

华夏银行郑州分行 首家一级支行开业

8月17日,华夏银行郑州分行在郑州开设的第一家一级支行——华夏银行郑州英协路支行宣布开门纳客。

该支行位于金水路与英协路交叉口附近,分为上下两层,一层是普通业务专区,设有电子银行区、个人业务区、理财业务区、业务洽谈区以及自助服务专区;二层是该行的理财中心,配备有多名经验丰富的理财经理,专为市民制定理财规划。

除了合理的功能分区,华夏银行郑州英协路十分注意细节。记者在营业大厅看到,饮水机、电视机、报纸架、身份证复印机、废纸粉碎机等设备一应俱全。而且,在填单子处和柜台窗口,该行还贴心地为老年人准备了各种度数的老花眼镜。

开业当天,华夏ETC业务和华夏银行龙盈理财热销产品,赢得很多客户的关注。

据华夏银行郑州英协路支行理财经理孙森介绍,华夏银行ETC业务是华夏银行郑州分行与河南省高速公路联网监控收费通信服务有限公司、河南省视博电子股份有限公司联合推出的高速公路不停车收费业务。客户通过高速公路ETC专用车道时,不必缴纳现金、不用停车,系统将自动扣费,不到2秒快速通行。

同时还享受高速通行费9.5折优惠。2013年12月31日前,凡符合该行办理ETC业务条件的客户,将免费获赠ETC电子标签及中原通卡。

2012年6月27日,华夏银行郑州分行开业,标志着第8家股份制商业银行入驻河南郑州。郑州分行是华夏银行设立的第33家一级分行,该行以“中小企业金融服务商”为经营理念,将积极推广“小快灵”金融产品,致力于解决中小企业融资难,助力中原经济区发展。

据了解,作为河南金融市场的一支新旅,华夏银行郑州分行秉承与河南经济同发展、和中原人民共幸福的理念,认真落实省委省政府关于“大力实施建设中原经济区,加快中原崛起河南振兴”的总体战略;根植中原,坚持做好各项金融服务工作,努力开拓市场,致力金融创新,重点支持以郑州及周边城市为中心的优质中小企业客户,全力培育成长性好、系统性强、综合回报率高、讲信誉、银企合作紧密的优质客户,力争将郑州分行打造成一家管理规范、经营稳健、服务高效、业绩优良的现代商业银行,为中原崛起、华夏腾飞做出积极的贡献。

郑州晚报记者 倪子

■ 银行快讯

工行网贷通贷款惠及近5万小微企业

近年来,中国工商银行将小微企业金融服务作为支持实体经济发展的抓手,积极创新小微企业专属信贷产品,努力为广大小微企业提供更加全面和专业的金融支持。其中,该行将传统的信贷业务与现代的网络技术相结合,创新推出“网贷通”产品。

小微企业可通过网上银行自助申请、自主提款和还款,银行承诺授信、保障信贷规模、资金实时到账,在为企业提供便利的同时,有效提高资金使用效率,降低融资成本。

据统计,“网贷通”自2009年底推出至今,已累计为4.8万户小微企业提供了9200多亿元的贷款支持。 张晓辉

交通银行郑州新郑支行开业

8月15日,交通银行郑州新郑支行开业,这是交通银行河南省分行在省会郑州设立的又一家县域支行。当天交通银行河南省分行与新郑市政府共同签署了《银政战略合作协议》,并首次公开展示了交通银行新郑城市主题卡——轩辕卡。交通银行郑州新郑支行的成立是交通银行支持地方经济发展的又一重要举措。

交通银行秉承“拼搏进取、责任立业、创新超越”的精神牵手新郑,必将对当地的经济和社会发展注入新能量,为新郑企业和百姓提供高效率、高品质的现代金融服务。 全权

中信银行郑州分行举办银企高端论坛

8月10日,中信银行郑州分行在郑州黄河迎宾馆隆重举办高端客户论坛举行。论坛邀请中国社会科学院世界经济与政治研究所副所长、国际金融研究中心主任何帆作“当前宏观经济形势与政策研判”主题演讲。

何帆用详实的数据概括了2013年上半年国际国内宏观经济形势,研判2013年下半年宏观经济金融形势,剖析了利率市场化对实体经济和虚拟经济的影响,并面对未来经济的不确定性提出了自己的思考。

演讲结束后,何帆还与现场嘉宾进行交流互动,回答了关于IPO、BIT和公共基础设施建设等领域发展态势的提问,引起实业群体的共鸣。 倪子

民生银行再获最受尊敬企业殊荣

近日,“2012~2013年度最受尊敬企业”在清华大学新清华学堂揭晓。民生银行继2005年、2010年后,第三次荣获年度“最受尊敬企业”殊荣。

随着民生银行总资产、营业收入、净利润和市值等业绩和价值指标均大幅上升,该行更加致力于弘扬正确的企业价值观和方法论,一方面以实际行动支持以小微企业为代表的实体经济发展,推动企业和社会共同进步;另一方面致力于“特色银行”和“效益银行”建设,通过自身持续的改革创新努力实现“二次腾飞”。 董斌



■ 郑州花园路营业部 ■ 电话: 63588088
■ 2012中原十佳证券营业部

光大乌龙指或引发做多行情

上周两市在光大证券乌龙指的影射下走出冲高回落行情,最终以长上影小阳线报收。这一中国股票市场罕见的乌龙事件使本周走势给我们带来颇多遐想。

目前,中国证监会已经宣布对这起乌龙事件进行立案调查,调查结果或就像当年的南方证券一样决定着光大证券的命运,同时也影响着未来市场的走势。可以肯定的是,国家管理部门不会容忍如此引发市场地震的事情再次发生。

今天,我们可以做两种假设,其一:这是光大证券有意为之,这样的调查结果显然是证券法所不容,对光大的处理结果对整个证券市场也将不亚于一场地震;其二:结果如光大证券所说,纯属系统失误所致,那么国家管理机构还会容忍这样的系统继续存在下去吗?答案很简单:否。这样的话对光大的处罚可能在光大的预期之内,但是尽管如此,这样的乌龙指丝毫改变不了后市的格局。正相反,极有可能由此而引发一波大的行情出现,毕竟中国的股市已经调整得太久了,现在是人心思涨,光大证券的这只乌龙指或在有意无意间成了引发市场做多的兰花指。所以操作上建议继续关注海洋产业、环保、光伏、网络等热点板块。 倪子(以上观点仅供参考)

■ 银行快讯

建行信用卡电子渠道发卡量突破100万张

近年来,建设银行不断丰富信用卡电子渠道平台,逐步建成了网络申请、手机申请、短信申请、邮件申请、二维码申请、电话呼入申请等6大电子渠道,形成了全方位电子渠道办卡体系,满足客户随时随地办卡的需求。建行信用卡电子渠道的丰富性、便捷性处同业领先地位。截至7月21日,信用卡电子渠道当年发卡量突破100万张,标志着信用卡业务进入电子化发展的新篇章。 张新秀

兴业银行与江西农信联社签署合作协议

近日,兴业银行与江西省农村信用社联合社携手,启动全面合作。这是第18家与兴业银行开展银银平台合作的省级农信机构。根据协议,双方未来将在银银平台柜面互通、理财门户、融资授信、资产管理、投资银行等领域展开全面合作。据了解,自2005年推出“银银平台”以来,截至目前兴业银行已与全国477家金融机构、9家非金融机构(主要为第三方支付公司、互联网服务提供商等)签订了银银平台合作协议,联网上线机构已达363家。 张建钧

永乐总店庆明日启动,降价幅度将达四成 “低价革命”再次来袭

从明日开始,永乐将在全省范围内启动42家门店同步的总店庆。届时,永乐总店再掀低价“革命”,国内外知名家电厂家携手永乐,以更优质的商品、更实惠的价格、更周到的服务与消费者一起迎接总店庆活动,本次活动将持续到8月31日。

郑州晚报记者 樊无敢

32英寸LED液晶电视仅售999元

在家电的销售价格上,永乐一贯采取最受消费者欢迎的低价作风,此次通过大单集采,全面保证市场最低价销售。河南永乐总经理王巍介绍说:“中原总店庆活动中,永乐电器将打出前所未有的低价格,全场降幅将达40%。”

作为“金九银十”家电旺季到来的前奏,消费刚需尤其是市场换季人群的购物需求迅速提升。王巍指出,永乐针对消费者刚性购物需求,推出“购物满额直降再送好礼”的惊喜特惠。消费者至永乐各门店购物单件只要满800元直降100送价值158元的电磁壶一台,套购满3680



元直降400再送价值458元的不锈钢三件套。另外传统家电现预存20元活动期间可当200元花再加送2.4L洗衣液一桶;3C家电现预存50元开业可当100元花再加送50元大礼包。永乐还将放量千台特惠机型,比如,32英寸液晶电视,特惠价仅售999元;诺基亚手机,特惠价仅售148元;智能电饭煲,特惠价仅售169元;50升电热水器,特惠价仅售668元;全自动洗衣机,特惠价仅售998元;1匹冷暖挂机,活动价仅售1699元;42英寸彩电特惠价仅售2399元;单反相机,活动价仅售2880元。

投入亿元促销资源回馈消费者

“今年的总店庆,永乐欲展开五一之后、十一之前规模最大的让利优惠。为确保能够真正做到让利史无前例,永乐投入亿元促销资源回馈消费者。”王巍说,“中原总店庆,注定又是永乐电器备受瞩目的日子。对于消费者而言,‘中原家电王,永乐总店庆’俨然成为消

费者选购家电的盛典,让众多消费者尽享实惠。”

王巍还指出:“对于供应商来说,‘中原家电王,永乐总店庆’就是迎接金秋丰收的第一个硕果,因为永乐总店庆将让他们赚得盆满钵溢。相信永乐总店庆,低价再‘革命’,必将在家电行业刮起新的促销旋风。”