

生活惠更好

五星电器
Fivestar

买家电就到

五星电器

价保30天 差价全返还

满999元 送100元

.....

活动详见店堂海报

国庆底价 在五星




9月12日,苏宁对外发布了开放平台战略并启动全国巡回招商,招商活动启动以来受到众多商户的青睐。9月26日,苏宁开放平台全国最后一场招商大会在武汉举行,华中区域500多名商户和30多家省内外媒体参加了本次招商大会。在会上,苏宁宣布将华中地区首批招商数量放宽至1000个名额,重点针对地方特色的产业集群展开招商,以支持拥有地缘优势的华中品牌和企业完成互联网时代的渠道转型。郑州晚报记者 樊无敌

商户可零成本 入驻“苏宁云台”

苏宁云台在华中地区招商火热 首批招商1000家

苏宁开放平台实现共赢

苏宁究竟要打造一个什么样的开放平台呢?苏宁云商集团股份有限公司总裁助理范春燕重点强调了“四个不”:即不假冒、不伪劣、不走私、不偷税,力求打造一个服务规范、竞争有序的新平台。

范春燕将苏宁开放平台定义为3.0模式,并命名为“苏宁云台”。与之前的1.0、2.0模式相比,3.0克服了商户良莠不齐、低价导向导致恶性竞争、假货水货泛滥、商户经营成本高、消费者沟通成本高、服务体验差等诸多弊端。

“对于商户,苏宁不仅永久免除

年费、技术服务费和日用、百货、服装、鞋帽、图书等重点招商品类的佣金,还将免费为商户提供基本类目规划、基础店铺装修、基础流量导入、基础数据分析、服务器和带宽支持、即时通信、信誉担保、品牌背书、易付宝第三方支付、网银支付、快捷支付等支付工具以及手机支付、门店支付、货到付款等支付方式。”范春燕说,3.0版本的开放平台是一个产品质量有保障、服务有保障、低价有保障的平台,不仅能购买到丰富的商品,也不必担心商户刷信誉、假冒伪劣、服务不规范等种种弊端。

华中各省企业借助云台集体“触网”

河南、湖北是国家“中部崛起”战略的支点和中心,各省都拥有一大批特色产品和知名品牌。此次,“苏宁云台”招商大会在武汉举行也吸引了包括河南、湖南等华中各大省市知名商户的广泛关注,截至9月25日,共有1500多家意向合作商户报名。

电子商务作为炙手可热的新兴产业,发展前景可期。而华中地区也有着网民基数高、网购市场规模大、制造业发达、特色商品丰富的特点,但由于没有本地化的成熟电子商务平台支撑,发展空间较为局限。范春燕表示,本地化运营是苏宁开放平台

的重要战略之一,华中特色的产业集群就是苏宁开放平台最大的金矿,欢迎他们来苏宁易购开店。“苏宁开放平台全国首批招商控制在5000家商户,如果优质商户的数量足够,我们甚至可以放开这个限制,真正希望能够通过苏宁全国的开放平台,让具有地缘化优势的湖北企业能够在互联网时代做出更大的生意。

据了解,针对9、10月报名入驻的商户,苏宁在免费入驻和免基础服务费的基础上,还推出了一项阶段性的优惠政策:根据3个月的销售给予1万~10万元的广告费奖励。

四大利好让消费者受益

在范春燕看来,“双线开放”、“统一承诺”、“精选优选”和“免费政策”这四大特征不仅是商户的福利,更是回馈消费者的最大利好。

对消费者来说,买东西最喜欢的还是货品丰富,一站式购齐,而苏宁双线开放就是要把线上线下的商品聚集在一个平台上。其次,苏宁开放平台推出的统一服务承诺和精选优选政策,保障了无假货、好服务。用苏宁的品牌价值为商家担保、向消费者承诺。在苏宁统一的服务承诺和先行受理机制下,消费者将免去频繁与商户沟通而问题得不到解决的麻烦,极大提升了购物体验。同时,苏宁开放平台上实行全场正品、开具发票,服务规则明确了商户无不可抗力24小时发货,15天无理由退换货、服务理赔基金对消费者先行赔付等,确保购买第三方商户的商品所享受的服务和苏宁自营产品一致,给予消费者最完善的服务保障。

“苏宁开放平台精选商户,即同商品选择5家最优质的商户,是为了在保证商品丰富度的前提下,消费者无需担心商品假冒伪劣、良莠不齐,更不会因为商品众多而挑花眼。”范春燕指出,至于消费者比较敏感的价格,苏宁的免费政策也让商户有了回馈顾客的利润空间。

范春燕强调说:“苏宁开放平台免费的终极目的是为了给消费者更多的优惠。平台的免费政策将赋予进驻商户更多的让利空间。”

到苏宁购物享受“三零”分期付款

苏宁作为全新的互联网零售企业,在此次国庆黄金周促销中,将集中超千万元的巨额促销资源回馈中原消费者。郑州晚报记者 樊无敌

苏宁返券线上线下通用

苏宁在郑州市区共有9家门店,北区有文化路店、南阳路店、花园路中环店;南区有大学路店、兴华南街店;西区有棉纺路店;东区有宝龙城市广场店、郑汴路店;市中心有二七广场EXPO超级旗舰店。到这些店,从今天至10月8日,消费者到苏宁各店购物,满千返百,上不封顶,相当于单件商品享受直接让利10%,多买即可多返,返券可直接用于购买其他电器。

从9月28日起,消费者可使用返券

在苏宁易购网上商城购买百货、美妆、食品、母婴用品等非电器类商品,服饰、家居、护肤品、箱包、钟表、儿童玩具、奶粉、图书统统随意买。目前,苏宁各门店均设有苏宁易购体验区,消费者可直接在各门店易购体验区去下单购买。

团购场场有惊喜

今天15时到22时,苏宁与美的合伙低价团,美的50升电热水器一款仅售799元,美的大1P冷暖挂机空调一款仅售2099元。

9月28日15时到22时苏宁棉纺路店首届感恩内购会,来就送潮会所KTV欢唱券一张,买就送关山旅游门票一张,单件满888元额外加送电水壶一个,累计满8888元累计加送26英寸液晶电视一台。9月29日15时到22时,苏宁与海信、科龙、LG合伙低价

团,全场八折起。9月30日14时到22时,享受团购价,在满千返百活动基础上,可额外享受累计满5000元降200元、累计满10000元降500元的订单直降活动。

同时,苏宁还联合建设银行、工商银行、中国银行、农业银行、招商银行、光大银行、广发银行7家银行独家合作,再次重磅推出三零分期付款。今天到10月8日,针对购物满1500元办理分期付款6期或12期的消费者,实行“零利率、零首付、零手续费”的模式。例如:前期消费者购买家电,在办理分期付款时,分6期付款,需要消费者通常承担2.5%的手续费,12期付款则有4.5%的手续费。消费者购买10000元的家电产品,12期分期付款,消费者需要额外承担450元费用,而通过苏宁的三零分期,这笔费用则可以全部省去。