

TOP理财 | 保险

■ 财经播报

浦发银行全新推出“微理财”服务

除了我们早已熟悉的“微电影”、“微电影”,近日,浦发银行全新推出“微理财”服务,“微”家族再添新成员。通过浦发“微理财”服务,不仅能一手操办随身金融小事务,甚至还能从线上进行简单的借记卡信用卡查询,及时掌握交易明细,随时随地查询购买理财产品,从线下提前预订银行网点等。“微理财”服务将原本复杂繁多、耗时耗力的金融操作全

部简化,查询预订付款全部在同一个客户端内就可以完成。浦发银行还紧扣微信用户交互特点,将文字、图片、语音、视频等交互方式应用于微信银行,除了日常的账户余额查询、交易明细、信用卡账单查询等,浦发微信银行还能在线购买银行理财产品,而对于基金购买、黄金交易、银证第三方存管等更高要求的业务,也将陆续加入浦发微信银行。 杨喆

中国平安八度蝉联“最具责任感企业”

第九届中国·企业社会责任国际论坛日前在北京钓鱼台国宾馆举行。中国平安凭借多年来在企业社会责任方面的优异表现,第八度蝉联“最具责任感企业”称号,成为该奖历史上获奖次数最

多的企业。中国平安相关负责人表示,平安企业社会责任立足并服务于平安整体发展战略,打造国际领先的综合金融集团,实现“一个客户、一个账户、多个产品、一站式服务”。 张翠

泰康人寿首推电话私人医生

半夜孩子发烧谁最揪心?如果有自己的“私人医生”可以随时随地咨询就好了。近日,泰康人寿推出“电话私人医生”服务,提供常见急症处理建议、症状、体征答疑、体检报告解读等7种医疗咨询服务。泰康推出的“重大疾病

就医绿色通道”、“电话私人医生”等一系列特色健康服务表明,保险不仅事后能为客户理赔也能为客户防病治病,“保险产品+医疗服务”的新模式重新诠释了保险这一无形产品。 王若谷

新华健康管理中心落户郑州

新华郑州健康管理中心盛大开业,并将于近日对外营业。作为国内唯一由金融保险企业投资组建的新华保险交响乐团也将再次奏响绿城,答谢全省200余万客户长期以来的支持与信赖。据

悉,新华郑州健康管理中心是依托新华保险设立的集健康体检、慢病管理、私人医生、中医养生、口腔医学、功能医学、全球就医协助服务等为一体的专业健康管理机构。 张甲磊

我们不推销保险 我们只帮您选择合适的

访河南保尔保险代理有限公司总经理梁斌



网址:www.bebxdl.com
电话:0371-6666682

记者:做保险而不推销保险,这似乎不符合逻辑,你们到底是什么样的经营理念?

梁总:中国保险业经过约20年营销模式的发展,客户开始对保险逐渐了解甚至熟悉,更多的人考虑的是自己适合什么保险。但由于这么多年来保险一向给人的印象是在推,所以也给不少人留下了不太舒服的印象。在发达国家保险从业人员最终都成为理财规划师,他们会根据客户的实际状况给予科学的规划设计。我们保尔就是要将这样先进的理念引进来。我们开通了保尔热线,接受客户关于车险、寿险等全方位的咨询。我们的经营理念是:科学合理地选择保险,省心顺心地享受服务。

记者:科学地买保险,这词还是比较稀奇的,科学地买保险体现在哪里呢?

梁总:例如,以家庭购买人寿保险来说!是优先给大人买还是优先给孩子买?每个家庭用多少钱来买保险比较合适?保额买多少合适?不同的人生阶段应该侧重什么样的保险种类?什么样的保险将来能实现合理筹划遗产税的效果?怎么样买保

险会比较实惠?我们保尔人会给客户朋友合理安排这些关心的问题,让他们真正选择到合适的保险。

记者:到保险公司买保险和在你们这样的代理公司买保险有什么区别呢?

梁总:首先,保险公司是“厂家”,代理公司是“商家”。到一个厂家只能买到一个品牌的商品。而到商场可以买到各个品牌的。其次,我们会从“众厂家”采购回精品的、适合全方位保险需求的保险产品,然后让客户来选择合适的。这样的话我们力求实现的效果是:更合理、更节约,同时达到“一站式”购齐!

记者:你们的销售模式是什么样的?

梁总:我们有两大转变,一是改变推销的模式,不做电销,不上门推销。以保险热线受询为主,以网站展示或直接投保为主。二是改“行商”为“坐商”,我们在郑州市区布局了4个营业部,客户可以就近直接到我们的营业部咨询投保,这样可以更放心。或者可以通过热线预约我们的理财师上门服务。 郑州晚报记者 倪子



微信扫一扫 保险优惠多

中国邮政储蓄银行 郑州市分行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA ZHENGZHOU BRANCH

进步 与您同步

中国邮政邮储银行全新推出微信银行,打开微信轻松点击,即可办理多项金融业务,包括查询余额及明细、临时挂失、信用卡还款以及生活缴费等。将银行放在口袋里,随时随地体验微时代智能生活!

客户服务热线: 95580 网址: www.psbc.com