业绩。

服务立行,产品为本,这是华夏银行郑州分行建行1年来实现业务飞速发展的源动力。截至目前,华夏银行郑州分行一般性存款已突破100亿元,为省内各大中型企业和中小企业提供各项信贷支持138亿元。一年来,华夏银行郑州分行创新之举迭出不穷,为今后业务发展奠定了扎实的基础。

一年来,华夏银行郑州分行在助推中原经济崛起、服务民生,为社会各界提供更全面、富有特色、差异化的金融服务方面留下一个又一个绚丽的转身。

郑州晚报记者 倪子 杨长生
通讯员 常罡

创新经营

做好“中小企业金融服务商”

郑州分行目前拥有总计16个系列的特色小企业金融服务产品,还可为中小企业客户提供“网络贷”信贷产品。多方面满足中小企业融资需求。

在金融发展日益完善的河南,与其他已根深叶茂的银行竞争是需要“杀手锏”的。好在华夏银行郑州分行有自己的“杀手锏”,那就是做好“中小企业金融服务商”。

“个性化网络自助贷款”, 随借随还 小企业办贷款不用往银行跑,通过网络就能自助发放,随借随还,这就是2012年华夏银行依靠自主知识产权资金支付管理系统(CPM)的技术支撑,推出通过互联网平台为中小企业客户提供的“网络贷”信贷产品。

据华夏银行郑州分行中小企业信贷部王宏彬总经理介绍,这款金融产品是一项基于互联网技术,集信用中介、支付中介、信用创造、金融服务四大银行基本职能于一身的综合业务系统,具有在线融资、现金管理、跨行支付、资金结算、资金监管五大功能。

在华夏银行郑州分行开业一周年之际,已有多个运用华夏“网络贷”的项目上线运行,资金支付管理系统涉及生产供应链核心企业、大宗商品电子交易、市场商圈等三大类平台,服务化肥、棉花、汽车、商贸四类经济社会支柱行业,根据客户特色需求精准设置的个性化网络贷服务,深得客户喜爱。

特色化“年审制贷款”, 革新还贷方式 小企业客户往往会面临这样的处境:生产销售正旺的时候,贷款到期了,销售回款要个把月才能到账,但下一笔贷款必须偿还这笔贷款后才能批下来,这时企业便需要借入资金“过桥”应急。

华夏银行“年审制贷款”大大降低了小企业的贷款周转压力。在贷款到期前,对小企业综合信用进行年度审核,对通过年审的企业,无须筹集还款资金,贷款到期自动延长一年。与传统贷款业务相比,贷款期限从原先一般1年以内变更为最长可达24个月,从而有效缓解了小微企业客户的短期还款压力。

华夏银行还进一步发挥银行金融中介的作用,提高小企业直接融资能力,积极与政府性担保公司等第三方合作,发行小企业集合短期融资券和中期票据。通过不懈努力,华夏银行已在中原大地逐渐打造起小企业信贷业务市场品牌和声誉。

创新的产品、优质的服务、卓越的品牌 华夏银行郑州分行成立一周年来 全心诠释着“中小企业金融服务商”的内涵

根植大中原 腾飞创未来

丰富产品 “龙盈理财”让您财富增值

“龙盈理财”旗下理财产品期限灵活多样,一个月、三个月、半年、一年不等,可以满足不同风险程度的市民理财需求,实现客户的投资增值。

龙盈理财, 大众特色财富管理平台 2012年1月,“华夏银行财富管理品牌发布会”在北京举行,“龙盈理财”正式成为该行财富管理品牌,“你赢,我赢,共赢才是真赢”是“龙盈理财”的核心诉求。

作为针对大众搭建的特色财富管理平台,“龙盈理财”具有方便、快捷、灵活的特点,平台进入门槛低、服务水平好,专业化程度高。客户通过“龙盈理财”平台,可以自由选择银行理财产品,基金、黄金、保险、艺术品等众多投资领域,享受一站式金融服务。同时,“龙盈理财”强调为客户提供人性化服务,加大了理财顾问对广大客户的服务力度,为客户提供7+N特色增值服务(高铁贵宾通道、机场贵宾登机、爱车服务、生日祝福、高尔夫物打、健康体检、名医预约等),可根据客户的财务状况、投资目的、投资期限、风险承受能力等因素,为客户量身打造专属理财投资方案,帮客户实现安全、稳健、可持续的回报。

华夏银行郑州分行开业以来,结合市场形势推出了一系列切合大众需求的理财产品,期限灵活多样,一个月、三个月、半年、一年不等。在郑州分行行庆一周年来临之际,为回馈广大客户,特重磅推出高收益理财,理财期限有36天、56天、72天可供客户灵活选择,最高年化预期收益可达7%。

华夏龙网, 做中小企业主的“私人账房” 与此同时,华夏银行推出的电子银行品牌——“华夏龙网”也广受欢迎。据了解,“华夏龙网”是华夏银行整合旗下各电子银行产品和服务倾力打造的电子银行整体服务品牌,包括服务于公司客户的“现金新干线”和服务于个人客户的“财富新e站”两个子品牌,共包含13项产品。目前华夏银行公私跨行资金归集可实现单笔100万元,日自动归集次数20次,累计日归集资金达2000万元,在同业中处于优势地位,而且免手续费、免短信费,实时到账,致力成为广大中小企业主得力的“私人账房”。

引领潮流 高速公路ETC以快制胜

借助华夏银行的高速公路ETC,不但可以节省时间,提高效率,同时还尊享专属银行理财产品优先定制、一对一财富管理服务等。

免费赠送华夏ETC, 快速通天下 尽管入驻河南金融市场较晚,但是作为成功入围能够办理ETC(不停车收费系统)业务的唯一一家股份制商业银行,从入围到上线,再从“零发卡”到跻身河南市场,华夏银行郑州分行仅用了不到半年时间。华夏银行郑州分行ETC业务,可使车辆在高速公路ETC专用通道实现不停车通过,不仅可以节省时间,还可减少由于车辆急速等待缴费带来的燃油消耗,同时降低尾气排放,既快捷又环保,为中原人民创造了一个良好的绿色出行环境。

目前,华夏银行郑州分行正开展免费办理ETC业务优惠活动,在2013年12月31日前,凡符合该行办理ETC业务条件的客户,并且本人自愿办理的,将免费获赠ETC电子标签及中原通卡。ETC客户只需要通过华夏借记卡账户或单位结算账户与华夏中原通卡绑定,持华夏中原通卡配合电子标签使用,在通行高速公路时,高速公路通行费即可从借记卡账户或单位结算账户自动扣划,实现不停车通行高速公路收费站。

华夏银行郑州分行个人业务部总经理克甲庆向记者介绍,华夏银行ETC客户不但尊享专属银行理财

产品优先定制、一对一财富管理服务等,而且到指定保险公司营业网点办理交强险还有精美礼品赠送,办理车辆商业险时,可在正常保费基础上再获超值优惠,并享受快速理赔等服务,同时享受高速通行费九五折优惠。

随着省内ETC车道建设进程的加快,下一步华夏银行郑州分行推广华夏ETC业务的力度会不断加大。华夏ETC,一定能成为河南高速公路上的一道亮丽风景线。

塑造品牌

持华夏卡刷遍全球

华夏银行信用卡在还款期限、免息政策等方面皆有创新之举。连续推出“1元刷卡看电影”、持华夏卡跨行ATM取款每日每卡第一笔免手续费等活动,让持卡人获得更多优惠。

华夏卡, 刷新生活每一天 2007年6月18日,华夏银行正式发行华夏信用卡。华夏银行信用卡在产品功能设计方面推出了多个创新功能与服务,在信用卡额度、还款期限、免息政策等方面皆有创新之举。

例如,“华夏易达金卡”,它不仅可以为客户提供现金全面解决方案,还能及时满足持卡人的资金需求。持卡人可在授信额度内申请易达金,超长还款期数自由选择,以多种方便快捷的还款方式随时轻松还款。

华夏银行还针对高端客户推出了“精英·尊享白金信用卡”。华夏“精英·尊享白金信用卡”是华夏银行为各优质行业年收入12万元以上高端客户打造的一款产品,为持卡人优选精彩礼遇、精致畅游、精选商户,提供高尔夫果岭畅打、代驾救援服务、白金专线、贵宾通道等尊贵服务,更可尊享全国20家大中城市机场贵宾服务。

为更好地回馈客户,华夏银行郑州分行针对持卡人需求,连续推出“1元刷卡看电影”、开卡刷够50元即赠50元电话卡,刷够5800元即可获得德国IBOH套锅等大礼,让持卡人获得更多优惠。

刷华夏卡, 显中国范 无论世界各地,只要有银联标志的ATM机,持华夏卡跨行取款每日每卡第一笔均免费。华夏银行金卡及以上贵宾客户可尽享“7+N”贵宾增值服务。此外,华夏银行借记卡持卡人POS消费单季达到5000元,即有机会获得华夏卡消费积分,凭积分可兑换300克“五福成龙”工艺银等礼品。

为庆祝建行一周年,华夏银行郑州分行联手正道花园商厦、正道中环百货开展刷卡赠礼活动,6月20~30日,在两商场刷华夏全系卡满1001元即可获赠百元购物券,刷满801、501、201元可分别获赠人体秤、收纳凳、环保购物袋等礼品。

经过一年的发展,华夏银行郑州分行不仅在中原地区牢固树立了优质服务、专业化服务、技术领先的企业形象和产品品牌,而且也为中原人民的理财观念更新和社会经济发展作出了积极的贡献。

奋斗筑就成功途,一路凯歌向未来。华夏银行郑州分行书写了金色灿烂的昨天,也一定能够迎来更加辉煌耀眼的明天!

