

## 年度中原金融理财领军人物

### 候选名单

荆皓  
广发银行郑州分行副行长



**推荐理由:**自荆皓分管个人和理财业务以来,广发银行郑州分行零售业务在客户服务、人才培养、产品销售等多个方面取得了突出成就。截至2013年年中,个人日均存款占比达到16.16%,比上年提高1.56个百分点,个人日均贷款占比达到20.38%,比年初提高3.01个百分点;网银结算增加,自助设备小额现金分流率达到77.46%;信用卡业务贡献度持续提升,发卡量在高位增长,白金卡再创新高,收单收入稳中有升,中间业务收入稳步增长;大力发展贵宾客户业务,提升综合服务水平,2013年贵宾客户数达到7566户,实际增长率超过30%。

方萍  
中信银行郑州分行副行长



**推荐理由:**作为中信银行财富管理团队的领军人物,方萍在银行、基金、证券、外汇、保险、税务等金融领域颇有建树,带领中信银行财富管理团队,积极倡导“幸福财富”管理理念,竭力打造“中信服务,天天进步”服务品牌,为客户提供全方位多层次的金融理财服务,获得了社会各界一致好评。她先进的管理经验和卓越的理财理念得到了中信银行总行及同业的充分认可,在系统内及同业广为推广学习。

张幸鸽  
光大银行郑州分行副行长



**推荐理由:**自2010年12月主管中国光大银行郑州分行零售业务以来,张幸鸽带领该行零售团队进一步深化中国光大银行“阳光理财”品牌在河南市场的影响力,着力提升银行网点服务质量,致力于为中原居民提供更高品质的个人金融服务体验。该行用优质的理财产品和服务,创新引领河南金融市场的最新潮流,在河南金融市场牢牢树立了“阳光理财”品牌。尤其是今年,该行在保持原有品牌优势和产品优势的基础上,更加注重服务品质的提升,旗下高端财富管理品牌“阳光财富”以创新、完善增值服务为突破点,在提供专业财富解决方案的基础上,力求为高净值客户带来更为尊贵的定制化金融服务,让高端客户享受更加全面、更加具有差异化的专属增值服务体验。

买艳芳  
工商银行河南省分行营业部副经理



**推荐理由:**面对2013年复杂多变的市场环境和广大客户对个金需求的不断升级,她带领个金专业队伍,不断调整营销策略,个人金融业务呈现出良好的发展势头并取得骄人业绩。2011年、2012年储蓄存款连续高速增长,年均新增近80亿元,今年前10个月实现突破,新增94.7亿元,全国工行系统排名第三,同业市场占比40%,位居首位;2011年至2012年销售各类理财产品达1200亿元,2013年再上台阶,截至10月底,全行销售理财类产品近600亿元,占全市同业理财产品销售总额的40%以上,始终处于领跑地位。



中国人寿财险  
CHINA LIFE P&C

# 要投就投 中国人寿

# 4008-007-007



中国人寿电话车险

# 4008-007-007

贴心惠享 / 送单上门 / 快捷理赔 / 诚信服务

