

## 郑事

## 这个美女车长折服外宾

因为她的正能量,老外对中国刮目相看,迅速签署了合同

美女车长服务好,引得小伙子送花还写情书,这事看起来很不靠谱,可它确实发生了,还上了电视,又被外宾看到了。“这肯定是炒作”,外宾给了这样的评价,中方代表解释说这车长肯定有过人之处。到底谁说得对?双方专程从外地赶到了郑州。 郑州晚报记者 张华/文 周雨/图



B15路美女车长李静婷

## 费尽周折,几番寻找美女车长

21日,郑州快速公交官方微博收到一则留言。

留言说:“郑州快速公交BRT贵公司全体工作人员,大家辛苦了!我有两位朋友在市区游玩乘坐了B15路,车长李静婷在行车期间始终面带微笑,她用自己的微笑和态度把优质服务演绎和升华,让这两位外国友人竖起大拇指,作为中国人,我为此骄傲。以点带面,贵公司应该还有许多这样的车长,向你们致敬!”

留言发表的第二天,郑州公交公司接到了一个电话,询问B15路公交车,随

后,又有电话打到快速公交公司寻找李静婷的联系方式。

过了两天,又有一位女士来到B15路调度室寻找李静婷,不巧的是,李静婷当天上午没有上班。

这位女士到底是谁,为啥这么执着地寻找李静婷?

## 为求真相,从云台山赶赴郑州

昨日上午,郑州晚报记者电话连线执着寻找李静婷的北京陈女士。

陈女士在一家外企做销售,几天前,带着两位外国客户到河南云台山游玩。在休息时,他们无意中从电视上看到一

个新闻,说的是美女车长李静婷,因为服务态度好,被年轻的小伙子追求,小伙子又送花又写情书。

“中国媒体肯定是在炒作”,陈女士说,看完视频后,两位客户开始闲聊,认为这个新闻肯定是公交公司为了做宣传,提升形象的假新闻。

作为中方代表的陈女士,自然维护中国的形象,说这位车长肯定有过人之处。双方发生了分歧,争执了好长时间。

这个美女车长到底怎么样,服务好不好,去体验下不就知道了?一个多小时后,双方达成一致意见,直接从云台山赶赴郑州。

## 来回坐三趟,外宾竖起大拇指

由于工作原因,陈女士未能亲自来郑州,由其助理带领两位外宾,专门乘坐了李静婷驾驶的B15路快速公交。

“来回坐了3趟,两位外宾评价说这服务真的好。”陈女士的助理说,李静婷搀扶老人上车,对乘客态度很友好。助理和两位外宾接连坐了3趟车,才返回了北京。

一听助理的反馈,陈女士特别高兴,“站在中国人的立场感到很自豪”。

回到北京后,双方很快签署了一个合同。陈女士说,以前在签署合同时,会有很多的附加条款,签合同非常漫长、繁琐,这次李静婷带来的正能量让外宾刮目相看,合同迅速就签好了。

陈女士的助理也给郑州晚报发来信息说,因为此事,让外国客户坚定了对中国媒体报道的信任,双方不可能就这一个合同就终止了,以后还会有长期的合作,让外宾坚定长期和中国人打交道的信念,“李静婷对我们公司和外国客户以后的合作带来了正能量,帮我们顺利地签了合同”。

## 手术后来郑州拜访李静婷

想采访陈女士确实很不容易,从26日下午,郑州晚报记者一直联系,不巧的是,陈女士工作繁忙,时间没法协调。一直到昨日上午,才顺利连线。

“我接受记者采访,是想给车长一个交代。”昨日上午9点,陈女士准时守候在电话那端。

陈女士说,自己工作繁忙,由于身体原因,在9月1日还要做一次手术,“要不是这个手术,我一定要亲自到郑州找到李静婷,当个姐妹认识一下”。

陈女士还有一个打算,在手术后,来郑州一趟,拜访李静婷。“我要不要给李静婷买束鲜花,表示感谢?”陈女士说。

线索提供 王基勋



便民挂衣钩亮相碧沙岗

## 去碧沙岗锻炼,包有地儿挂了

去公园玩儿,手里的包包总是没地儿挂,虽然事儿不大,可也让不少市民挠头。

不过,今后在碧沙岗公园游玩锻炼身体,不用担心这个问题了。

昨天上午,10余组印制有文明宣传

语的便民挂物架亮相碧沙岗公园。这些绿色的挂物架宽约1.2米、高约1.8米,是“门”字形钢结构,分别置放在锻炼市民较多的地段。

在挂物架上,工作人员还双面焊制了20余个挂钩。上面有“公德在我心,文

明贵在行”等倡导公益的标语。

工作人员说,前来健身娱乐的市民对这些挂物架给予了充分好评,大家主动把随身携带的物品挂在架上,不文明游园现象明显减少。

郑州晚报记者 马燕 通讯员 窦可文/图

## 现身说法:我加盟 TCL 专卖店真实故事

加盟咨询:0371—65346925

在一条算不上热闹的商业街,如果在这样的地段开家电店似乎过于冒险。然而对新乡TCL电器专卖店的老板陈先生来说,这个问题的答案显然是“NO”,他开的TCL电器专卖店每个月都能为他带来很不错的收入,如今,TCL电器专卖店的生意可谓是蒸蒸日上。

## 庞大销量,让TCL专卖店财源滚滚!

在没有TCL电器专卖店之前,陈先生只是名餐饮店里的小员工,那时的陈先生根本就没有想过自己出来创业。直到因为失恋而辞职,他的创业激情才开始萌发出来。

辞职后的一段时间里,陈先生并没有多

少心情去找新工作。朋友建议他创业,开一家TCL电器专卖店,没有经验也可以,因为TCL电器专卖店向投资者提供经过百余家店铺归纳提炼的连锁模式:包括店铺选址、装修设计、科学选货、精彩陈列、店铺管理、促销导购、服务规范等开店必备所有技能,并免费提供经营用品和宣传品,以及节假日的各种促销礼品。开TCL电器专卖店,只需复制总部提供的经验和模式,即可创业。

和TCL签订好合约后,并在TCL的协助下顺利地经过试营业正式营业,每天的销售额也能有6万-10万元。五一那三天,销售额高达20万元,我庆幸我选择了TCL,现在已

有很多的老消费者,这些老消费者带来的生意已经可以保证我每月利润可观。

## TCL 确保加盟商经营零风险

**品牌商标:**加盟商免费拥有583.26亿元TCL品牌和商标使用权;

**样机支持:**样机以押金形式提供,加盟商承担保管责任,免样机跌价损失;

**物料支持:**免费享受TCL终端演示物料,助推物料。培训支持:免费享受全国或全区专卖店后期培训、辅导、活动策划等日常服务;

**门店支持:**免费获得TCL订单、物流、发票、售后服务等全面支持;

**系统支持:**免费享受全面系统的物流支持、财务支持、政策支持、人力支持、展台支持、BI系统支持、演示设备门头、推广支持、广告支持等;

**扩张支持:**成功开店后,经公司批准后,可以增设第二第三家TCL专卖店;

**退出机制保障:**由于特殊原因解除合作,TCL退还样机押金,无任何风险;

TCL专卖店,未来3-5年将缔造培养出一批的百万富翁加盟商。

地址:郑州市经三路红专路口绿洲商务7层TCL公司

朱江华