

很多朋友可能对红星美凯龙6月11日在郑州会展中心举行的大牌砍大牌活动记忆犹新。在那次活动中,红星美凯龙邀请到中国好舌头浙江卫视“中国好声音”主持人华少作为砍价嘉宾,在郑州掀起一阵大牌热。据了解,新一轮家居“大牌热”即将掀起。红星美凯龙即将于11月2日、3日在全国举办一场名为“全球家居博览惠”的大型营销活动。20余个国内外一流家居大品牌将联合红星美凯龙共同让利,全国110多个连锁家居Mall整合10亿资源,回馈消费者。 郑州晚报记者 唐善普

# 红星美凯龙发力全球家居博览惠

## 200元大牌联购手册=368元名牌洗衣机+4000元折后现金抵用券 20余个大品牌推出丰富的专供特价商品,多重优惠等着您



红星美凯龙将举办全球家居博览惠

**200元大牌联购手册=368元名牌洗衣机+4000元折后现金抵用券**

据悉,红星美凯龙自10月20日起,面向全城发行《中国大牌联购手册》。20余家居大牌共同发力,一本联购手册售价200元,消费者购买手册可获得价值368元小鸭洗衣机一台,即买即送,立即升值168元。

这还不算完,消费者还可获赠4000元的大牌联购折后抵用券,在享受丰富折扣之后,还可凭券享受抵现金的优惠。此外,在活动期间,顾客持联购手册到参与活动的20余品牌展位获得15枚品牌签章,就可获赠精美茶具一套。

以上还不是全部,顾客在消费之后还可享受红星美凯龙与厂商两方面提

供的返现金优惠让利,这个返现幅度相当之高。

**20余大品牌推出丰富专供特价品**

记者了解到,在本次全球博览惠活动中,还有20余个大品牌还将推出丰富的专供特价商品。“这些商品都是这些大品牌的畅销品类,折扣力度惊人,持联购手册顾客可优先购买。”该负责人介绍,更为实惠的是,购买特价品的顾客同样可享受返现让利。

另外,红星美凯龙在全国拿出数百颗钻石作为终极大奖,持联购手册顾客在享受其他活动后,还可参与终极抽钻石大奖。消费满20000元,即可获抽奖券一张,上不封顶。

据了解,参加活动的20多家大品

牌的厂家都为本次活动提供了最优惠的让利政策,这些品牌的折扣政策也即将在近期全城公布,力度直逼十一。

而经销商方面对此也投注了巨大的资源和热情,经销商自行举办的抽奖、返现、买赠等活动层出不穷,届时一定会让消费者大吃一惊,喜出望外。

**大牌引领家居时尚风潮  
全场直补8%家电**

为了给消费者演绎全球家居名品独特体验风采,展示全球家居生活方式,展现全球家居时尚潮流,活动期间,红星美凯龙郑州商场还将聘请两名外籍名模担任“全球家居小姐”。

11月3日,一场新品家居畅游会即将震撼发布。多个知名家居品牌都将明年新品发布的第一站放在了郑州红星美凯龙商场。

相关负责人告诉记者,红星美凯龙一直重视中国家居的原创色彩的发展,无论是全球家居小姐,还是新品发布会,都是为了更好地为广大顾客朋友服务,让他们住得更舒适。

记者获悉,在大牌联购手册锁定的6重爆惠之外,红星美凯龙还将送出全场性的让利活动,即消费每满1000元,就可享受积分兑8%家电的大实惠,多买多送。

更多大力度实惠,感兴趣,且在近日有置家计划的朋友可致电商场或到商场咨询,红星美凯龙将为您提供满意答案。

■家居资讯

### 国庆节后,居然之家再放“价”

10月26日至11月3日,郑州居然之家举办主题为“国庆献礼第二波 购物送黄金”的促销活动,多重好礼送不停。

顾客累计购物满一定金额送现金券或金条、多重好礼抽不停、您换家具我补贴高达600元。居然之家联合众多知名品牌总裁签售,推出最实惠和丰富的优惠活动,让您买得舒心用得放心。参与品牌活动的顾客还可以参加神秘抽奖活动。总之是好处不断优惠连连。 靳小东

### 一木家具万余产品倾巢巨惠

郑州青岛一木整体家居生活馆,主营九大系列风格产品,同时经营木门、楼梯及橱柜等。据悉,郑州青岛一木将于10月26日、27日举行大型专场,万余产品倾巢巨惠:进店人人得;抄底团购总部直供很实惠,仍可享受特惠;现品限量极限惠;精美礼品额外送。 靳小东

### 河南明天暖通提醒 采暖小常识要注意

冬季来临,河南明天暖通集团温馨提醒市民:1.地暖保温层的缘故,水泥地面或多或少会出现龟裂现象,不会造成影响。严禁在地面上打射钉枪、电钻、水泥钉等。应将盘管内水吹干,以防冻裂。2.壁挂炉系统内不能加入化学物质和防冻液。3.电采暖暖气片投入成本低。 靳小东

### 双11秒杀天猫家装e站

距离“双十一”还有近2周时间,天猫家装e站已整装待发,这是全国第一家在网上推出家装标准化设计、标准化主材、标准化施工的家装平台,含有设计包、施工包、主材包等产品,真正做到了三大不限零增项,橱柜不限延米、门不限套数、地板瓷砖不限面积。请登录天猫家装e站 jzez.tmall.com 进店即得100元,主材包、施工包最大优惠超过16000元,还有1元抵1000元。 李红卫

## 买好地板最省钱? 11月9日,只等这一天 圣象地板 总裁“价”临 “签”载难逢

圣象地板总裁“价”临“签”载难逢。一场以前绝无仅有的优惠活动即将上演,让你惊叹不已的优惠和超值服务即将花落你家。装修要省钱? 11月9日,只等这一天。 郑州晚报记者 唐善普

**装修最省钱? 11月9日,只等这一天**

荣耀17年,感恩惠绿城,圣象地板总裁“价”临“签”载难逢。11月9日,圣象地板总裁亲携超值产品,带给中原消费者独一无二的顶级特供盛宴。

**绝无仅有! 59元大优惠“送”给你**

据圣象集团郑州分公司郑州销售部负责人吕文彬介绍,此次活动给消费者带来的不仅仅是巨大的惊喜,更重要的是实实在在的实惠。吕文彬表示:“如一款以前促销价不低于90元/平方米的强化地板,11

**砸金蛋,冰箱、液晶电视搬回家**

记者获悉,此次活动还有更多的与消费者互动环节。

1.现在预订,即可参加现金刮刮乐活动。

2.11月9日当天,凭预订单抢

17年销量遥遥领先,为报答消费者长期对圣象产品的厚爱,圣象地板能做的,就是用一场绝无仅有的工厂让利,回馈所有支持圣象的消费者。

月9日竟然低至59元起。”

圣象一直主打中高端,以质量取胜,赢得消费者信赖,并进而占据市场。“吕文彬说,此次拿出这么大的优惠价格,就是为了给中原消费者最大的实惠回馈。

排名送大礼,越早越惊喜,太平金象等您拿。

3.活动现场还有缴纳货款砸金蛋活动等您参与,豪华冰箱,液晶电视等您带回家。

### 报纸剪角温馨提示:

1.凡晚报读者拨打热线即可获得厨房餐具一套(限前50名),详情咨询活动热线0371-60381131。

2.凡晚报读者活动现场凭定单并参加活动交款即可获得100元现金

喜欢圣象地板的朋友,还犹豫什么?赶快拨打电话抢先报名吧。100元现金等你拿。

3.圣象地板郑州直营店同步进行:红星美凯龙店、居然之家店、凤凰城店、欧凯龙店、西建材店。

慕思独家冠名刘德华南京、广州演唱会,天王唱享健康睡眠

## 金九银十声动全国,“慕思公益现象”春华秋实

10月4日晚,由寝具王者慕思携手天王巨星刘德华震撼开启的“慕思之夜——刘德华巡回演唱会·南京站”在南京奥体中心体育馆火爆上演,不仅天王刘德华为歌迷带来众多经典名作,主办方还耗资达8000万人民币,为观众精心打造一个全新感觉四面华丽舞台,让坐在场馆内各个区域的歌迷,都有机会贴近“天王”。

据了解,为了更好地传播健康睡眠文化,普及健康睡眠理念,作为全球健康睡眠资源的整合者,慕思不惜重金独家冠名了华仔巡回演唱会南京和广州站,并携手天王巨星刘德华震撼开启主题为“慕思之夜——刘德华巡回演唱会·南京站/广州站”的大型活动。

据了解,作为叱咤乐坛近30年的“四大天王”之一,刘德华多年来一直在实践着“世界没有完美,但努力可以接近完美”这句话,他在选择演唱会合作伙伴、代言产品和选择冠名赞助

商时均十分谨慎,社会评价不好以及可能对社会产生不良影响的行业以及品牌均被天王一票否决,但是在本次重要的全国巡回演唱会南京和广州两站中接受了慕思寝具的独家冠名。

据了解,一直以来,慕思一直铭记着“让人类睡得更好”的企业使命,把健康睡眠普及作为一个公益事业去做,如今慕思的公益事业已涉及赈灾、助学、助残、疾病救助等诸多领域,慕思对公益事业的不懈努力已经成为寝具,甚至家居行业的“慕思公益现象”。

姚吉庆表示,慕思长期活跃在健康睡眠公益领域,多年来一直通过明星的带动作用,欲提升公众的整体健康睡眠意识,从今年年初的“明星公民”活动到携手“亚洲舞王”罗志祥,再到现在与天王巨星刘德华的强强联合,慕思走在了公益事业的最前沿,慕思欲借助明星的带动效应,让更多的人参与到公益事业中去。