



华裔小子林书豪，被卷入了NBA今年夏天的转会风暴中。

昨天，美国《篮筐世界》记者比尔·英格拉姆称：“据一位了解球队想法的内幕人士透露，火箭目前正在极力兜售后卫林书豪……不过很遗憾，其他球队的兴趣并不大。”

英格拉姆的说法似乎有些根据：火箭刚刚完成了一笔大交易：以4年8800万的高薪合同引来了霍华德。现在，球队急于清出薪金空间，卖掉林书豪是个不错的选择。今天，很多美国媒体的报道都验证了英格拉姆的说法。

不过从目前的情况来看，林书豪并不是火箭“想卖就能卖”的。

# 林书豪 你的明天在哪里

## 火箭很想卖掉你？ 签下霍华德 火箭急需薪酬空间

### 解析

#### 林书豪“性价比低” 火箭需要薪酬空间

英格拉姆是美国NBA专项记者圈中颇为著名的“林黑”，此前他曾多次撰文批评林书豪的实力，并下结论称：“林书豪被高估了，他只是一名合格的替补控卫。”

如今，英格拉姆最早爆出火箭要交易林书豪的消息，可能与他林书豪的主观看法有一定关系，不过这一次，他的猜测得到了不少同行的认可。昨天，ESPN专栏作家凯文·佩尔顿称，火箭有可能交易走林书豪。“去年夏天，火箭在自由市场上获得了林书豪，但一年以来，他并没有表现出与薪水相对应的价值。而且，在詹姆斯·哈登加盟后，林书豪借挡拆创造机会的价值减小了不少。”

目前，已有很多火箭球员公开表示欢迎霍华德，但林书豪没有表态。

### 障碍 受“毒药合同”限制 交易可能难以达成

在美国媒体看来，火箭想送走林书豪已不是秘密，但在送走林书豪的同时再换来心仪球员，恐怕没那么容易。

交易最大的困难是林书豪的合同。去年夏天，火箭为从纽约抢来林书豪，开出了一份3年2500万美元的“毒药合同”，合同金额是逐年递增的，第三年的薪水高达1490万美

元，这对球队的薪金压力影响巨大。

如果再看看林书豪上赛季的表现，恐怕会有更多人认为火箭做了一笔“赔本买卖”。上赛季，林书豪场均上场32.2分钟，贡献13.4分、6.1次助攻和1.6个抢断，失误2.9次。这显然不是一位年薪千万级别的选手应有的数据。这样的林书豪，也很难被其他球队接受。

### 未来 目前找不到买家 3个月内能见分晓

有意思的是，火箭队是为了霍华德的到来清出薪金空间，才想要交易林书豪，而霍华德却给林书豪投了支持票。

“霍华德对于和林书豪一起打球感到兴奋，他看到了那些流言。”火箭总经理莫雷在接受采访时说，“霍华德喜欢球队的中国元素，也很欣赏林书豪的攻击力，我们起初想要清理出薪金空间，结果就有人询问交易林书豪和阿西克的

可能性，但其实我们没有交易他们的打算。”

不过，在美国媒体看来，这只是莫雷在交易达成前的“外交辞令”。CBS体育记者肯·伯格表示，既然火箭在四处兜售林书豪的过程中收获不大，他们目前可以暂停谈判，等待更合适的交易目标。反正现在距离季前训练营开始还有3个月时间，留给莫雷的时间还有很多。

邵化谦

### 慈世平有望重返火箭

慈世平被湖人队特赦已经成为定局，他下赛季的去处非常引人关注，昨日据一位火箭球迷在推特上透露，他从慈世平的兄弟那里得到消息，慈世平有可能重返火箭。

慈世平上赛季在湖人的表现尚可，场均能贡献12.4分5篮板1.5助攻1.6抢断，投篮命中率40.3%。三分球34.2%，除了投篮命中率一般之外，其他方面大体令人满意。为了减轻奢侈税的压力，湖人确认将特赦他。 林峰

### 帕克：未来考虑CBA

昨日上午，球星帕克中国行第三站来到泉州，帕克此行来到匹克总部大厦进行了参观，并接受媒体采访。

当天帕克还造访篮球传统名校泉州七中，帕克带着两个亲兄弟为现场的孩子细致地教授了不同的篮球进攻技巧，在互动游戏中遗憾失利的帕克还与现场20多人一起“受罚”，做起了俯卧撑，篮球带来的快乐写在现场每一个人的脸上。

谈到未来是否有可能加盟CBA，帕克表示：“现在我在马刺的生涯十分愉快，可能还会继续在NBA打几年，而未来来中国打球也未尝不可。我的马刺队友麦蒂也告诉我一些他在CBA的经历，我想未来如果有可能我也会考虑加盟CBA。” 李言

## 郑运动



# 黄金时代签下多个重量级合作伙伴

已经成立30周年的意大利泰诺健，是全球一流的健身器材设计生产商之一，其产品服务过5届奥运会，全世界每天有2200万人在使用泰诺健的健身设备，这当中包括多位F1赛车手和奥运冠军。意大利泰诺健中国区负责人Tommaso先生表示，与黄金时代的合作是泰诺健在中国发展的里程碑合作，本次泰诺健合作将联合拉赫兰顿公司，在黄金时代领先理念的基础上，打造出全新的健身运营方案。

来自荷兰的拉赫兰顿融资租赁公司，是全球十大融资公司之一，该公司和飞利浦医疗、泰诺健健身的合作是在医疗健身领域的成功案例。在和黄金时代正式签约之前，双方历经了长达半年的调查、沟通和了解，这也是该公司在国内健身行业的“处女航”，借助拉赫兰顿的资金支持，

黄金时代也将拥有更广阔的发展前景。

在此之前，黄金时代和恒大集团河南公司、绿都地产、亚新地产等河南知名的地产公司已经有过良好的合作，此次签约，黄金时代将会进一步深入到这些地产商所开发的高档楼盘，全面提高业主的入住满意度和生活品质。

发布会当天，恰巧是黄金时代董事长高炎和妻子结婚20周年纪念日，高炎不忘给自己生活中最亲密的伙伴准备了一束漂亮的鲜花。同时，他也表示，之所以选择这个特殊的日子召开发布会，就是希望黄金时代和战略合作伙伴之间的关系，就像婚姻一样，真诚、永久。有了诸多合作伙伴的助力，高炎对黄金时代的未来充满信心：“在未来3年，黄金时代将发展成为拥有150家左右高品质的全国最大的连锁健身品牌。”

对于黄金时代健身俱乐部而言，7月8日是一个名副其实的“大日子”。这一天下午，黄金时代战略合作伙伴签约新闻发布会在郑州大浪淘沙时尚酒店召开。从这一天起，黄金时代和国内外的知名健身器材生产商、融资公司，以及知名地产项目结为战略合作伙伴，将大大有利于这家河南本土品牌的健身俱乐部大踏步前进。

郑州晚报首席记者 郭韬略 通讯员 王春义