

养老险越早购买越划算

25~30岁是投保养老险的最佳时期

“

当我们的钱包越来越鼓,当我们对物质生活的要求越来越高,退休后,如何保持高质量的生活成为许多年轻人考虑的重点。对此,业内人士提醒大家,在资金允许的情况下不妨考虑购买一份养老保险。一方面兼具保障与理财功能,另一方面还可以抵御部分通货膨胀的影响。 郑州晚报记者 吴幸歌

25~30岁是投保养老险的最佳时期

在不少人看来,养老是老了以后才会考虑的事情,过早考虑没有必要。对此,中国人寿郑州市分公司资深组经理杨菊英提醒大家,这完全是一种错误的认识。“由于保费及保费生成的利息是保险公司

最终给付客户养老金的来源之一,所以保费交纳得越早,保险公司运作的时间就越长,相同保额需要缴纳的保费也就相对更少。”而养老险在各类保险中属于保费较高的产品,投保年龄不同会使保费差

别比较明显。

据相关测算,年龄相差1岁,每年保费可以少缴2%左右。因此,杨菊英提醒大家,不妨提前考虑购买,一般25岁到30岁的年龄段是投保养老险的最佳时期。

保费支出不要超过年收入的10%

确定投保之后,一年投多少最合适呢?中国人寿郑州市分公司组经理王艳敏根据多年的工作经验也给出了自己的建议:“从理论上说,被保险人身上负有多少经济责任,就相应买多少保额的保险。”但养老保险是一种远期计划,从投保人交费到年金领取,会

受到多种因素的影响,比如年龄、生活水平等。所以先要根据年龄、目前收入、通货膨胀等因素估算出未来的收入趋势和未来的养老费用,再结合交费能力、养老金筹集方式,如有无社保及企业年金、财产性收入等找出养老险的缺口,最后才能估算出合适的养

老保险额度。

还有一种简单的方式,就是先确定自己希望退休后每月从保险公司领多少养老金,再请保险公司帮助你规划和计算出需要购买的保险额度。“一般来说,保费支出不要超过自己年收入的10%。”王艳敏说。

选购养老保险时牢记三大原则

目前,市场上的养老保险产品有很多,很多人在选购时容易挑花眼。对此,中国人寿郑州市分公司高级主管张瑞提醒大家在选购养老保险时牢记三大原则。

一选公司。养老保险往往会伴随自己的一生,因此不能只看价格,必须选品牌好、实力强、服务好的公司。

二适合才是最好。只有适合自己的养老保险才是最好的,否则再便宜也不能称为价廉物美。

三购买顺序不能颠倒。先

保障后储蓄盈利,先大人后小孩。即优先选择纯保障型的险种,如疾病和意外等险种,再考虑养老保险。先为大人投保高保障的寿险或健康保险,再考虑小孩的教育和医疗险。

在产品选择上,张瑞为大家重点推荐了中国人寿的“国寿金如意年金保险组合计划(豪华版)”,将分红险与万能险相结合,使客户同时拥有一个生存金万能账户、一个分红账户,既具有分红险的稳健,也具备万能险提供更高收益的可能,双账户的叠加设计使

其收益更高,增值更快,可以更好地满足家庭理财计划,以及教育、养老、医疗、保障及应急资金的多重需求,呈现出了“三金都增值、支取更灵活、长效高保障、一生都如意”的四大特色。

“同时,该产品还设计了长期、高额的意外身故保障责任,将自驾车意外身故纳入保障范围,同时为重大自然灾害和航空意外提供较高的保障额度,是一款兼具理财与保障功能的综合型保险产品。”张瑞说。

延伸阅读

如何给孩子选购保险?

在解决了大人的后顾之忧后,如何给孩子选购一份保险也是很多年轻人考虑的重点。

对此,中国人寿郑州市分公司的李玉玲建议年轻家长不妨趁自己年轻、收入高、经济稳定的阶段给孩子准备一份完善的教育保障。同时,儿童意外险是孩子的另一张必备保单。儿童爱动、好奇,比成人更容易受到意外伤害,儿童意外险保障程度高,可以为出险的孩子提供医疗帮助。2013年中国人寿推出2013版国寿瑞鑫两

全保险(分红型),兼快速返还、高额保障、承保重疾、终身养老、资产管理、呵护少儿六项全能于一身,是不少家长的共同之选。

据中国人寿郑州市分公司优秀服务标兵吴松梅介绍,新瑞鑫从投保第四年开始,年年有生存金返还,60岁之前每年返还保额的3%作为资产管理的规划分支;60岁之后至84周岁,每年返还保额的6%,补充最需要补给的养老生活;85周岁返还保额的3倍作为养老储

备资金。重大疾病的病种扩至40种,保障范围更广,令更多的客户享受重疾、大病补偿金,彰显新瑞鑫重疾保障所提供的雪中送炭功能。意外风险保障根据不同情况分为6、9、12倍保额的赔付。高额赔付、彰显百万身价。同时,新瑞鑫兼有分红与万能两个账户,分红账户可享受公司的利润分配,万能账户直到终身,帮助客户二次理财,使客户在享有保障的同时,收益更多,她建议家长可以重点考虑。

专家介绍



王艳敏

中国人寿郑州市分公司组经理

中国人寿河南省分公司“一级骑士勋章”、中国人寿郑州市分公司精英俱乐部钻星会员

人生格言:客户的信任与厚爱是我前进的动力!



杨菊英

中国人寿郑州市分公司资深组经理

人生格言:以一颗感恩的心对待工作!



吴松梅

中国人寿郑州市分公司优秀服务标兵

中国人寿郑州市分公司精英俱乐部会员、中国人寿河南省分公司二级骑士勋章奖

人生格言:为居民提供专业的家庭风险、理财规划,成人达己!善莫大焉!



李玉玲

中国人寿郑州市分公司优秀收展员

中国人寿郑州市分公司“温暖2012”优秀个人

人生格言:开心工作,快乐生活,用诚心赢得客户,用勤奋赢得生活。



张瑞

中国人寿郑州市分公司高级主管

中国人寿郑州市分公司“服务标兵”、中国人寿郑州市分公司“展业精英”

人生格言:老老实实做人,实实在在做事,本本分分做保险!