

年度中原保险机构单项奖

候
选
名
单
一

年度中原保险业理赔服务创新奖

中国人寿财产保险股份有限公司
郑州市中心支公司

推荐理由:中国人寿财产保险股份有限公司郑州市中心支公司自2007年10月运营以来,秉承“专业、快捷、便利、贴心”的服务理念,积极探索跨越式发展的道路,曾获“优质服务窗口”荣誉称号。郑州中支还主动创新客户服务手段和模式:一是在市区原有理赔大厅基础上增设东、西、北三个理赔网点,方便客户就近选择理赔;二是提高工作效率;三是对于符合条件的客户实行“理赔一袋通”便捷服务;四是推广差异化服务项目。

中国平安财产保险股份有限公司
河南分公司

推荐理由:近日,平安产险凭借卓越的市场表现、持续的产品创新及优秀的客户体验,首次荣膺“年度最具价值保险品牌”。此外,平安产险个人账户资金损失保险等五款产品分别荣获最佳创新力保险产品奖等五项大奖,连续5年斩获创新保险产品奖。作为一家以创新为核心竞争力的企业,平安产险的各项产品从设计上始终本着对客户负责,服务至上的理念,针对日趋多元化的保险需求,不断创新产品和优化服务,致力为客户提供更简单的金融消费体验。

年度中原最受欢迎车险3G理赔品牌

推荐理由:近年来,保险业为解决理赔难,采取了一系列优化和提升理赔服务的措施。目前,省会多家保险公司都用上了3G移动理赔服务平台。通过与保险公司内部理赔系统的无缝对接,保持理赔服务人员事故现场与后台操作

人员的不间断联系,即时审核资料,免去客户到柜面递交理赔资料的麻烦,借助这一信息化平台,保险公司理赔作业效率和速度都得到了大幅度提升。

平安产险:中国平安“快易免”
中国人保财险:“掌上人保”

年度中原最受欢迎保险产品

- 泰康人寿——幸福有约终身养老计划
- 中国人寿——国寿福禄双喜双全保险
- 平安人寿——平安尊越人生两全保险(分红型)
- 中国人保——人保电销产品
- 中荷人寿——一生关爱重疾养老计划E款
- 新华人寿——祥瑞一生终身寿险

年度中原最具竞争力保险机构

泰康人寿保险股份有限公司河南分公司

推荐理由:自2001年成立以来,泰康人寿河南分公司,致力于为中原百姓提供专业化、高品质的寿险服务,倡导青春、健康、时尚、幸福美满的现代生活观、现代消费观和家庭价值观。截至目前,公司机构已建立了一个覆盖河南上亿人口的泰康寿险服务网络,与省内各大银行、企事业单位建立了良好的合作关系,通过个险营销、团体保险、银行保险、续期服务及电话行销多种渠道,解决客户后顾之忧。

新华人寿保险股份有限公司河南分公司

推荐理由:新华保险河南分公司恪守总公司“以客户为中心”的经营战略,将总公司五大文化体系引向深入——河南新华针对干部队伍提出了“树形象 讲诚信”的自身要求,提出了“务实、提升、合规”的经营方针,形成了“团结、紧张、严肃、活泼”的鲜明风格,“简单、和谐、积极向上”的职场氛围。截至2013年11月20日,河南新华实现年度保费75.76亿元,逆势上扬,同比正增长16.68%,市场份额稳居河南寿险市场前三甲。

年度中原最具社会责任保险机构

中国人寿保险股份有限公司郑州市分公司

中国人寿郑州市分公司始终把公司置于地方经济发展的全局之中。2001年,开展城镇职工医疗保险大额补充医疗保险业务,服务220余万参保职工。2008年,开展城镇居民基本医疗保险提供大额补充保险服务。2011年,成功经办新型农村合作医疗保险业务,服务430万参合农民。2013年,开办农村居民大病保险业务,为进一步解决农民“看病难、因病返贫”等问题,完善农村医疗保障体系贡献力量。

州地区综合实力最强、机构网络最广、产品体系最全、专业技术最高、服务能力最优的财产保险公司,是行业的领军企业,在保障地方经济、促进改革发展、服务中原民生等方面发挥着主渠道作用,具备长期健康可持续发展能力。服务是保险企业的本源。2013年,公司牢固树立诚信服务、客户至上的经营理念,以“做人民满意的保险公司”为愿景,致力于创一流服务,打造中原保险服务新标杆。

中国人民财产保险股份有限公司郑州市分公司

中国人保财险郑州市分公司依托中国人保(PICC)全方位的品牌、市场、网点、技术和人才优势,经过长期发展,公司现已成为郑

中荷人寿保险股份有限公司河南省分公司

推荐理由:自2008年成立以来,公司不仅致力于向客户提供“更轻松的保险服务”,满足多样化保险理财需求,还积极投身儿童公益活动,曾帮新密蒋坡小学建立爱心图书室,受到了当地群众及全省人民的普遍认可和广泛赞誉。今年公司还在全国举办爱心捐赠活动。

下半辈子就靠中荷“CIE”

——保险费率改革后的新产品

今年8月保监会公布保险费率改革政策,为保险业的发展提供了新的契机,全新的保险产品让消费者真正得到实惠。张先生就选择了中荷人寿最新推出的全新重疾保险CIE,轻轻松松解决了下半辈子的医疗保障问题。

《中荷人寿一生关爱重疾养老计划E款》(下文简称CIE)执行全新的保险费率,同样的保费支出,现在保障更齐全,一次重疾赔付、二次重疾赔付、轻症重疾赔付、死亡给付以及满期给付。现年30岁的张先生每年只需交纳5780元,仅缴纳10年,未来无论是正常身故或是88岁满期都会获得10万元的保障金;如果张先生是不幸罹患轻症重大疾病,如原位癌,将获得2万元的治疗金,而后若轻症重大疾病恶化,达到42种之一的重大疾病,将获得10万元的治疗金,之后身故或是88岁满期将获得1万元的保障金,若其间不幸第二次罹患重大疾病,与之前所患重疾属于不同分类的,还将再次获得10万元的保障。张先生累计最高可获得高达22万元的保障金!

CIE相较之前的产品不仅价格相当于打了七折,而且产品责任更加丰富。不仅如此,中荷人寿CIE还为张先生提供轻症重疾赔付,在疾病发病初期及时治疗;缴费期间罹患重疾,正常理赔,后续保费可豁免;多种丰富超值的附加险为张先生提供了诊疗、住院、用药等全方位的升级保障;爱心天使将在您患病时送去暖心的问候……一份CIE让张先生再也不用担心下半辈子的医疗健康问题,从此高枕无忧。

张先生表示,如今的医疗成本压力日益凸现,环境污染的威胁和现代生活习惯带来不断攀高的重疾发病率,必须为未来的医疗健康问题作好规划。趁着年轻赶上CIE这样的好产品,正是给自己选择健康保障的最佳时机,投保越早越好。他给女儿也投了一份CIE,低龄投保,花更少的钱获得更多保障,更实惠了。

费率改革政策给张先生这样的消费者带来了真正的实惠和保障。准备金评估利率的上调,健康险、死亡险和意外险最低资本要求的下降,为寿险业的发展指明了方向。这一改革,使得保险业市场进一步活跃,使越来越多的客户愿意把资金投向保险公司,这也有利于保险发挥“稳定器”的作用。因此,不论对于保险公司,还是对于客户,费率改革政策都具有重大意义。



重疾养老计划E款

隆重上市

费率市场化后推出的首款重疾保障产品
沿袭中荷<一生关爱>明星系列产品优良血统



关爱升级 保障加倍

- 1 健康兼顾养老 缺一不可
- 2 重疾二次赔付 保障加倍
- 3 身故轻症重症 三重呵护
- 0 重疾保费豁免 更显关爱