

李某某案:二审从早上审到深夜

李家仍坚持“无罪”辩护 宣判时间另行公告



押解李某某等人的法警车驶入法院

律师迟到一度被挡门外

李某某最新律师张起淮昨日9时整到达法院外,此时庭审已经开始。面对媒体的询问,他表示自己来晚了,不能接受采访。而他在进入法院时武警还一度不让他进入,双方交涉5分钟后张起淮才得以进入。

对于案件,18日张起淮表示,辩护方向主要是将指出“一审判决中的错误”。

李某某于今年9月26日一审获刑10年,而李家始终坚持无罪辩护,并且在二审时还更换了律师。李家现任律师为张起淮,他此前曾代理过厦门的远华集团走私案、北京的某球星强奸案等多起案件。其中,北京某球星

强奸案,张起淮为被告人做无罪辩护获成功。

此前《京华时报》曾报道称,李家此次二审开庭提交了一份新的视频证据,是李家律师所拍摄的视频,视频内容是律师根据整个事件的证人证言,将案发现场重新走了一遍,以通过自己的实践来驳斥此前认定李某某有罪的证言。例如,此前证言称,当时杨某掉入床和墙的夹缝,律师通过验证此处根本容不下一个人。又例如,此前证言称,杨某被李某某等人拽着头撞向电视柜,律师通过验证认为电视柜的高度根本撞不到头等。此外,李家还有一份专家意见向法院提交,并申请了此前的鉴定人出庭。

11月19日早8时许,李某某轮奸案二审在北京一中院少年庭不公开开庭审理。当日8时15分左右,押解李某某等人的法警车驶入一中院南门。约半小时后,梦鸽乘坐的黑色帕萨特轿车直接驶入法院,避开了所有媒体。截至当日22时20分,李某某案二审已超过13小时,现场媒体仍旧在寒风中等待律师们走出法院。

李家律师挥手离开:还好

19日22时许,李某某案庭审结束,记者通过法院玻璃门看到身穿黄色囚衣的罪犯先走出法庭,之后一身白衣的梦鸽也走出法庭。

张某的律师赵运恒走出法庭,他称等待宣判结果,然后快步上车离开。

此外,同案律师称李某某案“明天不会再开庭

了”。随后,李某某律师张起淮也走出法庭,当被问及审讯结果,他只回复:“还好。”然后挥手致意上车离开。而据张起淮律师助理介绍,李家提供了很多新证据,并对受害人口供提出质疑,控辩双方举证、质证很激烈。李家仍坚持“无罪”辩护。

宣判时间另行公告

当日22时45分,北京市一中院的官方微博发布消息称:“11月19日13时,我院对李某某等五人强奸上诉一案继续进行不公开开庭审理。截至21时50分,审判长宣布休庭,宣判时间另行公告。休庭后,

法庭安排未成年上诉人、原审被告人与法定代理人进行了会见。”

据受害人杨女士的律师田参军透露,本案的宣判结果最快将在本月底公布,最慢在下月也会公布。综合

北京摔婴案二审将择日宣判 嫌犯要求测谎证明自己



北京大兴摔死女童案二审19日在北京市高级人民法院开庭审理,上诉人韩磊

是否知道自己摔的是孩子成为法庭辩论的焦点。

2013年7月23日晚间,韩磊在北京市大兴区旧宫镇一公交车站附近,因停车与在此候车的李某发生口角,后将坐在婴儿车内的李某2岁多的女儿孙某某重摔在地,致孙某某重度颅脑损伤死亡,韩磊乘坐李明驾驶的轿车逃离现场。9月25日,北京市第一中级人民法院以故意杀人罪判处该案主犯韩磊死刑,剥夺政治权利终身;以窝藏罪判处李明有期徒刑两年。

公诉人提供了一份案发现场证人的证言,该证人称,自己在现场听到有人喊“孩子”后,韩磊喊了一句:“什么孩子不孩子的。”韩磊则当庭表示反对,说自己并没有说这句话,可以和证人一起做测谎来证明自己。

法院将择日对该案进行二审宣判。新华

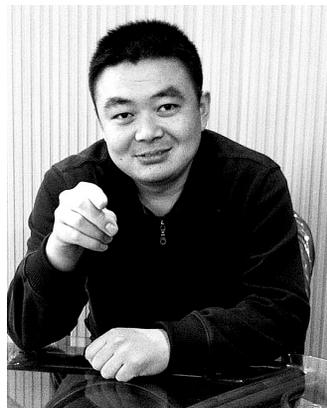
“惠”动全城,云南翡翠工厂实体店来了

11月22日~24日天之恋玉宝特“惠”酬宾

现在起到店内报名,明年3月底即可免费到云南、广州工厂实地体验

俗话说,“黄金有价玉无价”。作为“玉中之王”,翡翠因为其晶莹剔透的华丽媲美为世人所倾倒,也因当下“全民投资热”的时尚与潜力令人血脉贲张。人们对翡翠一往情深,除了其延续的祥瑞内涵、人文之美,更因它的保值、升值、投资价值成为当今时尚的“宠儿”。

翡翠虽美,但从毛石到批发再到消费者手中却摇身变成了“疯狂的石头”,让人“爱你在心口难开”。近来,云南瑞丽翡翠工厂实体店——天之恋玉宝应运而生进驻省会,打破了翡翠天价的“囧态”。郑州晚报记者 刘鹏展



天之恋玉宝集团云南翡翠公司 总经理

落户 省去中间商 直营店开到郑州

走进二七广场商城大厦一楼天之恋玉宝翡翠工厂店,400多平方米的经营面积囊括了手镯、挂件、戒指、项链、摆件等高中低档万余件货品,令人目不暇接。这些货品全部来自云南瑞丽和广东四会两个加工厂。

“说起工厂店,最大的优势绝对是价格。”天之恋玉宝集团云南翡翠公司总经理杨凯表示,工厂店是翡翠加工工厂直接开设的终端销售店铺,完全剥离了中间流通环节,中间没有批发商、代理商、经销商等层层转手的流通环节,更没有进店费、柜台费等杂七杂八的费用。从工厂到工厂店,直线式销售,省去了层层加价的环节,也挤去了虚高的价格水分,这些保证了天之恋玉宝在全省最低价格的优势。

20年前,杨凯等人来到云南进军翡翠加工行业,他们随后拥有了两家加工厂,两家工厂均专攻翡翠加工。谈及为何落户河南郑州,杨凯及其团队表示:“我们作为河南人,家

在河南,根也在河南,乡情、乡音时刻牵挂着我的心,回到家乡开拓市场,是我们一直以来的梦想。”

实惠 厂家直销价,天价翡翠接地气

2008年春节假期,台湾一批游客来到云南瑞丽工厂购物。看到一件“花开并蒂”摆件,60多岁的蔡先生爱不释手,但当时带的钱不够,3天后蔡先生再次返回取得“心头之爱”。除了看重价格,蔡先生更看重品质。如今,蔡先生已经70岁了,每年都会去工厂“淘宝”。

我们都成了“老熟人”了,杨凯颇有感受。“消费者来这里对比过后就会发现,相同品质、大小相仿、工艺相近的翡翠成品,与商场里的折后价相比,在天之恋玉宝二七广场店购买起码可以省钱80%以上,部分商品甚至可以省钱90%!”

拿着店内的冰透手镯,杨凯说:“这支手镯市场上需要1万多元,而在我们工厂店只需要2000多元;翠绿吊坠在市场上折后要两三万元,而在我们

工厂店只需5000元左右;飘蓝花吊坠在市场上要上万元,在我们这儿只需三四千元。此外,为了满足不同消费梯度的客户需求,像观音、佛吊坠100多元起价,‘高货手镯’在市场上要上百万元,在我们这儿只需20多万。”

为什么敢于以如此低的价格冲击翡翠市场?杨凯说,多年从事翡翠加工,自信来源于对这个行业的了解和把握,翡翠的价格体系并没有上升到理论的高度,更多的是行业内行情的体现。

特色 质优价廉 每件产品都有“身份证”

杨凯介绍,作为一家翡翠实体店,天之恋玉宝有一支专业的服务队伍,售后提供免费维修、清洗、抛光、上蜡、保养、编绳等服务。

“为了保证产品的品质,天之恋玉宝工厂店建立了一套完善的自检体系,为每件商品都建立了档案,所有商品都提供质保证书且有法人签字。”

杨凯介绍,在质保证书上会标明该商品的质地、品名,

如“翡翠(A货)挂件”,总质量、货号、加盖公章的产品图片等信息。客户购买后,还可以进入天之恋玉宝工厂店商品的官方网站(官方网站为:www.tzlyb.cn),进入“商品验证”页面,输入该款产品的商品编号,即可获取该商品的图片信息。

此外,添加并关注天之恋玉宝官方微信,即可获得精美礼品。

相关链接 天之恋玉宝工厂店 试营业期间 特惠酬宾

在出厂价直销的基础上,为聚人气、讨彩头,凡在11月22日~24日9:00~18:00购买天之恋玉宝的产品,满200元送100元,满1000元送500元,以此类推,上不封顶。所送金额可购店内任意一款或多款货品。

地点:郑州二七广场商城大厦一楼天之恋玉宝工厂店(二七纪念塔北门正对面)