

## TOP 理财 | 行业



## 马年贺岁特辑之理财篇

**交行省分行发行“绿城通”卡** 近日,交行河南省分行成功发行郑州“绿城通”卡,成为当地可发行该卡的4家银行之一。该卡已实现公交、地铁二卡合一,并规划在5年内实现刷卡乘坐出租车、缴纳水电气暖费、缴存通信服务费、旅游景点购票、超市消费等小额支付功能。交行郑州市内部分网点可代理发售“绿城通”卡和办理充值业务。 **全权**

**河南银行业贷款增长迎来开门红** 1月上旬,全省银行业本外币贷款比年初增长351.59亿元,同比多增82.77亿元。从结构看,短期贷款、中长期贷款增长较快,票据融资同比出现负增长。其中短期贷款和中期贷款合计比年初增长302.26亿元;票据融资比年初增长49.09亿元,同比少增51.95亿元。 **倪子**

**工商银行2013年实现平稳发展** 近日,中国工商银行在北京召开2014年工作会议。2013年工行在积极服务实体经济中,统筹抓好调结构、促改革、控风险、强服务等各项工作,全年实现信贷投放平稳适度、风险管理持续改善的发展态势。2013年,工行把信贷业务着力点放在用好增量、盘活存量、提高资金使用效率上,较好地满足了实体经济的资金需求。 **张晓辉**

**光大银行郑州黄河路支行获“百佳”称号** 近日,光大银行郑州黄河路支行为银行业金融机构持续提升金融服务树立了学习标杆和榜样,获得“2013年度中国银行业文明规范服务百佳示范单位”称

号。该支行成立于2003年12月26日,现有员工26名,平均年龄29岁。自成立以来,该行始终以创建品牌银行为目标,坚持合规化经营、品牌化管理,用心感动客户,扎实、稳健地推进各项业务健康、快速发展。支行严格按照文明规范标准优化网点环境,实现营业厅功能分区,同时还设立了在郑州首屈一指的VIP室,配备有咖啡机、功夫茶台等,提供各种饮品和报刊杂志,还有收藏品展览室,为客户提供高雅尊贵的礼遇。支行为每位员工配发《阳光服务年规范化服务手册》,从综合流程、服务设施、物品摆放、标语广告,甚至到员工的着装细节均作了详细规定。光大黄河路支行不仅从业务上与客户沟通,还提供了更多的个性化服务、增值服务、贴心服务。该行在获取利润的同时,积极承担社会责任。无论是汶川地震、青海地震、雪灾、干旱水涝、雅安地震,还是定点扶贫县和母亲水窖等,光大银行郑州黄河路支行员工都踊跃地献出自己的爱心,为社会贡献出一份力量。如今,“阳光服务”已经成光大银行的“招牌”。 **倪子**

**中国平安社交金融“1333”战略亮相** 1月16日,中国平安在沪举办互联网金融战略春茗沟通会,首次公开“1333”社交金融服务平台战略。作为平安社交金融战略的创新产品,壹钱包内测版当天上线。其中,壹钱包测试版主要具备转账支付和社交聊天功能,未来将成为一款能“赚钱”、“花钱”、“省钱”、“借钱”、“打电话聊天”的电子钱包。 **张翠**

**2013年华商基金股债双绝** 就2013年华商基金的产品业绩来说,该公司称得上是股债双绝。在权益类投资领域,华商主题精选、华商动态阿尔法和华商领先企业分别以63.42%、51.46%、37.53%的净值增长率分居同期可比326只标准股票型基金、71只灵活配置型混合基金和43只偏股混合型混合基金第6、第2和第3。在固定收益投资方面,2013年华商收益增强A/B分别收获6.68%和6.36%的净值增长率;华商稳健双利A/B分别以5.06%和4.53%的净值增长率位居同期可比二级债基A类份额和B/C类份额第4和第2。 **韩孟飞**

**南方货币基金开通7×24小时实时赎回** 南方基金货币基金快速赎回业务再次升级,1月20日起正式开通网上交易7×24小时随时赎回、实时到账服务。电子直销客户通过南方基金网上直销系统、电话交易、APP客户端及微信平台,可于任一自然日进行南方现金增利货币基金实时赎回。随着南方货基快速赎回业务的升级,投资者在得到堪比银行活期存款流动性的同时,还有机会享受到相比活期存款利率,甚至定存利率更有竞争力的收益率水平。 **韩孟飞**

**汇添富旗下7只基金分红** 2013年,汇添富基金取得了靓丽的投资业绩,旗下基金皆有不俗表现。在出色的业绩支撑下,新年刚过,汇添富就宣布旗下添富优势、添富蓝筹、添富增强收益、添富价值、添富策略、添富多元、添富亚澳7只

产品将于1月22日、28日集中分红。以2013年12月31日的基金规模及相应分红比例估算,本次汇添富基金将在春节前向广大投资人共计派发出超过2.12亿元人民币的“大红包”,助力投资者新年“马上有钱”,为投资者赚得了真金白银的回报。 **韩孟飞**

**华安月月鑫新年“首战告捷”** WIND数据显示,1月16日短期理财债基平均万份收益达1.5945元。其中,华安月月鑫A、B类分别达1.7951元和1.8609元。本期华安月月鑫自12月27日运作以来,A、B份额每日万收益稳定在1.80元和1.86元左右,年化收益率有望再次超过6%,并创下自去年第8期以来新高,新年“首战告捷”。银河证券显示,2013年度华安月月鑫A、B类份额收益率分别达5.09%和5.36%,位居同类产品第一,其中A类份额更是同类产品唯一一只收益率超过5%的产品。 **韩孟飞**

**华泰柏瑞2013年业绩亮眼** 2013年基金业绩落定,货币市场基金和股票型基金分别领衔低、高风险品种,华泰柏瑞基金在这两大领域同时取得了出色的成绩。固定收益投资方面凭借出色的业绩及优质的服务,华泰柏瑞货币基金获得了投资者的广泛认可,规模从年初的22亿元一跃至百亿元。权益投资方面,华泰柏瑞的业绩表现同样令人眼前一亮,旗下股票型基金2013年的平均年收益率超过20%,半数跻身同类前1/4。 **韩孟飞**

## 中国邮政储蓄银行

POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

### 一、活动时间

2013年12月1日-2014年2月14日(元宵节)。

### 二、活动范围

郑州、开封、洛阳、平顶山、安阳、新乡、许昌、三门峡、南阳、商丘、信阳、驻马店、济源等13个地市40余家餐饮商户。

### 三、活动对象

所有邮储银行信用卡持卡人。

### 四、活动内容

刷邮储信用卡即享折扣加返现好礼,不限时段不限菜品。活动期间金普卡客户在指定餐饮商户消费,白金卡客户在所有餐饮类商户消费,单笔交易金额满100元及以上,金普卡客户可享消费金额5%的返现,白金卡客户可享消费金额10%的返现。金普卡每次最高享50元返现金额,白金卡每次最高享100元返现金额,每卡活动期间拥有10次返现机会。返现金额将于次月统一返入客户信用卡账户。

### 优惠商户信息

**郑州:** 迪欧咖啡新通桥店, 迪欧咖啡聚源路店, 迪欧咖啡正弘旗店, 迪欧咖啡英协路店, 迪欧咖啡文化路店, 迪欧咖啡陇海路店, 迪欧咖啡长江路店, 迪欧咖啡淮河路店, 迪欧咖啡名门店, 迪欧咖啡北环店, 迪欧咖啡巩义市东区店, 迪欧咖啡新郑市炎黄店, 盛合花式铁板烧, 老三届岁月灶台餐饮, 汉江韩式烤肉经三路店, 鲁班大酒店政四街店, 艳阳天酒家

**开封:** 迪欧咖啡金明路店, 迪欧咖啡中山路店

**洛阳:** 迪欧咖啡涧西店, 迪欧咖啡凯旋路店, 迪欧咖啡中州中路店

**安阳:** 迪欧咖啡榕树湾店

**新乡:** 迪欧咖啡新乡店, 迪欧咖啡平原路店

**许昌:** 迪欧咖啡许昌店

**三门峡:** 迪欧咖啡三门峡店, 澳门天子

**商丘:** 迪欧咖啡夏邑店, 迪欧咖啡柘城店

**驻马店:** 迪欧咖啡文明路店, 美食美客, 锦绣花园, 金象城火锅店

**济源:** 迪欧咖啡济水店, 迪欧咖啡北海店

**平顶山:** 飞行皇冠假日酒店

**南阳:** 哥德咖啡旗舰店, 滨河路哥德咖啡厅

**信阳:** 凯司令酒楼(体彩广场店)

# 邮储信用卡 悦享美食 冬日欢聚



24小时信用卡 客户服务热线 **40088-95580**  
活动详情垂询当地营业网点或登录: [www.psb.com](http://www.psb.com)

商户详细信息及活动细则请登陆中国邮政储蓄银行官方网站[www.psb.com](http://www.psb.com)查询