



女人今夏戴翡翠 怎么看怎么美

调查显示，今夏很多市民想买翡翠本市将迎消费潮

光滑的脖颈上、修长的手臂上、青葱的手指上，如果能有件水润清透的翡翠，女性高贵气质和万般风情将展现无遗。眼下，盛夏降临，天气炎热，很多市民开始注重颈间及手腕饰品搭配，翡翠成不少女性首选，清丽雅致的翡翠萦于脖颈、皓腕之间，不仅漂亮，而且还会带来清凉。专家介绍，夏天是戴翡翠的最好时节，“人养玉，玉养人”，翡翠还有养颜功效，比如翡翠手镯通过与肌肤接触可“按摩”手腕穴位，让皮肤更润泽。在30位接受随机调查的市民中，21位表示喜爱翡翠，更有9位市民随身佩戴翡翠。业内人士介绍，未来两周本市将迎来全年翡翠消费高潮。

[街头调查]

采访30位市民，21人爱翡翠

昨天上午，在二七广场附近一家高端商场内，今年70多岁的张老太，正在为自己买翡翠手镯，在一家珠宝柜台前，张老太边试戴手镯，边戴上老花镜，把翡翠手镯举在灯光下仔细端详。

她说：“都说戴翡翠手镯，圆圆满满，以前条件不允许，自己有个几千元的翡翠观音吊坠，现在眼下盛夏来临，我身边很多老朋友，都戴翡翠手镯出门，我打算这两天，花钱买一个。”

和张老太不同，现在一家外企上班的陈女士，是来这家商场为自己买翡翠挂件的。她试戴了一款翡翠竹子挂件，胸前一抹绿意，让她整个人的优雅气质，立刻展现出来。

陈女士称，她今天连转了三四家翡翠店和商场翡翠专柜。“我打算给自己买个竹子挂件，祝福自己事事顺利，步步高升，讨个好彩头。”

在市政府火车站周边几家商场，上月客流量还不算多的翡翠专柜，客流量已经大幅增加。

在秦岭路附近，一家连锁珠宝品牌的负责人告诉记者，春节至6月份是翡翠销售淡



夏日戴翡翠，美丽和高贵气质展现无遗，很多人想圆翡翠梦

季，但进入7月以来，客流量明显增加，增加的客流几乎都是来问翡翠的。

在二七区政府附近商圈，随机接受采访的30位市民，有21位表示很喜爱翡翠。有9

位市民，随身戴着翡翠饰品，更有一位家住二七区的黄女士，脖子上戴个精美满绿的桃子挂件，手上还有个冰种飘花的翡翠手镯，让周围的市民都羡慕不已。



传统翡翠挂件，是很多市民最爱

■[特别聚焦]

70岁张老太： 她一人有8件翠

昨天上午，在东区某商场的一家翡翠专柜，遇到了一位超级翡翠发烧友。那就是家住中原路76号院，今年70岁的张老太，她在为自己挑选一款老坑冰种手镯。

张老太手腕上已经有一款飘绿冰糯种的手镯，脖子上挂了个老坑冰种佛吊坠，晶莹得彷彿能透出水来，水汪汪的。

张老太笑称，自己家里还有6个没戴出来呢，平时都是换着戴。她的话，让营业员都瞪大了眼睛。

据张老太自己介绍，别的饰品她都不喜欢，就爱翡翠。光买翡翠，就花了10多万了。“慈禧老佛爷不是爱翡翠嘛，我在家里，老伴都叫我老佛爷了。”

私企女老板： 买翡翠我很上瘾

“这个翡翠镯子，花了20多万，你怎么样？”昨天上午，在本市从事出口生意的张女士，兴奋地向闺蜜展示一款她刚从香港买的翡翠贵妃手镯。这只手镯上飘了一丝苹果绿，戴在手上，水润透亮，犹如露珠般晶莹。

张女士说，翡翠有底蕴，一戴上立显气质。

据张女士介绍，她从5年前开始接触并迷上翡翠。在她的珠宝箱里，光翡翠手镯就有四五个，贵妃镯，圆形镯，扁形镯，都有了。如意、寿桃、生肖等各种雕件更是有十几件，还有一款镶嵌的翡翠戒指和耳钉。

张女士说，自己买翡翠上瘾，买了好的，还有更好的，还想买，结果就越买越多。这几年自己在翡翠上，花费了300多万。她的几个朋友，受她影响，也成了翡翠发烧友。

什么是翡翠的种、色、工，翡翠的挂件的寓意，买翡翠注意什么？说起翡翠来，张女士也俨然成了半个行家。张女士说，很多营业员都不一定有她懂行，看来这辈子注定要和翡翠结缘了。



小调查

亲，你买的翡翠是什么？
夏日来临，每个爱美的女性都想拥有一件属于自己的翡翠。

亲，你的翡翠是什么，是手镯，是挂件还是时尚的镶嵌翡翠？你怎么看待翡翠热？你的翡翠花了多少银子？你戴翡翠有什么心得体会，欢迎你给我们来信，将择优刊登，并有小礼物相送。

来信请发 zhinuo2006@126.com

熊维维 / 文

[乐坏商家]

市民都想买，翡翠想不火都难

面对客流量的大幅增加，可乐坏了郑州各大珠宝商家们。调查显示，不管是商场翡翠专柜还是临街珠宝专卖店，大都做好了迎接盛夏翡翠消费高峰的准备，不但早早备足了货源，还准备了各种打折、促销活动。

市民黄先生和女友在一商场看了半天翡翠，但并未当即购买。“假如不是很着急的话，你们也可以再等等，按照以往的经验，7月中旬是翡翠销售旺季，商家往往会选择一些优惠活动，应该比现在买便宜些”，由于现在是月初，不少翡翠专柜的营业员并不着急“冲量”，而

是试图站在顾客的角度，以替顾客省钱为由，将一些准客户“套牢”。受7月中旬有优惠的诱惑，眼下进店的顾客大多和黄先生一样，看得多，买得少。

“气温越高，买翡翠的人就越多，让高温来得再高些吧。”二七路一珠宝店翡翠销售人员开玩笑说

“每年翡翠消费高峰都在7月中旬左右，看眼下聚客阶段的情形，7月中旬的翡翠生意绝对不会差。”谈及未来两周的翡翠销售，负责一港资珠宝品牌郑州市场的赵先生十分乐观。



炎炎夏日，很多市民想买翡翠，乐坏珠宝商家

[市场观察]

老中青三代，对翡翠各有各的爱

调查发现，今年郑州翡翠消费市场变化明显。一是选购翡翠的人群，既有60多岁的老人和30~50岁的成功人士或高级白领，还新增了不少追赶潮流时尚的年轻人。

据业内专家周玉铭介绍，黄金的客户多局限于中老年人，但翡翠却老中青三代皆宜。

受“男戴观音女戴佛，其中最爱是手镯”传统观念影响，中老年人多对翡翠挂件和手镯情有独钟。

一些高端白领人士，出于服饰搭配的需求，对翡翠的要求更高，挂件要求更冰更透，水头更好，寓意也不再局限于观音和佛，倾向于象征生活圆满的豆荚，象征生活幸福的桃子挂件，像步步登高的竹节挂件，还有人生如意如意挂件。手镯不一定追求满绿，但起码要冰种飘花，晶莹冰透。

很多80后和90后的年轻人，则把翡翠戴出潮流来，既有小家碧玉的轻盈，还紧跟时

尚潮流。周玉铭介绍，现在的翡翠挂件，工艺已经很先进。有的加上个18K金的瓜子扣，有的甚至镶上1~2颗钻石，翠钻合一，闪耀灵动。

市民买翡翠，除有年龄区隔，目的也不同。购买翡翠的市民中，70%以上是为佩戴。还有一些人是为把玩，像雕工精致的手把件，翡翠扳指等格外受欢迎。此外，还有一些翡翠玩家，看中翡翠的升值空间，把翡翠作为投资收藏品，四处“淘”宝。

夺目。

第三个方面是翡翠具有深厚迷人的传统文化魅力。不同的翡翠饰品，首先具有不同的寓意，表达不同的祝福。其次翡翠色泽形态恒久不变，便于“祝愿”流传。再次，世上没有完全相同的翡翠，每件都是一件艺术品。

有市民说，买翡翠要讲究“缘分”，如果能一眼相中的，它打动了你的心，那就不要犹豫。正所谓缘分可遇而不可求，错过了，也许就找不回来了。