

12月4日,荥阳市郑州阳申机械制造有限公司“掌舵人”石学义办公室的订单电话响个不停。石学义惬意地品着清茶,满脸挂着微笑,而这笑容皆来自他在中国邮政储蓄银行荥阳市支行(以下简称“邮储银行荥阳市支行”)先后成功贷款600万元。这笔贷款在他的危难时刻,扭转了企业的乾坤。截至目前,邮储银行郑州市分行6年来累计发放各类贷款191亿余元,位居系统内中部六省省会第一位,累计发放涉农贷款52亿余元,个体工商户及小微企业贷款合计80亿余元。

郑州晚报记者 倪子 张俊 刘鹏展 通讯员 赵天戈



邮储银行荥阳市河阴路支行二级支行行长牛亚菲与客户石学义交流事宜。

一通电话,为企业“贷”来600万元救急钱 邮储银行荥阳市支行结合区位优势,“贷”动经济腾飞 “钱”景无限,小微企业不再等“贷”

“服务好、成本低、很省心”
主动上门服务 破解客户贷款融资难题

提起小微企业贷款,在石学义看来是个棘手的难题,“有些银行要求小企业有厂房、住宅、商铺等抵押物,还要有一定的经营年限以及本地户口”。

2011年6月,石学义接手阳申机械制造有限公司,由于当时公司经营面临转型,急需资金周转。

为了扩大企业规模,保障企业持续发展,石学义大胆提出了“贷款计划”。“有的银行门槛比较高,有的要交保证金,还有的要附加理财产品”,跑了一圈儿,石学义也没有贷到款,“多亏了亚菲

一个电话,主动上门帮我解决了大难题”。

邮储银行荥阳市河阴路支行二级支行行长牛亚菲,当时作为小微企业的客户经理,被她服务过的数百家小企业没有一个不竖大拇指。

“在邮储贷款,首先是利率低,再一个是服务好,抵押程序简单。只需要评估一次,三年内就不用再次评估,额度循环使用,节省了我们的评估成本,也降低企业财务成本。”用石学义的话来说,在邮储贷款很省心,各个方面都没有压力,有了资金做后盾,可以把时间和精力全放在企业经营上。

“缩时间、提效率、建平台” 依托区位优势 多线联动扩大覆盖范围

为了充分了解荥阳的总体企业情况,该行对全市小微企业进行了摸盘排查。“现在我们的

小微企业数据库中收录了3495家企业的信息。”牛亚菲说。

2012年,荥阳市工业企业达8393家,形成南部山区矿山、建材

行业,北部农业种植、养殖,中部建筑机械制造,西部阀门制造的行业布局。

多年来,秉承“客户至上,因需而变”的宗旨,邮储银行踏遍郑州城乡的土地,践行着贴心邮储的力度,成为百姓心中“大众的银行”、

“身边的银行”、“贴心的银行”,为地方经济“贷”来了广阔的“钱”景。

截至目前,邮储银行荥阳市支行信贷结余43276万元,个人贷款结余33236万元,小微企业贷款结余20040万元,累计授信341户小企业。

“互惠贷、信用贷、联保贷” 适销对路展业 “贷”动当地经济持续腾飞

荥阳工业经济70%集中在建筑机械和阀门制造等小型机械加工行业,但企业规模不大、分散,小微企业偏多,资金需求量大,该行针对起步较晚、规模相对较小、但发展前景较好的小微企业进行适销展业,被评为“全国十大小企业特色支行”。

长期以来,郑州邮储银行持

续开展“以产品创新促转型”的发展战略,还相继开办了公司流动贷款、固定资产贷款等服务公司客户的业务。

同时,该行还将开发适销对路的互惠贷、信用贷、联保贷、增信贷等弱担保类信贷产品,成为地方金融服务领域的一支重要力量。

邮储银行荥阳市支行行长孙晓稚说:“三年的跨越,饱含着邮储人创业的激情,也见证着邮储人服务的胸怀、打拼的执着和服务的提升。未来,我们将通过借助外部资源,帮助小微企业建立特色行业协会,把小微企业作为扶持的主导,谱写更加辉煌灿烂的篇章。”

邮储银行中牟县支行围绕“农”字大做文章
农户联保让养猪户走上了致富路

创新模式 打造农村金融绿色通道

利率低速度快
贷款更放心

走在中牟县官渡镇马庄桥村的入村路上,淡淡的猪粪味道扑鼻而来。在这条充满特殊气味的路上,邮储银行中牟县支行商都大街信贷营业部主任张灵灵已经走过了无数个春华秋实。

村民孟波和爱人正在“出粪”,记者指着张灵灵问道:“你认识她吗?”孟波放下手中的铁锹回答:“认识,咋不认识哩,灵灵嘛,俺们都是老熟人了。”

这句“老熟人”,一下子拉近了邮储银行和农户的距离。凭借与农户打交道的经验,张灵灵已经掌握了计算农民收入、判断猪是否生病的本领。

“你养猪的资金来源于哪里?”记者问道。孟波说:“全靠邮储银行贷款,刚开始听村民说在邮储贷款利率低,不认人也中,俺还不相信。现在俺体会到了,不仅利率低,办得也快,还经常收到短信提醒。”

立足三农 助力县域经济跨越式发展

自2007年成立以来,邮储银行中牟县支行围绕地方特色,牢固树立服务“三农”理念,不断创新金融支农服务,在支农中求发展,在支农中树形象。

今年以来,该行依托自身网络优势,不断拓展业务范围,着力扶持特色产业、新型产业以

及农业产业化发展,同时开通支农绿色通道实现惠民富农。

此外,该行积极寻找服务“三农”与商业化运营的切入点,先后开展“百亿送贷行动”和“青年创业小额贷款项目”,探索企业效益与社会责任可持续发展的经营模式。

该行主抓信贷的副行长白孝生说:“在风险可控的原则下,我们要提高贷款额度,创新金融产品,改进信贷流程,加大对中小企业、农户、涉农优质高端客户的倾斜支持力度,有效支持县域经济取得跨越式发展。”

产品创新 “贷”农生金架金桥

在国家统筹城乡发展、加强宏观调控的背景下,郑州邮储银行积极弥补金融服务空白点,在山区、村镇等地采取设置固定金融服务网点、便民服务站、流动服务站和布放POS机等方式,为当地群众提供优质、便捷、高效、均等的金融服务。

白孝生表示,邮储银行利用邮政遍布城乡的优势网络资源,定位于服务“三农”、服务中小企业、服务民生,这份特殊的使命成为邮储银行坚持金融服务“普之城乡,惠之于民”的原

动力。

此外,邮储银行郑州市分行围绕“送金融知识进社区”系列活动,积极向全社会普及金融知识,通过在社区及农村地区开办金融知识讲座,普及真假货币识别、理财投资、银行服务等金融基础知识,积极细化“新农保”等经办业务,因地制宜开展业务创新。

村民靳国庆原来在外地做生意,通过电视宣传看到了在邮储银行贷款的实惠,毅然决定返乡养猪。如今,他已经

养了1000多头猪,在他看来,在邮储贷款“不找人,不花钱,省事、快”。

白孝生说:“今后要建立健全城乡一体化体制机制,形成以工促农、以城带乡、工农互惠、城乡一体的新型工农城乡关系,从银行来讲,我们将在信贷总量上持续加大‘三农’支持力度,在业务创新上积极适应‘三农’业务发展需求,有效提高‘三农’金融服务广度和深度,为农民致富送去及时雨。”



邮储银行郑州分行信贷部主任张歆、中牟支行副行长白孝生与养殖户亲切交谈。

中牟县官渡镇马庄桥村,300多户村民中有200多户养猪,并已经形成了养殖规模。谈及致富经,多数农户都会提及一个关键词“邮储银行”。牢牢把握服务“三农”和小微企业是银行承担社会责任的制胜法宝,中国邮政储蓄银行中牟县支行(以下简称“邮储银行中牟县支行”)走上了“普之城乡,惠之于民”的“普惠金融”之路。截至今年11月底,该行支持“三农”发放小额贷款1.5亿元,全部投放在农村种植、养殖、工商户、小微企业等领域。

郑州晚报记者 倪子 张俊 刘鹏展 通讯员 赵天戈