

# 国美十一夜市 今天18时开始

## 全场五折起八折封顶 认准不同颜色标签有实惠

河南国美十一优惠促销活动已经全面启动,9月30日18时起,低价夜市将延续到24时。 郑州晚报记者 樊无敌

### 夜市购物满2999元送微波炉

十一夜市是价格的又一个盆地,很大一部分的电器价格都会不同程度的突破底线。河南国美采销总监张昭说:“999元买32英寸液晶电视,1999元买10升伊莱克斯热水器,1399元买1P冷暖空调,1598元买6公斤滚筒洗衣机,4999元买索尼Z1。”

谈到活动力度,张昭说:“购物满2999元送微波炉,彩电满888元送电水壶,满1788元送豆浆机,满3788元送微波炉;冰洗满800元送电水壶或100元积

分,满1800元送豆浆机,满2800元送微波炉或300元积分;空调满1499元送豆浆机,满2599元送微波炉,满3699元送自行车;厨房电器买就送电水壶,满1599元送豆浆机,满2599元送微波炉;生活电器买就送50元积分或食用油,单品满699元送100元积分或电水壶,单品满1099元送150元积分+电水壶;手机满1000元送欧莱雅洗护套装;数码购单反相机摄像机满3000元送自行车;电脑满3000元送时尚自行车。”

### 十一来国美购物满100元返100元

国美十一超级购物节,优惠方式很多,购物满额就送礼品,价格直降,免费体验等;其中,还为消费者特别标注了不同颜色的标签,认准标签,做好购物打算,更划算。

“蓝色标签的商品,购满100元返100元,红色标签的商品够满500元返500元,黄色标签的商品,够满200元返200元。”张昭说,无论你是买单件还是

成套购买,都有非常实惠的政策。买单件满699元送电水壶,满1499元送豆浆机;购两件以上满8000元送价值500元家电,满12000元送价值800元家电,满20000元送价值1500元的家电;套购满3699元送微波炉。同时,来国美刷银联卡,购物满额再减100元。还有各种特惠机型,而且在国美还可以享受分期付款0手续费的优惠。

# 国美与银联联手 引爆十一家电市场

近日,记者从国美了解到,为了满足十一期间消费者选购优质低价家电产品的需求,国美再度联手中国银联在全国范围内推出专属优惠活动,凡持有银联卡(卡号以62开头,卡面有银联标识)的消费者前往国美、永乐等家电卖场将独享电器刷卡直降、抽奖免单、特惠机型等超额优惠活动。 郑州晚报记者 樊无敌

### 刷卡1000元有望获得888元免单优惠

从今天到10月14日期间,国美将与银联联合发起一场专场促销活动。届时,消费者只需凭印有国美优惠信息的银联刷卡单(POS签购单)、活动网站打印单、银行账单到国美门店换取100元现金卡,即可在刷卡消费时,凭借此现金卡在国美门店成交价的基础上立减100元。此外消费者刷卡购家电满1000元时,还将有机会获得最高达888元的免单优惠。

早在去年,国美就与银联合作探索银企合作新模式,而双方战略合作取得

### 银企合作 有利于提升家电市场活力

“下半年,通过探索新型零售模式刺激消费成为家电流通企业义不容辞的责任。”国美电器高级副总裁李俊涛表示,此次国美与银联再度合作,一方面将挖掘优势资源,为用户创造新的体验;另一方面,这将成为国美探索产业链协同发展模式的有益尝试,有助于降低产业链运营成本,以低价普惠消费者,从而进一步深化国美线上线下低价专业的零售企业标杆形象。

对已本次银企合作,有专家表示,国美与中国银联的联手属于市场导向型的异业品牌联合,彼此借助合作品牌在各自领域的影响力进行市场渗透,这不仅提升了营销活动的力度和资源的使用效率,更为消费者提供了实在的优惠,提升家电市场活力。

的良好业绩为国美与银联深化战略合作提供了坚实基础,也推动着双方为创造用户最佳购物体验而创新。数据显示,在国美与银联首次合作期间,国美电器全国所有支持银联刷卡门店的交易金额环比增长近5倍,终端卖场近七成的消费是通过刷卡支付实现的,部分城市刷卡率甚至高达96.95%。

# 六大银行助力 永乐十一惠民补贴

## 今日16时永乐将推出 “十一超级购物节”之团购夜市

为备战十一,河南永乐将于今日16时到22时重磅推出“十一永乐超级购物节”之团购夜市,这次活动,永乐联合众多国内外知名品牌厂商,在全省范围内以价格直降、满额配送等方式,全面拉低家电整体售价,活动优惠幅度再创历史新高。 郑州晚报记者 樊无敌

### 家电“夜市”红红火火迎十一

从目前消费时段的趋势看,许多年轻的上班族购买力强却没时间,白天工作很忙,好不容易十一放假了还想和家人、朋友聚会、旅游,家电夜市的出现就解决了他们与家电卖场的“时差”问题。河南永乐总经理王巍分析道,由于家电夜市还为消费者提供了更舒适周到的氛围,晚上逛家电夜市既可选购自己满意的商品,又可当作休闲逛街,可谓一举两得。

为配合此次十一大促,永乐利用其渠道以及规模优势,投入千万促销资源,采购了几百万元赠品。王巍说:“购物满800元返100元积分,满1800元返200元积分,满2800元返300元积分;购物就送食用油,单品满680元送电磁壶,单品满1880元送豆浆机;套购满2880元送三件套或电磁炉,套购满7880元送32英寸液晶电视。”

### 彩电拉低整体市场价格

随着楼市回暖,新居装修释放了一定的家电产品需求,包括彩电、冰箱、洗衣机、空调在内的传统大家电产品也成为本次十一期间销售的主力。其中,美的三门冰箱215立升,仅售1699元;6公斤美的洗衣机仅售998元;大1.5P冷暖挂机仅售2199元;格力大1P冷暖挂机仅售2299元。

另据永乐彩电事业部相关负责人表示,本次“永乐十一超级购物节”活动期间,永乐将再次开启全网比价模式,在全面保证货品充足供应的同时,通过大单采购等模式全面拉低彩电市场整体售价10%以上。其中,海信40英寸电视仅售2499元;创维42英寸电视,抢购价仅售2799元;海信55英寸电视抢购价仅售4999元。

### 百款特价小家电等你拿

为满足消费者购买小家电的需求,永乐在本次十一活动期间,联合了格兰仕、美的、九阳、苏泊尔、飞利浦等众多小家电品牌,推出上百款特价机型。其中,九阳智能方煲仅售169元,格兰仕微波炉仅售269元,苏

泊尔电压力煲仅售298元。除众多个性实惠的小家电产品外,永乐还将延续“厨卫低价再革命”的余热,大力推广低价的厨卫产品。其中,能率欧式套餐仅售1999元,伊莱克斯电热水器仅售799元。

### 全网比价后永乐店内价更低

值得一提的是,十一黄金周期间永乐电器还开启了主动比价模式。据记者对十一黄金周期间有购买家电产品意愿的消费者了解到,消费者选择家电产品时,首先是价格,其次是品牌,为此,永乐推出全线产品全网最低价活动,消费者在门店比价台即可查询网上价格,有效确保其在永乐店内所购同型号对应产品全网最低。

在全力低价促销的同时,永乐再度携手中国银联展开营销合作,从即日起,双方就已经开始合力推出“永乐惠购 我选银联”回馈活动,持62开头银联卡的消费者只需凭印有永乐优惠信息的银联刷卡单(POS签购单)到永乐门店换取100元现金卡,即可在刷卡消费时,凭借此现金卡在永乐门店成交价的基础上立减100元。

### 5000名服务大军全天候待命

黄金周历来是家电行业拉动消费与服务考验最关键的时期,永乐全方位覆盖四大举措力保服务。在十一黄金周旺销期间,永乐将投入更多人力、物力,超过1万辆物流车辆;5000名服务大军全天候待命、及时响应;2000辆物流车辆,整装待发,全面备战;3大服务保障,全程无忧。同时,永乐门店还将新增超过2万名临时促销员、1万个终端POS机等,尽可能满足爆发性的消费增长。

王巍说:“自创立之日起,永乐就确定了‘薄利多销,服务当先’的经营理念,在当前永乐在行业领先的信息系统支撑下,永乐能通过提升供需链效率让利消费者,将使低价购买家电成为一种常态。”

