

郑荐

投资30亿元在高新区建中原运营中心 京东入郑:要把河南商品卖向世界 郑州百姓将可享受更极致服务

市区内100分钟送货上门,苹果手机或能直接从工厂送到家

11月底,河南物流业、媒体乃至公众都在议论一件事:马云来了。时隔不到一个月,河南又迎来一家知名电商入驻,这就是京东。

昨天上午,京东集团联席董事长赵国庆和河南省省长谢伏瞻就京东集团在河南省投资布局大力发展电子商务达成战略合作意向并握手互贺,之后双方签署战略合作协议,标志着电商大鳄京东集团正式签约落户河南。

省市领导李克、吴天君、赵建才、马懿,省金融办等省直、市直部门负责人及郑州高新区管委会有关负责人出席签约仪式。京东计划投资30亿元在郑州高新区建设京东电商中原运营中心,这也是京东集团在全国投资建设的第八个一级电商运营中心,也是中原地区唯一的一个一级电商运营中心。“我们今后要把郑州升级成京东的战略一级城市。”赵国庆表示。

郑州晚报记者 孙娟
实习生 王煜枫

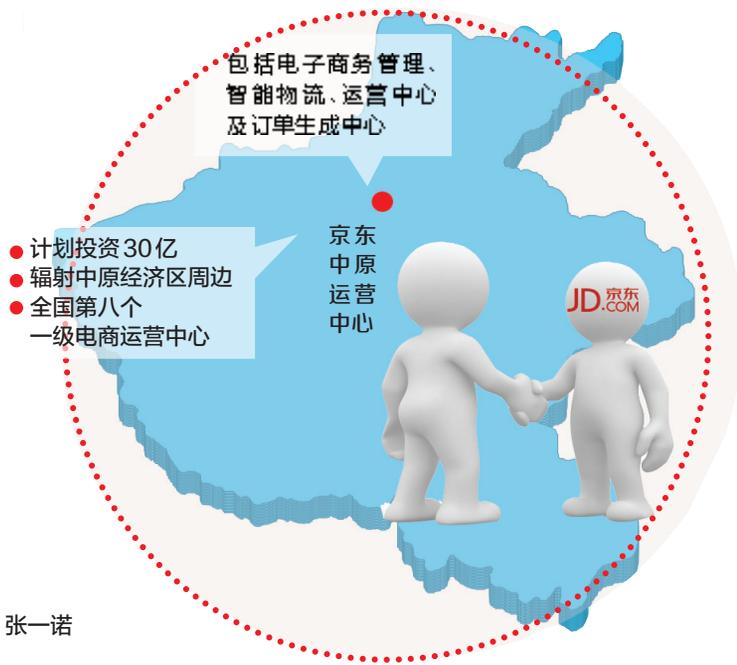
建设目标: 打造“跨界综合平台” 辐射中原经济区周边

根据战略协议,京东计划投资30亿元在郑州高新区建设的京东电商中原运营中心,包括电子商务管理、智能物流、运营中心及订单生成中心等项目。该项目将以现代信息技术为依托,以铁路、公路、航空立体联运为特色,建设集物资集散、仓储加工、多式联运、城市配送、信息处理、配套服务等功能于一体的现代化、系统化、生态化的综合型电商产业园。

所谓运营中心,主要是订单的加工处理中心,配送主要是对中原经济区的周边进行辐射和进行快递服务。

赵国庆表示,今后将全力推动智能物流示范基地、电子商务运营中心、京东中原区域采购中心、跨境电子商务中心、电子政务创新等项目齐头并进,快速打造一个区域性综合型现代服务业产业集群。

这也意味着,顾客刚刚打开网页点击产品,后方数据库就开始响应,并通过相应的程序运算该商品被购买的实时概率,然后第一时间通过仓储基地准备发货。今后,这样的高科技京东电商产业园将在郑州正式运营。



制图 张一诺

选址郑州:缘于“天时、地利、人和”,“郑州人的精神,我真的很敬佩”

“郑州电商水平潜力无穷。”昨日的签约仪式结束后,赵国庆这样评价道。

目前,高新区内,投资20亿元的河南电子商务产业园,阿里巴巴、淘宝、百度等知名电子商务企业已在郑州高新区上线运营,甲骨文软件正在进行装修,计划年底前投入运营。随着京东集团的落户,在郑州高新区已基本形成从软件研发、平台建设、运营交易及人才培训的电子商务产业体系,这将在河南产业升级、经济结构调整过程中,发挥引领和支撑作用。

赵国庆说,京东选址郑州

是“天时、地利、人和”。“天时”是指国家支持中部发展战略,恰逢河南近年来在经济结构转型、调整产业结构和促进电子商务发展等方面积累了非常多的经验。“地利”则是河南是一个很大的市场,郑州位于全国“铁公机”交通枢纽核心地带,四通八达的交通区位优势是我们最为看重的,这必将为京东集团抢占中原先机、商机开拓更为广阔的市场空间。郑州作为河南的核心城市,实施电子商务市场,厚积薄发,很有潜力;河南省、郑州市对电商的战略认同及高度重视,这就是“人和”。

“这里是在用人来吸引我,不是优惠政策,我也可以把中心放在武汉,同样可以辐射河南,但我选择了河南,是看中这里的团队。”赵国庆直言。

据了解,京东电商中原运营中心今年7月份才开始对接,12月份就签下了战略合作协议。

他说,我从来没有见过一个城市的市委书记和市长为项目亲自操刀,跑了无数次。“直到今天早上,这个团队还在我们公司做最后接洽,每一个条款、每一分钱、每一条政策都要落到实处,郑州人的精神,我真的很敬佩。”

极致服务:市区100分钟送货上门,省内上午下单下午收货

赵国庆表示,京东是个天网、地网和信用网“三网合一”的电商公司,是全国最大的自营网业务,跟平台交易相对比,它是靠自营的采购和自营的销售,自建的配送队伍,给消费者

提供服务。赵国庆介绍,一旦电商产业园建成后,京东将把大型仓库整合至郑州。以后,京东上的绝大部分商品都将在郑州有仓储备货,郑州商品的丰富程度将大大提升。以后,京东

在郑州的送货频率将达到一日三送,还将开展100分钟内送货上门的极速送货业务。省内客户也可享受到上午下单,下午收货的快速服务,还有各种支付手段的便利度会得到全面的提高。

进驻设想:要变成河南本土公司,把河南商品卖向世界

赵国庆说,京东商城在全国网络销售额占据百分之二十的比例,京东也是3C、数码中国最大的零售商。今年,销售手机1400万部、销售额220亿元,是中国最大的手机零售商。

“我很高兴,富士康在河南设有工厂,我希望今后和富士康建立F2C模式,从工厂到消费者模式。”赵国庆说,今后京东将用的自己快递去工厂取货,用京东网络销售,然后直接送到消费者

家里。赵国庆说,“今后,河南这个公司的总经理一定是河南人,这个公司要变成河南本土公司。”赵国庆说。

赵国庆表示,京东电商中原运营中心要注册在河南,要把自己的营业额、税收、就业,甚至结算公司全都注册在河南,成为一家扎扎实实的河南本地电商公司。

赵国庆说,京东在河南的电商产业园建成后,还将成为本地商品的采购中心,我们将

把河南的商品卖向全世界,河南是个食品产业大省,有着很好的农产品,比如铁棍山药。

“我们将协助培育郑州本土垂直电商,我们有信心帮助河南做出最大的铁棍山药电商。”赵国庆说,“我们即使培养不出航空母舰,也能培养出战斗群。”

这种方式推动郑州市民的消费结构升级,京东来了以后希望把这个市场的定价权、价格指数等都树立起来,给老百姓带来更价廉物美的商品。

创新举措: 自提箱有望 出现郑州街头

“电子商务对零售业,对物流业,对金融业的影响也才刚刚开始,以后我们可以把在其他城市的实践在河南进行复制推广,今后北京有的模式,也要搬到郑州来实践。”赵国庆说。

比如,京东集团现在已把取货点设置在石化站的加油站,有车族又不希望送货到家的市民可直接取货;再比如,跟北京地铁合作,换乘站点设立自提点,集团还研发了自提柜,用手机二维码开柜,一扫立刻请你支付,支付完毕,东西就可以拿走了,这种柜子还很适合高等院校、政府大院等;再比如和物业公司的合作,现在京东已经和万科达成战略合作,万科所有大堂的信报箱升级变成智能化自提箱,可以放彩电、冰箱,自由组合;另外,我们还和便利店合作,上海的全家、北京的金客隆都有合作,消费者回家路过的时候自动去那里取货。

赵国庆建议河南提前发展互联网金融,设立小额贷款公司等互联网金融项目,解决企业融资的难题,避免长账期和库存波动带来的风险。

新闻延伸

京东集团

京东集团是中国自营式B2C最大的综合型网络零售商,是低碳经济的代表,是中国电子商务领域最受消费者欢迎和最具有影响力的电子商务网站之一。连续8年的增长率均超过200%。2013年交易额预计超过1100亿元,2020年交易额预计突破“万亿”大关,成为以技术驱动的包括互联网零售、智能物流和互联网金融在内的“跨界综合平台”。

赵国庆其人

说起京东商城,人们不禁想起与马云一样的“风云人物”——刘强东。然而,昨日的签约仪式上,京东商城联席董事长赵国庆出现在河南人的面前,此人是谁?

赵国庆去年7月才加盟京东商城,担任首席战略官(CSO)一职。此后,于去年底出任京东商城集团副董事长兼首席战略官,全面参与集团层面的重大决策、经营和管理工作。此次出任联席董事长,意味着赵国庆在短短一年时间已两次升职。

赵国庆曾在联想、华茂等公司任职,是刘强东中欧商学院的校友,深得刘强东信任,目前在京东内部管的业务很多,一是战略和政府关系,二是工程、拿地和建设,是最重要、最花钱的地方。