

# 《我在锡林郭勒等你》开机, 杨子黄圣依同台回应绯闻 你是单身吗? 黄圣依:不知道! 你俩啥关系? 杨子:互为靠山!

11月11日,也是大家俗称的“光棍节”,不少记者牺牲了零点在电脑前抢折扣的机会,来到位于内蒙古的锡林郭勒盟,探班正在此地拍摄的电视剧《我在锡林郭勒等你》。主演黄圣依、倪虹洁、杨子、高梓淇、张少斌、文梦洋以及小演员柴蔚,导演丁仰国、编剧张志坚都亮相了开机发布会。发布会上,客串了一把主持人的杨子无意中说到当天几个演员要过光棍节,偏偏没有提到黄圣依,这让记者再度对两人的关系产生疑问。而在之后的采访中,黄圣依坦言杨子是自己的“靠山”,而杨子则纠正说他们是“互为靠山”。尽管两人打死也不承认在现实生活中是一对,可是在电视剧中他俩扮演的角色却有一段结实实的暧昧关系。刘嫣



**杨子澄清**  
黄圣依是否单身?——“我没有资格去回应”  
你和黄圣依的关系?——“我们互为靠山”

轮到杨子做采访的时候,他也解释了自己为什么不提黄圣依要过“光棍节”的原因:“我不是专业主持,主办方委托我主持有三个原因:第一,因为我能平衡演员之间的关系,让大家不会为了排序的事情而不高兴;第二,就是经费方面的考虑,省钱;第三,我跟媒体的关系更好一些。关于‘光棍节’我没有刻意规避这个问题,也是想跟大家开个玩笑。关于黄圣依的个人问题,我作为经纪人也没有资格去澄清和回应。”

至于黄圣依形容杨子是她的“靠山”,杨子也说:“谁是谁的靠山?拍摄《白蛇传说》的时候有人问我,你和黄圣依谁傍谁?我说,那还是我傍黄圣依吧。六年前黄圣依的知名度远在我之上。可以说我之所以有今天,和黄圣依的联袂合作是分不开的。所以靠山就是互为靠山,不是单纯的谁靠谁。”

**黄圣依澄清**  
你是否单身?——“不知道”  
你和杨子的关系?——“他是我的靠山”

发布会一结束,记者就直接了当地问起了黄圣依过不过“光棍节”,黄圣依笑着说:“我过节啊,和大家一起过,晚上我们就开party!”“那你现在还是单身吗?”“不知道,哈哈。”黄圣依回答得十分微妙。

当天黄圣依一身蒙古族的打扮,是因为她在电影里扮演的角色“韩笑”就是一个来自大草原的女孩。她表示自己这几年越来越像“女汉子”:“之前给大家的印象都比较江南软妹子一点,我觉得‘女汉子’性格豪爽,比较有男子气概。”

说到这里,记者还是没有忘记刚刚杨子的问题,于是问黄圣依在娱乐圈打拼这么多年,有没有一些人是她的依靠,黄圣依也很直接地说:“你想说杨子是吧?我觉得他是一个很好的依靠,你看我们大家都在往他那里靠。靠山嘛……我和他的关系有点类似于‘跟国王散步’,我是一个很喜欢不停学习的人,和他在一起就能学到很多东西,他是我的导师。当然,最后的问题还是要自己去解决。”



## 苏宁棉纺路店重升级后 11月15日开业

赵大爷说:到小苏宁购物不只是享受,更是一种信赖的情感

家住在郑州苏宁棉纺路店附近社区的赵大爷今年已经退休了,他说他是看着苏宁棉纺路店创建和一步步成长的,早已习惯称苏宁为“小苏宁”,称谓里带着一种亲切,带着一种眷恋。8年多来,赵大爷认为到苏宁买家电不仅仅是购物的享受,更是一种信赖的情感。苏宁棉纺路店11月15日即将盛大开业,赵大爷打算再去瞅瞅,看再给家里添点什么,因为开业必大惠,而且苏宁的优惠都是实实在在的,不能错过好机会!

### 一站式服务,省力又省心

赵大爷说,对于像他这样大年纪的顾客来说,逛卖场选家电是一件费时费心的力气活,特别是多件家电一起买的时候。然而,苏宁棉纺路店为了让顾客省心又省时,积极优化服务,为顾客提供一站式购物体验。在消费者购物过程中,专业VIP导购全程陪同,实现电器选购、核价一站式快捷无忧服务;此外,根据消费者家装进度及配送要求,提供优先预约、配送、安装及无偿延长保修时间45天的服务。

赵大爷去年买全套家电的时候,一下午就轻轻松松买了一套满意的家电,空调、热水器、电视都是销售人员给他介绍的节能省电且特别安全、便捷操作的机型。赵大爷回忆说,要不是棉纺路店VIP专业导购的帮助,他都打算放弃买整套的家电了,毕竟体力有限,准备挑两件紧要的家电买了算了。但是,VIP销售专家的热情服务和全程陪同,让赵大爷心花怒放,把空调、热水器、冰箱、大彩电、加湿器、豆浆机等大电器、小家电等一口气买完了,准备好好享受一下“把幸福搬回家”的感觉。

### 诚信公正,权益有保障

在郑州苏宁棉纺路店附近社区的居民都知道棉纺路店活动期间商品真的很实惠,每逢周末都有精彩豪礼大放送,五一、十一期间更不用说了,好礼、低价、返券、抽奖、等促销活动连轴转,商品价格直接拉低10%-5%,更有海量惊爆机助阵。赵大爷说,除了这些,而且还有个理由,让西区消费者信赖苏宁,且把苏宁棉纺路店作为选购的首选之地。

一是来苏宁,不用比价,苏宁现在店里网上一个价,消费者直接可以在苏宁放心的购买;特别是重大节假日期间,苏宁为保证消费者利益,减少消费者全城比价的麻烦,以全城价保作为保障,让消费者免去了东奔西走的麻烦。二是明码实价,不欺诈消费者;苏宁率先实行“明码实价”销售,实现价格一步到位,在营造透明、诚信、公平的消费环境同时,也能给消费者最大实惠,因此受到了广大消费者的认可。三是专业销售导购,不误导消费者;苏宁的销售人员,既专业又热情,一般都是根据消费者的



需求为消费者推荐机型,为消费者只推荐对的,不推荐贵的。四是售后服务有保障,消费者买的放心;在苏宁棉纺路店卖的品牌商品都是正规的全国联保,消费者可以持苏宁的购买发票到指定维修地点进行维修,而且苏宁还提供延长保修的阳光包服务,消费者利益由厂商和苏宁共同保障。

### 预充值翻倍,实惠不忽悠人

“现在棉纺路店的预充值活动已经开始了,想在开业抢购实惠的顾客不要错过了预充值的好机会。”苏宁棉纺路店店长介绍说,即日起至11月14日到苏宁棉纺路店参与预充值翻倍活动,预充值50元送200,再送红豆三件套一套;预充值100元送

300,再送足浴盆一台;预充值200元送500,再送挂烫机一台,可谓是一份预充值,两份惊喜。

开业期间,到苏宁棉纺路店购买彩电、冰箱洗衣机、空调、烟灶具热水器产品,可享受大手笔返券活动,单件满600元送200(100元全场通用券+100元礼品),单件满1600元返300元全场通用券,单件满3600元返400元全场通用券,最高单件满9000元返1000元全场通用券,等于直接让利11%-20%,返券还可以直接用于购买下一件商品。苏宁附近的居民都期盼着棉纺路店开业呢,趁着活动给家里添几件大家电和小电器。