

“‘枫杨杯’使我看到了自己的差距”

往届学员参与“枫杨杯”英语风采大赛有感

上周二,第三届“枫杨杯”英语风采大赛即将开赛的消息见报后,引起众多学生及家长的关注,纷纷来电咨询第三届“枫杨杯”的开赛时间、参与年龄、参与细则等。据悉,作为《Top 学习》年度最重要的活动之一,“枫杨杯”英语风采大赛已经连续举办两年的时间,缘何吸引这么多学生以及家长的参与,它到底能给学生带来什么?上周,两位曾经参与“枫杨杯”的学员给我们分享了他们的参赛感受。 郑州晚报记者 吴幸歌

“‘枫杨杯’让我看到了自己的差距”

李远(化名):现读桐柏一中

“枫杨杯”首届参与学员

作为“枫杨杯”英语风采大赛的首届参与学员,李远现在已经是桐柏一中初二年级的一名学生。回忆起参与“枫杨杯”最大的感受,李远用了8个字:“高手如云,自愧不如。”

李远告诉我们,他妈妈是某重点中学的英语老师,从上小学一年级开始,他就开始和妈妈自学英语,五年级下学期,就已经开始学习初中的课程,平常看动画片、看电影上,妈妈也尽量要求他看一些英文,锻炼自己的听力和口语。

在参与“枫杨杯”之前,他对自己的英语成绩一直特别自信,但第一轮笔试结束后,李远立刻蒙了。“不仅好多题都不会,有些单词以前也从来没有见过。

最重要的,这些题别的同学好多都会,而且有些还是五年级的学生。”李远说,这是他第一次感到自己的差距。

而接下来的演讲比赛更让他瞠目结舌,选手们发音之标准、语言之流畅、题目之新颖,是他在学校以及普通的比赛中从来都没有见过的,以至于演讲结束时他才发现,因为过于紧张自己有一段内容竟然给漏了。

因为失误,在2011年“枫杨杯”英语风采大赛中,李远并没有拿到名次,淘汰在200名之外,但对于这个结果,李远说他并不后悔参与,至少让他认清了自己,更使他明白了妈妈经常说的那句话:天外有天,人外有人。“也正是因为这个比赛,使我在接下来的学习上更加踏实,更加务实,并最终考上了桐柏一中。”李远说。



活动提醒

第三届“枫杨杯”英语风采大赛即将开赛

目前,第三届“枫杨杯”英语风采大赛的相关筹备工作正在进行中,预计8月底或9月初开赛,活动具体细则可关注近期的《Top 学习》。

第三届“枫杨杯”英语风采大赛组委会电话:67655022

“枫杨的老师水平就是不一样”

周展(化名):现读陇西小学

第二届“枫杨杯”参与学员

“我太喜欢枫杨的老师了,枫杨的老师水平就是不一样。”虽然离第二届“枫杨杯”英语风采大赛的举办已经过去近一年的时间,但说起参与第二届大赛的感受,目前就读陇西小学六年级的周展依旧兴奋。

周展告诉我们,她去年原本是陪表姐去报名第二届“枫杨杯”英语风采大赛,但在报名现场看到许多同学以及家长为了参赛不远从巩义、荥阳、周口、焦作等地赶来报名时,自己也萌生了想要试一试的想法。“拿不拿名次无所谓,就是去看看自己水平咋样?知道自己和别人的差距在哪里,以后该往哪个方向努力。”报名前,周展的妈妈对她说道。

可没想到,就是当初的想要试一试,让她从初赛的2700多名选手中脱颖而出,并顺利进行决赛环节,而决赛前的培训环节更

使她奠定了自己的学习目标以及学习方向。

周展

说,她永远也忘不了去年11月底,郑州枫杨外语学校初中英语教研组长刘娜老师给她们带来的一次培训课,虽然当时的培训内容主要分析首届大赛学员身上存在的问题,教大家如何组织演讲材料、演讲的语言以及演讲时需要注意的事项等。但培训现场,刘娜老师所散发出来的魅力以及她对枫杨和枫杨学生的介绍,让她由此奠定了未来的目标:“我一定要考进枫杨去。”

过了这个暑期,周展就要升入六年级了。周展说,枫杨就是他们的目标,相信不久的她可以和这些名师在枫杨相见。



3天3夜不打烊,3C年度低价就在这了

国美二七德化店8月23日启动“连日低价大抢节”,无需购物抽金条

国美二七德化店重装后将于8月23日开业,届时河南国美将举行一年一度大型让利活动“连日低价大抢节”:72小时不打烊、无需购物抽金条、千台液晶大放送、购物满额送iphone5等优惠活动,让国美二七德化店开业盛典堪称8月一场豪华版的家电盛宴。 郑州晚报记者 樊无敌 文/图



国美二七德化店力度促销,早已引起消费者关注。

A 二七德化店,购物满额送iphone5

从今日起至8月22日,市民在国美郑州市内各门店参加预存活动,持预存凭证,在二七德化店重装开业期间均可以享受双重优惠,预存50元可抵100元,购物加送食用油一桶;预存100元可抵200元,购物加送自行车一辆。而且,消费者只要来到国美二七德化店,买不买东西,均可以参加抽金条活动。同时,为庆祝该店一年一度的“连日低价大抢节”活动,国美准备了数千台液晶电视。999元的32

英寸液晶电视、1299元超低价1P空调、购物满一定金额就送iphone5等特惠力度空前。而各种套购的优惠,尤其适合新居整套家电,比单买要省更多钱,一站式购齐也省不少时间。

8月23日,国美二七德化店一年一度的“连日低价大抢节”将启幕,72小时不打烊、无需购物抽金条、千台液晶大放送、见面就8折、购物满额送iphone5等,可以称得上是8月一场豪华版的家电盛宴。

B 32英寸液晶电视,开业价999元

采访中记者了解到,本次开业活动中,电视及空调都将有特价活动:32英寸液晶电视开业价999元,42英寸LED液晶电视开业价1999元,46英寸LED电视2899元,55英寸LED3D电视开业价4599元,60英寸平板电视开业价5999元,70英寸LED电视15999元;1P空调1299元,志高大2P空调3999元,伊莱克斯1P空调1799元,伊莱克斯大1.5P空调2299元,格力大1P交流变频空调3490元,格力2P空调5498元,美的大2P空调4799元。

二七德化店8月23日开业当天,还将推出一批劲爆低价产品:5公斤全自动洗衣机699元,5.2公斤滚筒洗衣机1498元,170立升两门冰箱998元,200立升经典三门冰箱1398元。

另外,各大品牌也纷纷奉上低价:西

门子6.2公斤滚筒洗衣机2999元,西门子610立升冰箱7990元,容声398立升冰箱5499元,海尔6公斤滚筒洗衣机1999元,LG 8公斤洗衣机3990元。

买冰箱、洗衣机满800元送保鲜盒;买冰箱、洗衣机满1800元送电饼铛;买冰箱、洗衣机满2800元送微波炉;套购冰箱、洗衣机满4800元送500元积分,一分抵一元;套购满6800元,送32英寸液晶电视。

8月23日当天,买手机满1288元直降150元并送蓝牙耳机,购手机满3688元直降300元。买数码相机满999元直降300元送50积分和8G卡,购数码单反相机满3888元直降500元返200积分送单反包,购步步高、好记星学习机满1500元返100积分送16GTF卡。

C 360度立体升级改造,预计年销售10亿元

作为中原第一店及河南国美的一大家电旗舰店,二七德化店地处郑州市商业中心——二七广场,是河南国美年销售额过亿的门店之一,总营业面积超过1万平方米,商品种类5万多种。此次,国美投入巨资,在商品陈列方式、卖场布局、后台运营模式等方面进行360度立体改造,预计年销售量达10亿元。

该店的显著特点就在于“新”、“全”、

“大”,而且卖场针对各品类设了各种体验专区,如美健专区,可以现场体验按摩椅的按摩效果;中华美食专区,可以现场操作烘烤面包、炸爆米花、煎鸡蛋饼等,还可以制作奶昔、豆浆,还提供食谱供消费者学习;数码单反专区,设有移动模型,让消费者现场体验单反相机的专业拍摄乐趣;彩电专区还设有3D电视体验专区,戴上3D眼镜现场感受超震撼的3D动作大片。