

■别样情

青屏山下“牧马人”

与马相处十余载 情谊深厚似家人



今年49岁的平关青,是新密市袁庄镇拐沟村人。8岁时,他喜欢上了牧马。10多年前,他用自己的血汗钱换取了几匹马,从此以马为生。他懂马、爱马、惜马;马亦顺他、恋他、依他。他和马们儿情谊深厚,用他的话说就是“没有马的日子,俺真不知道怎么过。”

1月21日下午,新密市青屏山山西山口,平关青懒洋洋地坐在沙发上。他头发微卷,颧骨突出,面容粗犷,有蒙古人的特征。但他说,俺是地地道道的中原人。在他的身旁,站着7匹毛色各不相同的马。高大、矫健、英俊。

它们中除了最小的1岁多的“小花”,都与平关青相处在5年以上。根据它们各自的特征,平关青分别给起

了名字。其中,最温顺的一匹棕马,平关青给其起名为:乖乖。

记者看到,站在数10米外的地方,平关青叫一声“乖乖”,乖乖扭过头朝平关青望来;平关青走到乖乖跟前,说“跟我再见再见”,“乖乖”的头一抬一低。“我的马是最通人性的,我说什么话,它们都能听懂。”平关青说。

除了乖乖,其余的几匹马平关青给它们取名为:大黄、大白、二白、小白等。“大黄是蒙古马,性烈,其余的几匹都是东北马,比较温顺”。这些马是平关青所有的家产,他所有的收入全指望它们(来青屏山游玩的人骑几圈马,平关青会多少收他们的钱,以此为生)。

白天,平关青就带着马

儿们来到青屏山,一来就是一整天,天天如此。每当夜色降临,平关青就骑着“乖乖”,其余的几匹马跟着他们身后,浩浩荡荡向家中赶去。“它们从不会乱跑,很忠诚地跟在我身后,一直回到家里,偶尔有几声汽笛声会把它们惊吓一下。”

到了家里,天色早已暗了下来。从这个时候开始,是平关青最忙碌的时候。平关青把马牵到马棚,开始一一给他们添草添水,看着它们大口大口地吃了起来,平关青才放下心来,开始吃饭。

即使他吃饭的时候,也是端着饭碗站在马棚里看着马吃草。“马比我的命重要,它们一顿吃不好,我就无法安心。”平关青说,“马不吃夜草不肥,马给我赚钱,我也得善待它

们。”每个夜晚,平关青要起来给马喂4次草,从养这些马开始,10多年来,他没有睡过一个囫圇觉。

如果有马卧在地上了,就是累了或者病了。马不停地扭头看着肚子,就是肚子疼了;前后腿不停地拔地或者躺地上打滚,就是得了结症。最初的时候,平关青会立刻叫来兽医给其医治。现在,他已经掌握了医术,每当有马生病的时候,他会亲自给它们打针、灌药。

多年来,平关青与马儿们建立起了深厚的感情。2010年,来了一个买马人,对方出价不低,平关青打算把喂得时间最久的“大白”卖掉。他接过了钱,当买马人牵着“大白”向门外走去的时候,“大白”的眼泪哗哗地往下流。

“看到‘大白’流泪我也心疼呀!那么多年了,它就像我的儿子一样。”平关青回忆道。于是,他把钱还给对方,把“大白”又牵回了马棚。从那以后,他再也没有把任何一匹马卖掉的打算。

平关青还买了几辆马车,谁家结婚用,他还可以收点儿租金。平关青说,他的几匹马,每年能给他带来5万元左右收入。如今,他的妻子和女儿受他的影响也渐渐地喜欢上了马。他们也在青屏山脚下帮着平关青打理马的生意。

只见个子不高的平关青,手抓绳子,脚蹬马镫,纵身一跃坐于马上,随着一连串马蹄声的响起,在青屏山脚下飞快地奔跑起来。有人说,他的骑技丝毫不逊于蒙古人。他们不知道,这是因为他与马儿情谊深厚。

新密播报 刘客白 文/图

■别样执著

“我必须保证每一顿饭都可口” 21岁小伙小吃摊创业



1月21日晚7点多,在气象街与西大街交叉口处的小吃摊前,来往的人挑选好自己喜欢的菜后,交给摊主烹煮,只见摊主熟练地放好菜,拉面烹煮,一会儿工夫便做好了3个人的饭。

在旁边帮忙的张松强的妈妈说:“他觉得上班太无聊,受约束,就说自己想摆小吃摊。当时,我不同意,觉得他是开玩笑。但后来他一直劝说我,最后就同意了。但是我告诉他,要干就好好干,不能干三天歇两天。”

在张松强的承诺下,家里为其准备了一万多元钱,他开始了创业之路。刚开始做的时候很辛苦,张松强每天晚上7点摆摊,一直忙到凌晨1点多才回家,然后整理收拾,这样就到3点多。为了保证食材的新鲜,他还要早上6点起床去买菜,下午准备做饭的汤,一天忙得只能休息4个多小时。

对于小吃摊的经营,张松强则表示“我现在是刚开始摆小吃摊,必须做好每一顿饭,保证回头客。为了提高饭菜的可口性,每天出摊前,都先准备好高汤和新鲜的食材。在选食材时,即使再贵,我也一定要新鲜的食材。虽然挣的不是很多,但必须保证饭菜的质量,这样才能树立自己的品牌,为以后开店做准备。”

虽然只有21岁,但张松强一直为自己的梦想努力着。
新密播报 姜立强 文/图

■别样值守

青屏公园厕所管理员常年“守山” 梦想“过年下山逛逛街”

1月21日,记者来到青屏山公园的一处房屋旁,和一位在此屋居住的老人聊起来。

通过聊天得知,此老人叫李全治,今年60岁,是青屏公园厕所管理员,每天负责青屏公园厕所和公园内环境的工作。“我是2005年4月份开始在这干的,刚来的时候负责扫地,后来一个月后我就开始负责厕所的卫生,一干就是9年。为了工作方便,每天回家吃过饭后,晚上再回到这里,一年365天,我都住在山上的这个小屋里。要是过年下山逛逛街就美啦!”

李全治表示,从自己干上这份工作后,很少有时间再去忙其他的事,平时更是很少下山买东西。“下山最多的时间是中午的一个小时,自己去办点事,等办完后赶紧回来,我不想在外面对待太长时间,因为岗位离不开人。”

正是凭借“心里时刻想着工作,做好工作”的想法,李全治获得了“劳动模范”和“城市美容师”的光荣称号。但是,由于对环境的苛刻要求,也使得一些在山上乱放炮和吸烟的游客,感到“不可理喻的固执”。

而对于自己的工作,李全治说:“虽然我的工作很小,但是需要坚持。其实,任何工作没有高低贵贱之分,不管做什么工作,都要坚持。要想做好自己的工作,必须持之以恒,坚守好自己的岗位,才能做好。”
新密播报 姜立强

■别样生意

过年是创业的绝佳时机 90后小伙卖氢气球日赚近百元



孙旭东在和顾客交谈

多数人认为,年假就是要痛痛快快地玩个够。但对于20岁的新密小伙孙旭东来说,年假就是尝试创业的绝

佳时期。在河南机电高专上大一的孙旭东,一进入假期,就来到在新密街头卖氢气球,最多的时候,一天能收入

近百元。

1月21日下午,新密市屏峰商场附近,到处一派过年的气氛:灯笼、对联以及置办年货的人们把人行道塞得满满的。鼻梁上架一副眼镜的孙旭东,肩上扛着50多个氢气球在人流中来回穿梭,有人买的时候,他会停下来。

“1月9日学校已放假。”孙旭东告诉记者,“刚开始,打算利用假期时间去外地打工,挣点生活费,给父母减轻点儿负担,可是他们不同意,就决定做个小成本生意,尝试下创业。”

说干就干,在亲戚们的建议下,也征得了父母的同意,他卖起了氢气球。货源从网上进。天气好的时候,每天

早上8点多他就来到了街上;生意不好的情况下,中午,他就在街上简单吃点东西,一直卖到晚上才回到家里。

“哪里人流量多,就向哪里去,每天在街上来回不停地走动,两条腿酸痛酸痛的。”孙旭东说,“辛苦是辛苦了点,但是觉得很充实。”

孙旭东说,卖氢气球是最好做的小成本,只要在家里把刚买回来的充气气,牵引线绑到木棒上,就可以带到街上来卖了。“多的时候一天卖了近100个,每个赚一块钱。”

“这也算是我的初次创业,我觉得年轻人不应该只玩乐为主,多多尝试不同的生活,你会发现意义重大。”
新密播报 刘客白 文/图