

“幸福有质量”巡讲团

第19课 教室：正道花园百货 主讲老师：张水仙（聚视眼镜专柜店长）

从十几元到数千元 太阳镜价差咋这么大

近日，有报道称，一位兰州司机因佩戴30元的劣质黄褐色墨镜，把红灯看成黄灯，导致闯红灯被扣分。一时间，如何选择太阳镜又成了热议话题。据了解，从夜市到百货商场，郑州的太阳镜价格能从十几元一副跨度到五六千元一副。同样是挡个太阳光的墨镜，价格差距咋那么大？请看专业人士为您详解不同价格区间的太阳镜究竟有何区别。 郑州晚报记者 王一品

几十元的大多是禁用材料
目前，在一些夜市、批发市场和小饰品店内出售的太阳镜，价格普遍在百元以内，甚至低至十几元。但据业内人士透露，这类墨镜无论是镜框还是镜片，基本都是普通塑料材质的，而且这种塑料片在太阳镜中是被规定禁用的。因其透光度不够、染色不均匀、做工粗糙，佩戴后会产生各种色彩误差，还可能对眼睛造成伤害。

值得注意的是，这类墨镜普遍属于“三无产品”，没有品牌名称和生产厂家，更没有相关的检验合格证。

500元左右的性价比最高
近日，在正道花园百货聚视眼镜专柜内，可以看到太阳镜的价格大概分为三个区间。第一是500元以内的，以国内知名品牌为主，功能性、实用性较强。“这一区间的太阳镜比较大众化，外观设计大方得体，而且有开车专用的偏光镜，主要起到防眩光作用，特别适合开车、垂钓。”据聚视眼镜专柜店长张水仙介绍，“选择灰色系墨镜的人最多，舒适度很高，适用人群也比较广。”

第二区间在2000元左右，有国内顶尖品牌，也有不少国际品牌的。这个价格区间的太阳镜，镜片和镜架通常都会选用国际认可的专用于太阳镜的材料。而第三个区间，自然是最贵的，在5000元左右。

五六千元的属于奢侈品
“五六千元的太阳镜，大多是国际一线品牌的时尚奢侈品。从材质来看，基本都是进口材料，光泽度极好，而且耐用度很高。另外，太阳镜的款式设计也比较独特，往往是出自于一些知名设计师之手，能够引领流行趋势。”张水仙说，“高端太阳镜做工考究，款式又出于大师之手，再加上品牌本身的价值，自然价格较高。一些追求时尚的消费者，有时候就是冲着某一个品牌、某一个款式的太阳镜而来的。”

误区一 颜色越深越好
很多人想当然地认为，颜色越深的墨镜防紫外线功能就越好。其实，太阳镜过滤紫外线的功能只与镀膜有关，颜色并非越深越好。

误区二 开车必戴偏光镜
很多驾驶员喜欢戴偏光镜，认为这样可以有效滤除眩光。其实，偏光镜最适合垂钓、滑雪或水上运动。特别是价格便宜的偏光镜，透过汽车挡风玻璃看东西可能会变形，反而更容易引发事故。另外，偏光镜不适合货车司机使用，因为货车玻璃上往往有杂尘，偏光镜会筛选出来，这样反而影响视线。所以，不是所有司机都适合戴偏光镜，而且一定要选择质量好的光学镜片，几十元的那种偏光镜戴不得。

误区三 轻微近视不戴眼镜
有些驾驶员轻微近视，平时开车时不戴近视镜也没问题。但是，一旦戴上墨镜，问题就来了，眼睛更容易疲劳，视力也会下降，就跟晚上行车视力会受影响一样。因此，这类人最好佩戴有一定近视度数的墨镜，或者在使用太阳镜前先戴上隐形眼镜。

误区四 五彩镜片追求时尚
很多年轻人为了追求潮流而选用五颜六色的太阳镜，专门用来搭配衣服。这些五彩的太阳镜在游玩时戴戴也无妨，但不适合开车。一般来说，灰色镜片能融入各种光谱，不会改变基本色谱，其次是墨绿色，而茶色、黄色的镜片有提高亮度的作用，这些颜色的墨镜比较适合司机朋友。



自2005年入驻中原以来，苏宁在中原大地不断加快连锁布局，目前在省内已经拥有53家连锁门店。今年年初，苏宁正式发布了云商模式即全面整合商品、供应链、市场、物流、售后、IT服务等多种资源的“店商+电商+零售服务商”模式。苏宁云商模式首秀中原便引起了中原零售业的强烈关注和支持，线上线下高度融合更让河南苏宁的销售业绩斐然。 郑州晚报记者 樊无敌

河南苏宁8周年 53家门店联袂庆生 今天16点棉纺路店有感恩内购会

购物有机会赢取钻石

河南苏宁8年来快速发展，在店面数量、销售业绩、品牌知名度等各方面都取得了很多成绩。河南苏宁总经理钱成建说，值此8周年司庆，河南苏宁将以郑州为核心，今日全省53家门店同步启动“幸福8年 惠动中原 河南苏宁8周年庆典”的主题促销活动。

“为打造7月中原家电市场最强促销饕餮盛宴，苏宁早在一个月前便与美的、海尔等国内外家电品牌洽谈，从独家产品包销到渠道定制，从大单采购到特价产品全方位合作，全面发力司庆。”钱成建说，本次8周年庆典，苏宁拿出了前所未有的力度，从货源、赠品、价格直降、折扣、终端布展等方面调拨超5000万元的

资源为司庆大促保驾护航。

“从今天到7月14日我们也准备了满千返百的王牌促销，更有单品满500元送500元的明星活动，活动期间购物更有机会赢取钻石。”钱成建说，今日16时到22时30分，苏宁棉纺路旗舰店超级感恩内购会，届时彩电全场八五折，冰洗全场八五到九折，空调全场八五到九折，厨卫全场六八到八五折，生活电器全场五到八五折，手机数码电脑品类全场八五到九折。特惠机型更是赚足眼球，豆浆机最低99元，澳柯玛空调扇299元，数码相机399元，两门冰箱999元，三门冰箱1399元，1.5P冷暖空调1790元，2P冷暖柜机3380元，创维58英寸智能云电视5599元……

两大品类联手为您降温

进入暑期以来，炎炎烈日和不断升高的气温，使得在雨季的人们不得不忍着一年内最炎热桑拿天。解暑降温成为头等大事，引发了空调、冰箱产品新一轮热销。继万人空巷抢空调及冰箱之后，苏宁再度发力，从今天到7月14日空调、冰洗两大品类联合推出冰封高温大放价促销，全面阻击高温酷暑。

钱成建说，此次活动，苏宁联合众多一线品牌，以价格直降的形式直接回馈消费者。主流热销单品将以绝对惊爆的价格销售，

其中1.5P冷暖空调仅售1790元，2P冷暖柜机空调仅售3380元，180L两门冰箱仅售1299元，550L对开门冰箱特价仅售3999元。

不仅空调等制冷产品，针对暑假学生对3C产品的热爱，从7月18日至22日万人空巷来苏宁抢手机、数码、电脑，七折钜献。钱成建说：“凭苏宁邀请函可享最低七折优惠，例如4.5英寸先锋手机内购价799元，4.7英寸极速四核名品手机内购价1999元，尼康J1经典微单内购价1999元，华硕I5笔记本内购价3699元。”

联合五大银行助力信贷消费

大家都知道家电信贷消费较现金消费或储蓄卡交易相比，支付有一个较长的还款周期，而对于单价相对较高的商品，如家电，使用信用卡结算，可以避免一次性大额的现金支付，可以很好地降低现金占用率，提高个人现金的利用率。

据钱成建介绍，此次河南苏宁8周年庆典苏宁特别联合招商

银行、建设银行、工商银行、农业银行、中国银行五大银行推出“三零”分期活动。

即日起至7月31日，顾客到苏宁郑州市区门店持以上五大银行信用卡购物单件商品单笔满1500元，即可享受6期或12期分期付款0利息、0首付、0手续费的活动（招商银行仅参加6期）。