

TOP汽车 | 风云榜特别报道



问鼎中原·领军

2013中国汽车风云榜河南分榜·年度风云人物 他们运筹帷幄,他们决战千里

在汽车市场进入理性增长的当下,中原汽车经销商中一批先锋人物站上了历史舞台。他们带领企业团队转变“战略”思维,拓宽经营领域,实现了业绩的稳步增长,更加创造了不平凡的社会价值,他们是中原车市不折不扣的中坚力量。
郑州晚报记者 谢宽

河南威佳汽车集团副总裁

黄彦超

【获奖理由】威佳集团的元老之一,基层干起的黄彦超,从销售员到单店总经理,再到如今分管上海通用系的副总裁,始终致力于威佳集团品牌在中原汽车市场的发展与壮大,始终保持着激情与斗志,与威佳人一起敢拼敢打、勇往直前。

黄彦超无疑是中原车市的新锐力量。用他自己的话来说,“自己如果做一件事,就要把他做到极致,一个人想要做成大事,就必须要有敢打敢拼的精神。”

郑州远达雷克萨斯汽车销售服务有限公司总经理 成军强

【获奖理由】郑州远达雷克萨斯的元老级功臣,从公司诞生起他就担任售后服务部经理,经过三年的历练取得了行业瞩目的成绩,曾连续3年获得LEXUS雷克萨斯杰出售后服务经理的荣誉,在整个LEXUS体系里也是声名远扬。2011年担任郑州远达雷克萨斯的副总经理,在他的带领下将公司的业务发展提升到一个新的高度,如今的郑州远达业务水平已经成为华北区第二,在全国的排名也是名列前茅。

但作为总经理他始终都保持着谦逊和低调,一步一个脚印,踏实地做好每一件事,为河南地区LEXUS品牌的发展作出了卓越贡献。

河南中德宝汽车销售服务有限公司总经理

郑长虹

【获奖理由】河南宝马圈内“高端、大气、上档次”的代表,有着超过10年对中德宝的专注,使郑长虹成为了中原宝马汽车行业的一个守望者。他秉承了敬业守业的精神、低调温润地行驶在汽车这个“虎狼出没”的行业,却感受着“蛮有趣”的快乐。

在郑长虹心中,一直把“悦常在,驾无忧”的宝马推广理念立为己任,用服务提升企业的品牌感召力,在他的带领下,中德宝已经成为宝马中国在华中地区的最佳立足点。



黄彦超



成军强



郑长虹

peugeot.com.cn

东风标致十周年 301 领“鲜”登场

全系车型 一惠到底

东风标致	408十周年纪念版 最高优惠 30000元	308 最高优惠 15000元	207 最高优惠 16000元	
	308十周年纪念版 最高优惠 25000元	408 最高优惠 20000元	307 最高优惠 14000元	
	3008 购车即送 5000元 豪华大礼包	508 最高优惠 25000元	301 交 1000 抵 5000	

河南省玖锐汽车贸易有限公司 电话: 0371-66535355 地址: 郑州市郑汴路116号中博汽车广场

河南神源汽车销售有限公司 电话: 0371-67033088 地址: 郑州市化工路与瑞达路交叉口向西500米路南

河南鼎星汽车服务有限公司 电话: 0371-55557888 地址: 郑州市花园路开元路交叉口汽贸中心院内