

# 做传统行业,首次创业就成功,开宝马住别墅 投入创新行业,十年磨一剑研制出新产品,却卖不出去 想当“先驱”,要经过“先烈”式煎熬

创业  
故事

当你全身心地投入一项新技术,付出了大量的时间、金钱,你认为功到自然成,可能事实却并非如此。

李兵,是一节能环保建筑材料的发明人,为了这项新产品,他倾尽了全部心血和精力。

“建筑节能是市场大势所趋,我知道明天一定会到来,但是现在的最后一夜很难过。”为了推销自己的创新产品,他天天都往工地里钻,向建筑商、工人推销试用自己的产品。

“只要能把这个项目做成功,我干啥都值得了。”很多人都说李兵“疯”了,但是李兵认为,自己的项目有前途。他正等待“黎明”的到来。 郑州晚报记者 沃林婀娜 实习生 陈冉/文 马健/图



创业  
微导师

## 想节省成本 还是注册个体户比较好

“我有一个饰品销售项目,我不知道应不应该注册公司。”创业者朱小姐说,她刚从外地回郑州,准备创业,但是她目前资金有限,怕注册公司后费用过多承受不起。

朱小姐通过郑州晚报创业栏目请行业人士给支支招儿。

**问题:**在郑州创业,在资金不是很充足的情况下,注册个体工商户好,还是注册公司好?

**建议:**想省成本,注册个体户比较好。

这要根据创业者项目的大小来决定,如果项目是个长期的项目,那么建议你还是开公司,开公司需要初期的注册资金,每年要申报和交付相关的税收状况。

“根据朱小姐的情况,我建议,还是注册个体户比较好。”郑州大西洋财务咨询公司负责人刘建锋说,要是投资和规模都不大,注册个体工商户相对简单,不用定税,不用请会计,省很多事。等时机成熟后可以再注册公司。

“如果朱小姐要对客户开发票,可以到税务部门请其代开。”刘建锋说。

郑州晚报记者 沃林婀娜  
实习生 陈冉

## 首次创业轻易“功成名就”

李兵的老家在焦作温县,这是全国知名的塑料原料集散地。

在没有做这个环保建材项目之前,李兵在当地就掌控着一家效益很不错的化工公司,其主要生产加工凉鞋、塑钢门窗、PVC管材等产品的塑料原料。

“我30多岁就开宝马,住别墅了。”21世纪初,靠着腿勤人诚恳,他的生意做得可谓是风生水起,并积累下不菲的资产。

当国内一些化工公司都在为当下的效益高兴时,爱琢磨的李兵看出了行业中潜在的危机——塑料原料这个行业已经趋于饱和,要想再分一杯羹,肯定不会那么容易。

随后,李兵调查发现,塑钢类材料在建筑家装行业已经广泛运用,但是塑钢环保建材类的产品仍是空白,“这种产品一旦开发,对于行业、社会的意义巨大”。

带着这个想法,2003年,李兵离开了焦作温县老家,来到郑州开办了一家建材公司,生产建筑用的“塑钢模板”,“当时觉得这一定是趋势”。

## 投入千万身家研发新产品

“为了支持李兵,我们花光了家产,卖房子、卖车……”李兵的妻子张桂芳说,为了能让李兵的“想法”成功,她将家产变卖,还跑到亲戚朋友家去借钱。

连他俩的亲戚朋友都说,那时的李兵“着魔”了——好好的塑料生意不做开始做什么研究,你上有老人要尽孝,下有3个孩子要上学,还有老婆要养活,如果做

不好岂不是赔了夫人又折兵,到头来什么都没有了?

但是李兵还是坚信自己走的这条路是对的,要一直往下走。慢慢地他看见了一点曙光,但就在最关键的时期,他却被累倒了,“我住进了医院,做了一个大手术”。

可谁都想不到“坏事”只是刚刚开始,后来研发项目又出现了资金问题,已经没

有钱再支撑这个研究项目继续下去,到处借钱也借不到,银行的贷款也批不下来。

“之前积累的千万资产全部用完了,还欠下了很多外债。”李兵的妻子说,那个时候她最怕的就是敲门声,“只要一开门就是上门讨债的,我何时受过那种罪啊。”

可是为了让李兵能继续安心搞研究,她把自己住的房子也卖了。

## 二次创业遭遇市场“观望”

经过先后三次研制、改进工艺,李兵倾注数十年的心血,在2008年终于开花结果——他的发明获得一项发明专利、五项实用新型国家专利。

新产品出来了,本以为可以迅速推广,可是万万没想到,这样一个新型高科技环保的“好产品”却被很多人拒之门外。

李兵只好向建筑商挨个

推销自己的产品,谁知道刚开始没有一个人愿意去尝试这种“高科技”,到最后就连工地的保安都将他拦在工地外,不让他进入。

这么好的产品没有人使用真是急死人,他便到处去求人家:“你们先小规模地试着用一下,也不会影响到工程的进度。觉得好了再继续使用。”

在大量使用木模板的建筑工地,这种新型的产品虽然可以循环使用节约资源,但是首次投入稍高、施工方式有所改变等因素,让建筑商和工人不易接受。

于是李兵亲自演示,一个工地推广。“他每天都钻工地,身上、鞋上都是泥巴。”他媳妇说。

## 成功要经过“先烈”式的煎熬

很多人说,原先好好的化工生意不做,非要研发什么节能产品,等太阳升起来了,先驱也就成了先烈了。

如果说是首次创业,拼一拼还值得,二次创业并且投入全部家产,风险太大了。

李兵回答:保守不是创业者的性格。

如果李兵没有二次创业,那他的生活会是什么样的?

“其实人生就是一盘棋,而与你对弈的是命运。即便命运在棋盘上占尽了优势,

即便你只剩下一个子,你也不要推盘认输,而要笑着面对,坚持与命运对弈下去,因为人生往往就在坚持中出现转机。”

“我还要坚持下去,我的明天即将到来。”李兵说。



【创富热线】(9:00至17:00)

记者手机

18625786205 15343712892

【新浪官方微博】

郑州晚报创业者俱乐部

【腾讯官方微博】

郑州晚报创业者俱乐部

【微信号】chuangfw



【QQ群】156963504

【记者QQ】734778182