

# 大商集团郑州紫荆山百货完美蝶变 感恩消费者, 倡导新观念 紫百带您迈向精致生活



历时大半年的全面升级, 大商集团郑州紫荆山百货实现完美蝶变。



2013年,作为河南省首家现代化大型零售百货商场,紫荆山百货迎来了她30岁生日。这家曾被商务部评为“金鼎百货店”的“老字号”商场,经过不断努力创新,始终站在商海的潮头。就在4月份生日之际,又获得了“中原商业改革功勋企业”称号,成为我省首个国家级功勋企业。如今,紫百历时大半年的全面升级已基本完成,实现完美蝶变。  
郑州晚报记者 王一品 文/图

## 品位提升、客层细化 通往童馆的楼梯变成了“钢琴”

今年年初,紫百全新定位为“成熟型礼品百货”。随着定位更加精准、适当拔高,大规模的升级调整也开始了。第一阶段被列入调整计划的,是商场五层和六层。

如今的六层已经成为一个充满童趣的梦幻儿童天地,童装、童玩一应俱全。这里不仅

汇聚了小耐克、小阿迪、丽婴房等知名童装品牌,就连通往该楼层的台阶都变成了一个黑白“钢琴键”。而五层,则以家居、羊绒、内衣、床品、工艺品等为主。尤其值得一提的是珍宝馆,成为河南珍宝馆大商第一店,开创了河南当代工艺美术珍品进入百货商场

的先河。

据了解,紫百第一阶段的升级于4月底结束,全新亮相的五层和六层品位提升、客层细化,备受广大消费者好评。数据显示,两个楼层升级后最近几个月的业绩,比去年同期增长了20%左右。

## 会员聚力、同比翻番 这是紫百历史上动静最大的一次

7月10日,第二阶段的升级也全面展开,这一次是三层(贵妇装)和四层(男装)。“有三分之一的品牌调整了。”总经理宋玲玲介绍,“本次全面升级,可以说是紫百历史上动静最大

的一次,地板、楼梯、天花板、卫生间等基础设施几乎全部拆除重装。”

目前,三层、四层的升级已经完成,就连任务最艰巨的一层(精品)和二层(时尚

女装)也于中秋节前实现华丽转身。据了解,中秋节三天,紫百每天都有数百名新会员办理VIP卡,而会员购物的占比也比去年同期翻了一番。

## 重新绽放、感恩顾客 返券、高倍积分、满额礼,一个都不能少

如今,重新绽放的大商集团郑州紫荆山百货,不仅要为广大消费者带来最丰富的商品、最舒适的环境,更多的是要让大家在这里感受到全新的购物体验 and 温暖贴心的服务,以及紫百人感恩顾客、回馈社会的那份使命感和责任感。

国庆假期将至,紫百将用实际行动来感谢新老顾客。10月1日~7日,全场秋季新品参与“消费满500元返500元(或300元或200元)礼券”活动,最低相当于五折优惠。与此同时,消费者还可享会员礼、进店礼、开柜礼、满额礼等重重好礼。

其中,10月3日为会员专场。活动期间,会员在新引进的品牌购物可享10倍积分(10分就可抵值1元),另有VIP增值礼(当天消费满500元的会员可额外获得50元的专属百货礼券)。当天16点~18点,三楼贵妇女装和二楼少淑女装还有联合走秀。

## 非常导购

蝶变后的紫百,旨在感恩消费者、倡导品质生活。9月27日~10月7日,紫百携手皮尔卡丹深度营销,一场以“裘承经典 驭行时尚”为主题的男鞋2013秋季巡展即将上映。商场北门广场、一楼中厅、四楼专柜,将全方位、立体式地为此次活动“护航”。而且,金利来女鞋、欧嘉女鞋也会加入到展促中来,以满足更多消费者的购物需求。

## “裘承经典 驭行时尚” 紫百携手皮尔卡丹男鞋深度营销

### 砸金蛋,赢大奖

据了解,本次巡展,您不仅可以第一时间领略皮尔卡丹男鞋的最新款产品,而且可以抢先尊享“55元现金换100元礼券”的独家特惠。此外,现场还有“砸金蛋,赢大奖”活动。只要您购买新品皮尔卡丹男鞋,即可获得一次砸金蛋的机会(每双一次),中奖率是100%哦。一等奖,名仕皮带;二等奖,200元现金券;三等奖,100元现金券;参与奖,50元现金券或洗护套装。现金券可在当日购买第二双鞋时

现场使用,也可在本年度内其他时间使用。

### 加2元享超值换购

活动中,紫百北门广场上的精选特惠值得关注。皮尔卡丹男鞋,全场99~599元;金利来女鞋,全场150~598元;欧嘉女鞋,全场99~499元。与此同时,在这里购买展促货品后,只需加2元钱,即可凭购鞋小票领取多芬旅行套装或旅行餐具一套。数量有限,送完即止哦。

如果您一次性购买两双,还可再享九五折优惠,购三双可享受九折优惠。

