

资讯

产业将在这里腾飞、财富将在这里聚集、人生将在这里精彩

郑东花城：开启郑州花卉新纪元！

四季恒温的25万平方米超大型展厅、直通地铁一号线终点站的大客流区位、“高速+高铁+航空”的立体物流……郑东花城的硬件条件摆在那里，人人都看得见，绝对是块做花卉生意的黄金宝地，而“交一年租金使用三年，前两年内可以随时、无理由、全额退款”的兜底承诺，更是给大家吃了颗定心丸，消息一公布，不光花卉业内的老行家热情高涨，就连很多没做过花卉生意的人，都想来这里转行、创业。

“花卉在郑州发展了这么多年，市场规模一年比一年大，但在某些方面一直没有摆脱‘小、散、弱’的格局。”郑东花城的总经理黄磊表示。

“郑东花城在硬件上是一个气象一新的现代化花卉产业园，在软件上，我们也会在规模化、专业化、品牌化三方面狠下功夫，努力帮助中小户做大做强，帮助大户生长为真正的行业龙头，为整个郑州的花卉产业，打开一个全新的局面。”

规模化：

两年免费孵化，网尽全城花商

作为花卉产业中心，规模是第一位的，郑东花城25万平方米的面积，足以傲视全国，而在进驻政策上，更采用了行业前所未有的兜底方案：交一年租金使用三年，前两年内可以随时、无理由、全额退款！

底气十足，你想来就来，想走就走，生意做得好，就留下来，生意做得不好，就全身而退。这样的政策，体现的是郑东花城的信心，更是郑东花城的实力。

同时，郑东花城还设有专门的指导中心，针对转行、创业类型的进驻者，提供360度的行业指导，从进货到销售，全程都有老师傅“传、帮、带”。

专业化：

打造专业花街，引爆细分市场

除了传统的特色自营、综合自营，郑东花城还将在内部着力打造多条专业花街，诸如：婚庆花艺一条街、商务花艺一条街、盆花绿植摆租一条街等等，每一条专业花街的目标，都是打造成郑州相关领域的第一品牌！

想要办个精彩的婚礼？当然要去郑东花城的婚庆花艺一条街！

单位要租盆花、绿植？当然要去郑东花城的盆花绿植摆租一条街！

想给女朋友一个惊喜？当然要去郑东花

城的爱情花艺一条街！

……

这些，今天还只停留在纸上，但明天一定会成为现实。

品牌化：

广告+推广，3年投入5000万

现代化的营销，离不开品牌化。郑东花城非常明白这个道理，也早已为此做好的规划和筹备：3年内郑东花城将投入5000万做广告和推广，涵盖“电视、报纸、车体、展会、活动”等多种形式，内容既包括针对郑州市的近郊游、专业花街，也包括针对全国的花卉集散批发……

“只有一个目的，那就是让大家赚到更多的钱，让大家认可我们郑东花城，离不开我们郑东花城！”黄磊说。

“也许有朋友觉得这样的规划是空头支票，因为传统花卉市场是很少做这方面投入的。如果你不相信，请换位思考：假如不做推广，生意不温不火，最终倒霉的是谁呢？没错，是我们郑东花城。因为大家没信心了，就会选择离场，而我们是兜底的，所以，帮人就是帮己，利人就是利己，这5000万我们会一分钱不少地投到推广中去……想想这种力度，到时候恐怕想不赚钱都难！”

郑东花城·免费咨询热线：
400-7777-371

25万平方米智能温室大棚 产业园区经营业态

花卉类 盆花类 苗木类
资材类 工艺品 宠物类
园林景观 综合类

(摊位面积为18平方米~260平方米)

郑重承诺

交1年租金使用3年

前两年内可以随时、无理由、全额退款

9大优势

- 区位优势：郑东新区核心区毗邻CBD
- 客流优势：地铁一号线终点站直达
- 物流优势：3公里内两个高速上下口
- 城际优势：2.5公里直通郑州高铁站
- 规模优势：超大型花卉园区全国领先
- 硬件优势：四季恒温的一体式智能展厅
- 配套优势：1500个充足车位停车无忧
- 产业优势：全产业链覆盖“产学研展销”
- 政策优势：两年孵化期低风险运营



中国·中部花卉苗木集散中心 落户郑东新区核心区域 想种花·想卖花·想买花 就到郑东新区东四环花卉苗木产业园

招商热线：0371-69099700 56010630 56668999

免费咨询热线：400-7777-371

项目地址：郑州市金水东路与东四环交汇处向南100米路西

