

年度中原最佳财富管理团队

候选名单三

工商银行郑州建设路支行理财团队

推荐理由:凭借过硬的政治思想素质、扎实的业务素质,优秀的工作作风和服务意识,良好的沟通、组织协调能力和团队精神,在理财上取得了骄人的业绩。截至2013年11月20日,该行共计销售理财产品68245万元,其中货币基金10075万元、非货币基金28977万元、人民币理财产品28193万元,名列全行前茅,为该行树立了“理财标杆”。客户的资金达到了保值、增值的目的,同时也获得了较高的收益,客户的忠诚度和满意度达到100%。下一步该行将一如既往发扬团队协作精神,以饱满的工作热情和周到的服务态度为更多的客户服务,保证他们的资金安全的同时使其获得最大收益。



工商银行郑州建设路支行理财团队



华夏银行郑州分行理财团队



兴业银行郑州分行私人银行财富管理团队

兴业银行郑州分行私人银行财富管理团队

推荐理由:2013年兴业银行郑州分行私人银行客户快速增长,私人银行产品也大幅增加,全年发售私人银行产品60期,金额超过40亿。

2013年针对私人银行客户的高端服务活动丰富多彩,除传统的高尔夫畅达、贵宾体检、机场绿色通道之外,还组织高端客户参加台湾名家讲坛-佛光山拜会星云大师礼佛活动、高端客户新西兰深度游、魅力腾冲游等活动。

华夏银行郑州分行理财团队

推荐理由:华夏银行郑州分行不断致力于金融服务创新,积极为贵宾客户打造个性化、专业化、高品质的服务空间,为客户搭建交流与沟通的平台。华夏银行郑州分行理财团队,优选客户经理、理财经理团队全面照顾您的理财需求,成为您理财路上的伙伴,以专业能力和优质服务,助您实现财富增长。秉承稳健的投资风格,以审慎的理财眼光,专注于您的资产增值,与您一起理财,实现财富共赢。



中国人民保险
保障 高品质 生活



抢惠 仅90天

油惠倒计时

提前买车险 提前享优惠



三重礼



二重礼



一重礼

快快拨打 **400-1234567**
油惠可达**0.2元/升**



扫一扫更精彩

人保电话直销官方微信二维码

抢惠时间 2013年11月1日—2014年1月29日

享惠时间 保险办理后15个工作日起—2014年12月31日
(车险可提前3个月预约办理)

拨打**4001234567-1**同时购买交强险和商业险,成为人保之友俱乐部会员,即可享受以下服务:

(一) **惊喜油惠:** 河南省境内中国石化加油站持本人加油卡加油,享受以下三重好礼:

- 一重礼: 充值优惠——千元充值送5元**加油卡一次充值1000元及以上优惠5%,优惠金额用于购买加油站便利店指定商品。(以加油站公告为准)
- 二重礼: 加油优惠——每升再送7分钱**每升优惠0.07元,次日将积分返还至加油卡账户,卡内积分圈存后可用于加油。
- 三重礼: 定额优惠——满额多送150元**累计持卡加油量每满350升,可领取50元中石化加油充值卡(每张加油卡限领3次)。

(二) **免费审车**
家用车车险保费在4000~5000元且上年未出险 或家用车车险保费超过5000元(含),办理保险时可获得“**免费审车卡**”1张,参与人保专场审车活动,免费享受代办审车服务(每车限领1张)。

(注: 针对7座以下家庭自用车, 仅限郑州市区范围)

活动详情请咨询人保服务电话: **68595518-2** 中石化加油站24小时服务热线: **95105888/95105988**

电话投保 就选人保

400-1234567

选人保就是选油惠