

# TOP生活 | 卖场乐购宝典



9月16日上午,苏宁开放平台战略暨中秋十一双节促销媒体通报会在郑州德化街友谊大厦举行,会上河南苏宁总经理钱成建介绍了苏宁开放平台3.0战略,以及中秋、十一双节的促销攻略,海尔、西门子、新飞、创维、美的等电器类供应商,以及名服饰、卡帝乐鳄鱼等非电器类供应商应邀参加了此次通报会。 郑州晚报记者 樊无敌 文/图

## 从“双线同价”到“开放平台” 20亿红包派送、满千返百、10颗钻石免费抽 发力“双节” 苏宁打造消费黄金月

### 双线同价,消除网购后顾之忧

自6月8日起,苏宁全面推行“线上线下同价”。钱成建说:“实施同价策略包括‘双线同价、全网比价’两层含义,同款商品在同城苏宁均会保证线上线下的一致价格,而且两个渠道相比其他上规模的店商和电商都要具备优势,苏宁将在线上线下两个渠道为消费者提供综合体验更优、全网价格最优的商品。”

020融合零售模式的具体表现

现分别在四方面:在商品展示方面,线上线下商品的融合出样,大大丰富了商品的SKU数量,给予消费者更多的选择;在商品体验方面,消费者可以足不出户购买到所需的日用品、百货、电器等多品类产品,避免了去超市、商场逛街东挑西选、排队结账浪费时间的烦恼,而且消费者可以先线下体验、再线上购买,避免选购失误情况的出现;在商品销售方面,消

费者可以在线上选购,线下购买,更可以线上购买、线下付款和门店自提,给消费者提供了诸多便利;在商品服务方面,线上提供在线咨询服务和详细的产品信息,便于消费者了解产品、挑选产品,而且在线上购买手机、电脑等产品还可享受在实体店安装系统、免费检测等便民服务,更能依托实体店享受维修、退换货等服务,消除了在网上购物的后顾之忧。

### 六重举措,力保优惠一步到位

此次双节期间,苏宁将充分借助自身转型优势,加强与上游供应商货源筹备、促销让利的合作,制订各种新的刺激消费举措。苏宁的营销策略将分别针对不同时间段、不同的消费者需求量身定做,隆重推出“20亿红包派送、满千返百、10颗钻石免费抽、三零分期、全场价保、一站式购物”等六重惊喜。

出10颗钻石,用于回馈一直以来支持和信任苏宁的老会员、老顾客。而且,苏宁还联合建设银行、光大银行、广发银行、招商银行、中国银行、农业银行、工商银行等七大银行推出三零分期活动,消费者购物单件满1500元刷卡办理12期或6期分期即可参加“0利息、0首付、0手续费”活动。

苏宁全国放送20亿红包,消费者至苏宁门店即可领取170购物红包,购买商品可直接使用。消费者在所有实体店,购买彩电、空调、冰洗、厨卫等传统大家电单件商品满1000元返100元全场通用券,购买通信、数码、电脑等单件商品满1000元返50元全场通用券,并且上不封顶。苏宁还拿

双节期间,如遇苏宁调价,消费者可凭苏宁购物凭证享受差价(特价机、指定机型除外)双倍补偿保障,让消费者放心畅享国庆价。针对消费者对整体家电的需求增加的趋势,双节期间,苏宁提前培训、上岗数千名VIP导购工程师,根据消费者家庭实际情况,提供整体家电解决方案。

### 开放平台3.0,推出三免政策

9月12日,在苏宁开放平台战略通报暨平台联盟大会上,苏宁公布了平台3.0的命名——“苏宁云台”,寓意苏宁云商开放平台。

平台1.0类似于“跳蚤市场”,主要由个人和个体商户经营,自行销售商品提供服务。平台2.0和平台1.0最大的不同是经营者不再是个人,而是企业商户,平台也从个人摆摊式的跳蚤市场变为相对规范的集贸市场。

场。鉴于平台1.0和2.0的不足之处,苏宁推出一种新一代的平台模式——“平台3.0”。苏宁易购李斌李总将苏宁开放平台用另一个形象的比喻——“自贸区”,全球商户符合自贸区招商标准,便可免费进驻使用区内物业,享受完全免费政策,同时自贸区向商户提供经营过程中必需的低成本配套服务,如金融服务、仓储物流服务、中介服务等,商户享有高度的经营自主权和利润

分配权,唯一需要遵守的就是自贸区统一的贸易服务法规。

今年招商的三免优惠政策已经确定,即永久免除年费、技术服务费以及百货、日用、图书等重点招商品类佣金,让商户实现零成本入驻。在结算账期方面,苏宁将确保T+1的账期政策,即用户确认收货后次日到账,如果商户的服务信誉评级达到要求,或者使用了平台的信贷服务,还可以实现用户支付后即时到账。

尼采 NIECHE 智能手机工厂店 Smartphone factoryshop

# 4.0 大屏 1G 安卓 智能机

# 2999

## 送499元话费

工厂原价:899元

## 迎中秋 千元智能机 仅售百元

大礼包更优惠!

- 4.0英寸高清宽屏
- 1G主频高速CPU
- 高清摄像头
- 安卓智能操作系统
- 双卡双待

### 情系中秋

+ (0371) 5507 5971

郑州旗舰总店:紫荆山路与东大街交叉口向西150米路南  
 郑州旗舰四店:航海路与大学路交叉口向东500米路南  
 郑州旗舰二店:农业路与经五路向东20米路南  
 郑州旗舰三店:文化路与东风路交叉口向东180米路北  
 郑州旗舰六店:文化路与金水路交叉口向北30米路东

郑州地区供货: 2000台! 售完即止!