

# 每个行业都有自己的规则

## 淘宝开店不能坐天吃饭,创业的成功是“熬”下来的



创业  
小败局

在创业的圈子内,注定只有少数人能够品尝到成功果实的滋味,而那些失败离场者流下的泪与汗,又恰恰“滋养”了每一枚愚而待采的成功果实。“选择没有错,错的是没有坚持,没有努力,没有付出。”宋辉利曾是一家卖孕婴产品淘宝店的店主,不缺钱,不缺货源,但还是在10个月后就关门走人。“如果让我给成功下一个定义,我觉得成功是必须坚持和努力才能换来的。” 郑州晚报记者 沃林婀娜 实习生 陈冉

### 做淘宝一定要少进货、慎进货、勤出货

2010年,宋辉利从湖南郴州某大学毕业回到郑州,因为找了好几个工作都不满意,随即便和两名高中的好友一起商量创业。

“开实体店的成本太高,在网上开店则可以规避这些风险。”宋辉利说,他们考虑了很多,最后选择开一家孕婴用品的淘宝店,“其实那时候,我们不图做得多大,够温饱,挣点小钱能让我们一年出去旅游几次就行了。”

梦想总归是梦想,实际经营中问题百出,在不到6个月的时间里,他们就压了4万元的货。

宋辉利说,经过失败后,他总结,做淘宝一定要少进货、慎进货、勤出货。换句话说,“就是万一进来的卖不掉,赶紧想办法处理掉,什么时候清仓,都要清楚。”

### 开始错把注意力放到了店铺装修上

“最开始,我们把注意力都放到了淘宝店铺装修上。”宋辉利说,为了做好淘宝店铺装修,他花了一万多块钱买了相机和相关配套设备。

为了把商品拍得有

效果,他们买了很多的玩具娃娃和配饰。“想来想去那时倒没有做多少实质性的事情。”

其实不管是电子商务还是实体销售,都离不开一个字——“卖”。

“我们把时间、金钱和经历都浪费在了外表上,忽略了电子商务最核心的事情:销售。”

在最初的一个月里,他们的淘宝店一件销量也没有。

### 每个行业都有自己的规则

“我们根本就没做过生意,身边也没有经商的家人朋友,完全是摸着石头过河。”宋辉利说,对行业的了解,往往会带来从来都没考虑过的问题。

“其实货源很好找,我们基本没费什么功夫就联系了3家供货商。”宋辉利说,他们的孕婴用品店主要是以孕

妇装为主,兼备一些婴幼儿用品和服装。“每个行业都有自己的规则。起初我们不知道服装行业的规则,进货就听推销员介绍,胡乱一拿,结果虽然好卖但因为进货太多压了好多。”

后经过高人指点,宋辉利的小店开始有了点起色,订单在急速增

长,但这一切都是假象。

“我们当时是赚了面子,赔了里子。”他说,当时为了增加销量,他们不得不采用低价策略,“在淘宝里,玩低价策略就是找死。价格越低,利润也就越小,后来,现金流也跟不上,进不了新货,怎么不赔钱?”

### 淘宝开店必须想办法去推广

宋辉利说,最初他跟许多淘宝开店的人想法一样——开一个网店就像在大商场里设个柜台一样,自动会有人来。

“真实的情况是淘宝这个大商城千万个店铺,而且竞争越来越厉害。”他说,如果你只开一个店,而不去推广,就像你把店开

在深山老林一样,淘宝开店和实体开店的道理是一样的,你的客流越多,你的生意就可能越好。所以在淘宝开店不能坐天吃饭,必须想办法去推广。

“我那个时候根本就不知道推广这个事情,也不学习,就想着收钱了。”宋辉利笑了笑说。

“大部分在淘宝开店是前一月很新鲜,然后会遇到越来越多的问题,5个月后就逐渐倦怠,再往后,淘宝店就会一直处于半死不活的状态。”宋辉利说。

后来,在茫然中,宋辉利的淘宝店关闭了。“这次创业给了我很大的激励,成功是熬下来的。”

【创富热线】(9:00至17:00)

记者手机

18625786205 15343712892

【新浪官方微博】

郑州晚报创业者俱乐部

【腾讯官方微博】

郑州晚报创业者俱乐部

【微信号】chuangfwh



【QQ群】156963504

【记者QQ】734778182

### 记者手记

骐骥一跃,不能十步;驽马十驾,功在不舍。听完宋辉利讲述自己的创业经历后,创业记者想和准备创业的朋友分享如下:

一是要选好正确的方向,选到真正让自己感兴趣去拼搏去承担的项目;二是要有坚持不懈的信心和决心,创业前几个月肯定是艰苦的,因为需要培育市场、诱导消费,要做好暂时赔钱或亏损的准备。同时积累经验打好基础,一般只要挺过这一阵子,一定会柳暗花明又一村。可遗憾的是,许多创业者往往都是急功近利的心态,有的希望一两个月就能翻身,一旦看到短时期内不翻本,心态就不对了。



“讲文明·树新风”公益广告

中国精神 中国形象 中国文化 中国表达



母亲哺育我

我怀**报恩**心

中国

喂

中国网络电视台制 广东龙门 罗秀芳作