

股东马雪征出任香港证监会非执行董事 阿里再谋香港 IPO

一则普通的任命,再一次将暂时沉寂的阿里巴巴 IPO 推向前台。上周,香港财政司司长曾俊华宣布委任马雪征担任证监会非执行董事,任期两年。该委任被资本界解读为,继香港交易所总裁李小加后,又一有内地背景的人士出任香港金融机构的职位。

不过,引人关注的是马雪征兼任的私募股权基金博裕资本主席身份。2012年,通过一项阿里集团的普通股认购,博裕资本持有阿里少数股权。一个考虑在港上市的公司股东,成为上市监管机构的非执行董事,再一次让阿里巴巴成为争议的焦点。



不需过度解读?

马雪征曾因主导联想与 IBM 个人电脑部的并购案而名声大噪。目前,马雪征还兼任博裕资本主席、联想集团独立非执行董事等职。

值得注意的是,去年在针对阿里集团的普通股认购交易中,博裕资本和中信资本、国开金融以及中投组成财团参与投资阿里约 20 亿美元。外媒报道,此财团合共购入了约 5% 的阿里股份。

由于此前坚持合伙人制度上市,目前阿里巴巴赴港上市正陷入胶着状态,马雪征的多重身份以及此次出任,令外界猜测是否将推

动阿里巴巴和港交所的沟通进程。阿里方面在接受记者采访时表示,不对上述消息进行评价。他们同时拒绝透露目前博裕资本的持股情况。

有香港法律界人士向记者表示,对马雪征出任证监会非执行董事一事无需过度解读。“香港金融机构有完善的回避制度。”他同时提出,在 2009 年至 2013 年间,马雪征曾经担任港交所上市委员会成员,而在接受证监会任职后,马雪征已辞去港交所职务,这说明各个机构都会严格执行避免利益冲突的规定。

加码布局互联网金融

就在上周,曾经和阿里巴巴多次隔空喊话的李小加,在出席一场上市仪式时透露,港交所多重股权结构的咨询工作已交上市委员会处理,有关香港上市企业多重股权结构的咨询工作正在推进。

香港交易所新闻发言人也向记者透露,港交所上市委员会成员在 10 月 29 日的政策例会上曾就不同股权结构事宜咨询市场这一议题进行讨论,未来或就此展开市场咨询。

除了上市,阿里系也在

加速互联网金融的布局。记者昨日从基金界消息人士处获悉,继余额宝后,阿里小微即将再推出第二期的理财产品——定期宝。“定期宝将只存在于于移动端的支付宝钱包中。”上述消息人士透露,最快将在年底前面世,规模可以参考余额宝的效应。

记者查询发现,目前定期宝的域名为东方财富信息股份有限公司所有。今年 8 月,东方财富网旗下天天基金网曾经推出过一款理财工具“定期宝”。

谢睿 南都供稿

孟凯减持湘鄂情 将套现 4 亿元 王栋将成为湘鄂情 第二大股东

在月初发布减持计划之后,湘鄂情的大股东近期进行了一系列的减持动作。昨日,湘鄂情公告称,这两次交易都是公司大股东孟凯进行的减持行为,减持的对象都是王栋。

数据显示,两次交易的成交价均为每股 5 元,合计成交 4000 万股。

在大宗交易的方式之外,湘鄂情的大股东还在 11 月 8 日通过协议转让的方式进行减持。根据公告,克州湘鄂情(孟凯持有其 90% 股权,二者是一致行动人)将通过协议转让的方式减持 4000 万股,转让价格也是每股 5 元。

“之所以选择大宗交易和协议转让的方式进行减持,是为了避免减持行为带来公司股价的波动。”湘鄂情董秘李强说。

在这些交易完成之后,王栋将持有 8000 万股湘鄂情,占股 10%,成为湘鄂情的第二大股东。孟凯及其一致行动人克州湘鄂情合计持股比例降至 27.45%,仍为公司控股股东。若三次减持全部完成,孟凯则累计套现 4 亿元。

公开资料显示,王栋是上市公司南江 B 的实际控制人,也是华丽家族的第四大股东,还曾任科健股份总经理、广州联正达董事长,被一些媒体称为“资本玩家”。

李强表示,之所以选择王栋,是因为他是公司的战略合作伙伴,他控股的 2 家公司——承德南江股份有限公司,以及承德南江生态农业有限公司,是湘鄂情的农产品供应商。李强还表示,目前湘鄂情并没有选定其他的战略投资者。

在转让股份的同时,湘鄂情还与上述 2 家公司签订了长达 10 年的合作协议。据《新京报》

股权质押问题拦路 刘三姐“嫁”索芙特告吹

两个月前宣布拟 12.8 亿元豪娶“刘三姐”的本土日化企业索芙特最终还是没能迎得“佳人”。原达成的“非公开定向增发股票收购桂林广维 100% 股权”的合作意向,由于相关金融机构不能在短期内办理桂林广维解除质押手续,合作无法继续进行。索芙特昨日宣布收购“刘三姐”的计划流产。受上述利空因素影响,索芙特昨日早盘以跌停价开盘,截至收盘,跌幅虽有所收窄,但还是放量大跌了 5.36%。

因日化主业长期不振,索芙特娶“刘三姐”方案自今年 9 月 4 日一经抛出后,公司股票连续三日被封涨停板。而大量投资者之所以蜂拥买入,看好的并非其日化主业,而是有望借此注入的文化产业。依照索芙特此前披露的数据,2010 年~2012 年,由张艺谋、王潮歌、樊跃担当导演团队的《印象·刘三姐》观众人数累计达到 418 万人次,桂林广维 2012 年从中获得的营业收入是 1.79 亿元,实现净利润 9593 万元。

但如今,计划成了泡影。记者昨日就此联系索芙特,询问公告是否意味着“刘三姐”注入计划终止,该公司证券部仅给出了“不知道”、“不好说”的回复。

在行业的一些专业分析人士看来,索芙特与“刘三姐”之恋最终泡汤,并未超出预期。早在索芙特抛出 12.8 亿元豪娶“刘三姐”方案后不久,市场就有分析指,标的资产桂林广维存瑕疵。马建忠 南都供稿

观点

大佬间的亿元赌约 谁当真谁天真

今年“双十一”马云再一次刷新纪录,仅当天营业额达 350 亿,人们又再一次想起去年他和王健林之间的亿元赌约。

赌约起源于 2012 年底的 CCTV 经济年度人物颁奖典礼上,来自电商行业和传统商铺领域的两位大佬——马云和王健林,对未未来下了个亿元赌局。双方约定 2020 年,如果电商在中国零售市场份额占 50%,王健林将给马云一个亿,如果没达到马云还王健林一个亿。

马云豪气干云,希望借助市场力量将房价打下去,而他那句“王健林如果赢了,我们的这个社会就输了”也快速走红。马云也敢对地产指东道西,地产大佬任志强坐不住了,“300 亿也就是几块地钱”,言语中露

出不屑。任志强指出,全国每天平均房屋销售超过 150 亿。

不管如何炒作,我相信,十年之后大家或许早已忘记这个赌约。即便记得,恐怕已物是人非。十年之后,王健林与马云在各自业界的地位会像今天一样如日中天吗?

从法律规定看,赌约 1 亿,纯属逗你玩儿,谁当真谁天真。王健林曾表示:“那个是开玩笑。”至于马云称,如果王健林赢了,那就是我们的社会输了,如果房地产一直是我们的经济支柱,我们将输掉我们这一代人的幸福。这显然,马云太把自己当回事了。网购比重占到社会零售额的一半,和房价回到合理区间没有必然关系,更和社会的输赢

扯不上关系。

从未来的角度,马云是有胜算的可能的。因为电子商务作为新兴事物,发展势头锐不可当。19 世纪初,世界上第一台铁路蒸汽机车问世时,有人驾着马车跟火车赛跑,讥笑火车没有马车快。然而,今天高铁可以时速达 300 公里之上,而马车或许还没有 1000 年前的马跑得快,因为马作为交通工具运用的越来越少。

其兴也勃焉,其亡也忽焉。社会在发展,流行在变化。就像计算器取代算盘、钢笔取代毛笔、数码相机取代胶片相机一样,这是大自然“物竞天择”的残酷法则。没有人、没有企业能一直站在舞台中央。

但是,电商再发达,就能取代传统的零售吗?我

看来未必。网络和传统商业并不完全相悖,二者不是非此即彼的关系。电商发展的同时,传统零售业的蛋糕也在做大。电子商务很牛,可是你能把一件商品从一个电脑凭空搬到另一个电脑吗?你仍然离不开仓储物流环节,离不开快递人员一件件辛苦地运送。几乎所有的商务都可以通过线上订单来完成“下单”、“支付”等环节,但是要到线下去完成服务的兑现。

何况,现在电商只是看起来很美。据统计,中国虽然有近 5000 家电商,看起来增长速度很猛,但是,绝大部分还在赔钱,而不是赚钱。或许 10 年以后,可能很多烧钱的那些电子商务公司都不在了。

徐刚