

年度郑州地区最佳金牌柜员

候选名单

于小芮 中信银行郑州红专路支行柜员

推荐理由:始终坚持通过学习提高专业技能,以务实求真的态度处理每一笔业务;以愉悦平和的心境迎接每一位客户;以专业、高效的优质服务得到客户认可,展示了“以客户为中心”中信服务理念。

王珠 中信银行郑州分行营业部柜员

推荐理由:曾多次被分行评为网点服务明星。在生活中,天生乐观,喜欢简单的生活和美好的事物;工作中,踏实努力,用满腔的热情对待同事及客户,力求让每一次服务都带给客户美好愉悦的心情。

李世尊 中信银行郑州润华支行柜员

推荐理由:入行以来,始终秉承“中信服务,天天进步”的理念,以提升客户服务体验为根本出发点,通过自身的不懈努力,不断提高客户业务办理的便捷性与满意度,树立中信银行的优质服务形象。

任朋举 交通银行郑州商交所支行综合柜员

推荐理由:秉承以客户为中心的服务理念,急客户之所急,想客户之所想。在平凡的岗位上始终严格要求自己,以高质量的服务标准对待每一位客户,于2013年上半年被评为交通银行十大服务明星,第三季度被评为省行优秀服务明星。始终严格要求自己,一次次以实际行动表明客户的事再小,对他来说都是大事,客户的事再难,对他来说都必须克服,用实际行动阐释了交行人责任立业、创新超越、拼搏进取的精神。



于小芮



曹晓丽



王珠



郭点点



李世尊



史晓燕



任朋举



任媛

曹晓丽 交通银行郑州黄河路支行综合柜员

推荐理由:凭借过硬的理论基础、娴熟的业务技能以及热情周到的服务,获得客户的一致好评,于2013年上半年被评为交通银行十大服务明星,第三季度被评为交通银行优秀服务明星,其优秀服务不仅在客户中有口皆碑,深得群众赞扬,在行内各位同仁也有目共睹。对每位客户都和蔼可亲,热情耐心,用最大的真诚感动每一位前来办理业务的客户,真正做到想客户之所想,急客户之所急,用全部的心血展现交行员工爱岗敬业的良好风尚。

郭点点 广发银行郑州经三路支行营业部柜员

推荐理由:做为一名从事银行一线服务的新员工,能快速熟悉银行柜台结算业务,严格遵守各项规章制度,对客户热情诚恳,对工作认真负责、踏实肯干,亲切的问候、温馨的笑容,用心服务身边每一位客户,多次荣获分行“规范化服务明星”称号。服务格言:急客户之所急,想客户之所想,只有设身处地的全意为客户着想,才能赢得客户的口碑和信赖。

史晓燕 建设银行郑州金水支行桐中支行客户经理

推荐理由:各项业绩在支行名列前茅,在旺季营销中多次被行里评为“营销明星”。为更好地完成工作要求,利用业余时间自学,充实理论储备,于2010年获得国家理财规划师证书、保险从业资格证书,2011年取得黄金交易员资格证书。

任媛 华夏银行郑州分行营业部柜员

推荐理由:在工作岗位上刻苦学习钻研业务,不断满足客户的需要。工作中为客户提供优质快捷服务,始终把客户利益放在首位,爱岗敬业一切为了客户,把精力全部投入到本岗位工作中。对客户热情周到,对业务精益求精,履行低柜岗位职责,受到客户及同事领导的一致好评。



兴业理财 领跑高收益



产品名称	起点金额	产品期限	参考年化收益	发行日期
天天万利宝	5万	41天	5.50%, 30万(含)以上5.60%	11月26日-12月2日
天天万利宝	5万	66天	5.60%, 30万(含)以上5.70%	11月26日-12月2日
天天万利宝	5万	92天	5.70%, 30万(含)以上5.80%	11月26日-12月2日
天天万利宝(夜市版)	5万	48天	5.6%	11月26日-12月1日
天天万利宝(夜市版)	5万	92天	5.9%	11月26日-12月1日
天天万利宝(贵宾版)	500万	66天	5.9%	11月26日-12月2日
高资产净值客户专属人民币理财产品	30万	99天	6.3%	11月26日-12月3日
高资产净值客户专属人民币理财产品	30万	126天	6.4%	11月26日-12月4日
高资产净值客户专属人民币理财产品	30万	257天	6.5%	11月26日-12月4日
私人银行客户专属人民币理财产品	100万	97天	6.5%	11月26日-12月3日
私人银行客户专属人民币理财产品	100万	159天	6.6%	11月26日-12月4日
私人银行客户专属人民币理财产品	100万	313天	6.7%	11月26日-12月4日

另有多款专项资产管理计划, 期限灵活收益高! 详询各网点或致电95561

投资有风险, 理财需谨慎!