

# 练摊少年的小秘密

常在绿荫公园周围摆地摊做小生意的人都知道,今年夏天,这里来了一个“能说会道,特会做生意”的小“老板”。他叫赵前程,一名13岁的乖巧男孩,周口项城的初二学生。他趁着暑假从老家来到郑州和妈妈团聚,但是大人总是很忙,他有大量的“空闲时间”,就张罗着摆起了地摊儿。

郑州晚报记者 常亮 文/图



虽然母子俩租住在狭小的房间里,但赵前程每天都能见到母亲,觉得很幸福。



昏暗的路光下,孤零零的赵前程蹲在路边等待顾客。



进货时,赵前程挑得很仔细。



为多卖玩具,他热情地教小朋友如何使用。



13岁男孩奔波的背影,让人感到丝丝心酸。

## 一晚上卖了57元 他很满足

7月14日晚8点,难得的凉风拂过夏日街头,绿荫公园内异常热闹。

“小妹妹,这个夜光球很好玩……”看见一位大人领着孩子从旁边走过,赵前程一个箭步冲上前去,连忙做起了各种演示。“多少钱?”大人终于忍不住开了口。“人家都卖5块呢,我只卖3块……”赵前程毫不羞涩,举着夜光球极力推销。很快,他又多了3元钱进账。

晚上9点40分,公园内游客渐渐离开。赵前程慢慢收起了摊位。数了数零钞,他笑了:“还不错啊,卖了57块钱。”

## 进一次货 在市场转了10多圈

为了更具竞争力,赵前程几乎每天都要跑到火车站附近的小商品城进新货,他的“本钱”只有几十元,但挑起货品来相当仔细。

7月15日上午11点,火车站附近的小商品城内,赵前程问起了销量最火的“火箭炮”的价格:“这个批发啥价?”“最低3块5。”老板认出了眼前的小男孩,笑着走过去拍了拍他的肩膀。“贵了……”赵前程先是微微咧嘴,之后又礼貌地笑了笑,然后转身离开。一圈,两圈,三圈……沿玩具区转了足足10多圈后,他最终选择了一家报价最低的商户:“嗯,这家可以,3块钱还差不多。”

## 在郑州练摊 为了能天天看到妈妈

赵前程的父亲常年在北京打工,母亲在郑州一家酒店后厨工作。多年来,他和15岁的姐姐在老家跟着奶奶生活。

除了懂事,他学习也很努力,成绩一直优秀,刚结束的考试中,总分650分的卷子,他考了612分。

“妈妈每月挣1000多元,很辛苦。我也没啥事,就想摆摊儿帮她。”说完这句话,赵前程似乎想起了什么,突然停顿了下来。

许久,他才低声说出了一句话:“来郑州主要是为了能天天看到妈妈……”



每次进货,赵前程经常路过一家布娃娃店。由于本金少,他每次仅是看看,从来不敢想过能经营这么贵的玩具。